



Transformer les
défis en possibilités

Notre vision :

Faire d'Uni-Select l'un des plus grands distributeur de pièces d'automobiles en Amérique du Nord

Notre mission :

Développer les meilleures méthodes de distribution pour les pièces de rechange, d'outillage, d'équipement et d'accessoires pour véhicules motorisés

OUVERTURE DE POSTE

DIVISION: Siège social - Boucherville
TITRE DE POSTE: Analyste Gestion des ententes commerciales
SUPÉRIEUR IMMÉDIAT: Superviseure, gestion des ententes commerciales

Il s'agit d'un poste permanent. Les principales responsabilités sont, entre autres :

- Effectuer le suivi et le contrôle de l'encaissement et la distribution des rabais et des fonds de promotion à partir des ententes signées avec les fournisseurs d'Uni-Select Inc.;
- Produire des rapports de gestion sur l'état de l'encaissement des rabais et des fonds de promotion ;
- Effectuer les règlements en cas de litige entre les fournisseurs et Uni-Select ;
- Participer au processus budgétaire.
- Assumer le remplacement des autres analystes au sein de l'équipe pendant les périodes d'absences ou de vacances.

EXIGENCES:

- Formation en comptabilité (DEC) et expérience pertinente de 5 à 8 ans
- **Bilinguisme**, communication orale et écrite en français et anglais
- Niveau de connaissances du logiciel Excel et d'Access **intermédiaire avancée**

APTITUDES ET HABILITÉS

- Esprit analytique
- Souci du détail
- Facilité d'adaptation quant aux changements de priorités
- Respect des délais et des échéanciers
- Capacité de communication claire surtout lors de situations litigieuses exigeant une résolution de problèmes
- Rigueur et sens de l'organisation
- Facilité de travailler plusieurs dossiers à la fois