

Uni-Sélect présente son premier trimestre de 2018 stimulé par la contribution de Parts Alliance :

- **Ventes en hausse de 42,0 % à 422,1 millions de dollars, dont la contribution de Parts Alliance représentait 110,0 millions de dollars ou 37,0 %;**
- **Solide croissance organique ⁽¹⁾ de 5,9 % générée par les activités canadiennes;**
- **BAIIA ⁽¹⁾ de 27,0 millions de dollars, en hausse de 16,5 %; BAIIA ajusté ⁽¹⁾ de 27,6 millions de dollars, en hausse de 19,2 %;**
- **Marge du BAIIA ⁽¹⁾ de 8,7 % du secteur Parts Alliance Royaume-Uni;**
- **Résultat par action de 0,25 \$, résultat ajusté par action ⁽¹⁾ de 0,29 \$, en hausse de 11,5 %; et**
- **Réitération des perspectives annuelles pour 2018.**

Dans ce communiqué de presse, tous les montants sont en milliers de \$US, à l'exception des montants par action et pourcentages.

Boucherville (Québec), le 3 mai 2018 – Uni-Sélect inc. (TSX : UNS), a annoncé aujourd'hui les résultats financiers pour le premier trimestre clos le 31 mars 2018.

« En général, les résultats de notre premier trimestre sont conformes à nos attentes en considérant la saisonnalité de notre entreprise. Pour le trimestre, les revenus ont augmenté de 42,0 % et le BAIIA de 16,5 % comparativement à 2017, stimulés par l'acquisition au Royaume-Uni », a ajouté Henry Buckley, président et chef de la direction de Uni-Sélect.

« Tel que prévu, Parts Alliance a continué sa stratégie d'expansion de réseau en ouvrant quatre magasins corporatifs et a généré une marge du BAIIA de 8,7 %, bénéficiant de sa saison de pointe. L'unité d'affaires canadienne a démontré une solide croissance organique de 5,9 % et a généré une marge de BAIIA comparable à celle de 2017, ce qui est représentatif de son plus faible trimestre de l'année. Finalement, FinishMaster a affronté certaines difficultés tout en relançant la croissance des ventes, et démontre les premiers signes de succès à la suite de la conclusion de nouvelles ententes commerciales. »

« Considérant les résultats du premier trimestre, nos prévisions d'affaires au Royaume-Uni et au Canada ainsi que l'amélioration progressive prévue chez FinishMaster tout au long de 2018, nous sommes confiants de réaliser nos perspectives pour l'année », a conclu M. Buckley.

Pour plus de renseignements sur l'utilisation, par la Société, des mesures non définies par les IFRS identifiées dans ce communiqué, voir la section « Mesures financières autres que les IFRS ».

	PÉRIODES DE TROIS MOIS	
	2018	2017
Ventes	422 094	297 200
BAIIA ⁽¹⁾	27 002	23 173
Marge du BAIIA ⁽¹⁾	6,4 %	7,8 %
BAIIA ajusté ⁽¹⁾	27 620	23 173
Marge du BAIIA ajusté ⁽¹⁾	6,5 %	7,8 %
Résultat net	10 391	10 998
Résultat ajusté ⁽¹⁾	12 116	10 998
Résultat net par action	0,25	0,26
Résultat net par action ajusté ⁽¹⁾	0,29	0,26

⁽¹⁾ Mesures financières autres que les IFRS. Pour plus de renseignements, voir la section « Mesures financières autres que les IFRS ».

RÉSULTATS DU PREMIER TRIMESTRE

Les ventes consolidées pour le premier trimestre se sont établies à 422,1 millions de dollars, une croissance de 42,0 % comparativement aux ventes du même trimestre de 2017. Cette croissance a été stimulée par la contribution des récentes acquisitions d'entreprises, lesquelles ont ajouté 121,6 millions de dollars de ventes, soit un apport de 40,9 %, le secteur Parts Alliance Royaume-Uni représentant 110,0 millions de dollars, soit 37,0 % de cet apport. Par ailleurs, le secteur Produits automobiles Canada a généré une solide croissance organique de 5,9 %, compensant ainsi la décroissance organique de 2,8 % observée dans le secteur FinishMaster États-Unis.

La Société a généré un BAIIA et une marge du BAIIA de 27,0 millions de dollars et 6,4 % respectivement. Une fois ajusté des frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance, le BAIIA a atteint 27,6 millions de dollars (6,5 % des ventes) pour le trimestre, comparativement à 23,2 millions de dollars (7,8 % des ventes) en 2017, soit une hausse de 19,2 %. La marge du BAIIA ajusté a diminué de 130 points de base, affectée par une composition différente des revenus et une diminution des achats spéciaux dans le secteur FinishMaster États-Unis ainsi que par les efforts d'intégration entrepris pour optimiser le réseau croissant de magasins corporatifs dans le secteur Produits automobiles Canada. Ces impacts ont été partiellement compensés par des économies découlant de l'initiative 20/20 ainsi que par une meilleure absorption des coûts fixes dans le secteur Parts Alliance Royaume-Uni bénéficiant de sa haute saison.

Le résultat net et le résultat ajusté se sont élevés à 10,4 millions de dollars et 12,1 millions de dollars respectivement. Le résultat ajusté a augmenté de 10,2 % comparativement au trimestre correspondant de 2017 provenant principalement de la contribution du secteur Parts Alliance Royaume-Uni ainsi que de la diminution du taux d'imposition de la Société relativement à ses activités américaines. Ces facteurs ont été partiellement contrebalancés par des charges financières et d'amortissement additionnelles relatives aux récentes acquisitions d'entreprises ainsi qu'aux investissements en immobilisations.

Résultats sectoriels

Le secteur FinishMaster États-Unis a réalisé des ventes de 201,4 millions de dollars, une hausse de 0,8 % par rapport au trimestre correspondant de 2017, supportée par les ventes générées par les récentes acquisitions d'entreprises, lesquelles représentent une croissance de 7,3 millions de dollars ou 3,6 % et compensent l'impact de la décroissance organique. Toutefois, dès le deuxième trimestre, le secteur FinishMaster États-Unis bénéficiera de ventes résultant de la conclusion de nouvelles ententes commerciales. Les impacts du premier trimestre devraient être progressivement compensés vers la fin du troisième trimestre grâce à ces nouvelles ententes. Le BAIIA du secteur se situe à 19,9 millions de dollars comparativement à 23,3 millions de dollars en 2017. La diminution de la marge du BAIIA de 180 points de base résulte d'une diminution des achats spéciaux dans le trimestre courant et d'une évolution de la composition des clients, découlant des récentes acquisitions d'entreprises ayant une pondération plus élevée de clients opérant plusieurs centres de réparation et pour lesquels les rabais sont plus importants. Ces facteurs ont été partiellement compensés par des économies découlant de l'initiative 20/20, à la suite de l'intégration de 3 magasins et de l'alignement des avantages du personnel et des dépenses d'exploitation selon son modèle d'affaire en évolution.

Les ventes du secteur Produits automobiles Canada se sont établies à 110,7 millions de dollars comparativement à 97,5 millions de dollars en 2017, représentant une hausse de 13,5 %. Cette performance est le résultat d'une solide croissance organique de 5,9 %, attribuable aux ventes effectuées auprès des grossistes indépendants ainsi qu'aux ventes réalisées à travers le réseau de magasins corporatifs, l'impact du dollar canadien lors de sa conversion en dollar américain ainsi que des récentes acquisitions d'entreprises. La marge du BAIIA du trimestre courant se trouve légèrement en deçà de celle de l'année précédente en raison d'une économie ponctuelle réalisée au cours du premier trimestre de 2017, à la suite de l'internalisation des serveurs, ainsi qu'aux efforts d'intégration entrepris en 2018 pour optimiser le réseau croissant de magasins corporatifs, incluant des indemnités de départ. Ces facteurs ont été partiellement compensés par une augmentation des rabais-volume, améliorant la marge brute du trimestre courant comparativement au trimestre correspondant de 2017.

Le secteur Parts Alliance Royaume-Uni a enregistré des ventes de 110,0 millions de dollars et un BAIIA de 9,6 millions de dollars (8,7 % des ventes). La saison haute de ce secteur, qui couvre généralement les premiers et deuxièmes trimestres, a permis une meilleure absorption de la base de coûts. Supportée par les mesures de contrôle des coûts entreprises durant le dernier trimestre de 2017, il en a résulté une marge du BAIIA de 8,7 % pour le trimestre courant contrairement à 4,0 % enregistré dans le quatrième trimestre de 2017. Dans le cadre de sa stratégie de croissance, ce secteur a ouvert 6 emplacements depuis le début de l'exercice.

DIVIDENDES

Le 3 mai 2018, le Conseil d'administration de Uni-Sélect a déclaré un dividende trimestriel de 0,0925 \$CAN par action, qui sera payé le 17 juillet 2018 aux actionnaires inscrits le 30 juin 2018. Ce dividende est un dividende admissible à des fins fiscales.

PERSPECTIVES

Les informations comprises au sein de cette section comportent diverses orientations prévues par Uni-Sélect pour 2018 :

Uni-Sélect	
Marge du BAIIA ajusté consolidée	7,2 % - 8,2 %
Croissance organique des ventes consolidée	2,25 % - 4,0 %
Taux d'imposition effectif consolidé	22,0 % - 24,0 %
Secteur	Croissance organique des ventes
FinishMaster États-Unis	2,0 % - 4,0 %
Produits automobiles Canada	2,5 % - 4,0 %
Parts Alliance Royaume-Uni	3,0 % - 4,0 %

L'information susmentionnée vise l'exercice financier 2018 et pourrait différer d'un trimestre à l'autre compte tenu du caractère saisonnier.

Autre

Également, Uni-Sélect s'attend à effectuer des investissements entre 26.0 millions de dollars et 29.0 millions de dollars pour la flotte de véhicules, l'équipement informatique, les logiciels et autres.

CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE

Uni-Sélect tiendra le 3 mai 2018, à 8 h 00 (heure de l'Est), une conférence téléphonique pour discuter des résultats du premier trimestre de 2018 de la Société. Pour joindre la conférence, veuillez composer le 1 866 865-3087 (ou le 1 647 427-7450 pour les appels internationaux).

Un enregistrement de la conférence sera disponible à compter de 11 h 00 (heure de l'Est) le 3 mai 2018, et ce, jusqu'à 23 h 59 (heure de l'Est), le 3 juin 2018. Pour accéder à l'enregistrement différé de la conférence, il suffit de composer le 1 855 859-2056, suivi de 7386647.

Vous pouvez également accéder à la webdiffusion de la conférence des résultats du trimestre à partir de la section « [Investisseurs](#) » de notre site Web à uniselect.com. La webdiffusion sera archivée par la suite. Les participants devront prévoir le temps nécessaire, avant le début de l'appel, pour accéder à la webdiffusion et aux diapositives.

À PROPOS DE UNI-SÉLECT

Uni-Sélect est un chef de file nord-américain de la distribution de peintures automobile et industrielle et d'accessoires connexes, ainsi qu'un chef de file de la distribution de produits automobiles destinés au marché secondaire de l'automobile au Canada et au Royaume-Uni. Le siège social de Uni-Sélect est situé à Boucherville, Québec, Canada et ses actions sont négociées à la Bourse de Toronto (TSX) sous le symbole UNS.

Au Canada, Uni-Sélect supporte plus de 16 000 ateliers de réparation/installation à travers un réseau national de plus de 1 100 grossistes indépendants et plus de 60 magasins corporatifs, dont plusieurs opèrent sous les programmes de bannières de Uni-Sélect incluant BUMPER TO BUMPER®, AUTO PARTS PLUS® et FINISHMASTER®. Uni-Sélect supporte également plus de 3 900 ateliers et magasins à travers ses bannières d'ateliers de réparation/installation, ainsi que ses bannières de carrosserie automobile.

Aux États-Unis, FinishMaster, Inc., une filiale à part entière de Uni-Sélect, opère un réseau national de 200 magasins corporatifs de produits de revêtement automobile sous la bannière FINISHMASTER, laquelle dessert un réseau de plus de 30 000 clients annuellement incluant plus de 6 800 ateliers de carrosserie à titre de fournisseur privilégié.

Au Royaume-Uni et en Irlande, Uni-Sélect, par l'intermédiaire de son groupe de filiales Parts Alliance, est un leader de la distribution de produits automobiles destinés au marché secondaire. Le groupe supporte plus de 23 000 clients par le biais d'un réseau de près de 200 emplacements, dont plus de 170 magasins corporatifs.

MISE EN GARDE CONCERNANT LES DÉCLARATIONS PROSPECTIVES

Certaines déclarations faites dans le présent communiqué constituent des déclarations prospectives. Ces déclarations prospectives comprennent, sans limitation, des déclarations concernant l'orientation financière pour 2018 (ce qui comprend, sans limitation, la marge du BAIIA ajusté et les ventes organiques par unité opérationnelle), ainsi que d'autres déclarations qui ne sont pas des faits historiques. Habituellement, les termes comme *hypothèse*, *but*, *orientation*, *objectif*, *perspective*, *projet*, *stratégie*, *cible* et d'autres expressions semblables, ainsi que les temps et les modes comme le futur et le conditionnel de certains verbes tels que *viser*, *s'attendre à*, *croire*, *prévoir*, *avoir l'intention de*, *planifier*, *chercher à* et *aspirer à*, permettent de repérer les déclarations prospectives. Toutes ces déclarations prospectives sont faites conformément aux « dispositions refuges » prévues dans les lois canadiennes applicables en matière de valeurs mobilières.

Les déclarations prospectives, du fait même de leur nature, font l'objet de risques et d'incertitudes intrinsèques et reposent sur plusieurs hypothèses, tant générales que précises, donnant lieu à la possibilité que les résultats ou les événements réels diffèrent de façon significative des attentes exprimées ou sous-entendues dans ces déclarations prospectives et que nos perspectives commerciales, objectifs, plans et priorités stratégiques ne soient pas atteints. Par conséquent, nous ne pouvons garantir la réalisation des déclarations prospectives et nous mettons en garde le lecteur contre le risque que représente le fait de s'appuyer sur ces déclarations prospectives. Les déclarations prospectives contenues aux présentes sont faites en date du présent communiqué de presse. À moins d'y être tenu en vertu des lois sur les valeurs mobilières applicables, Uni-Sélect n'assume aucune obligation quant à la mise à jour ou à la révision des déclarations prospectives en raison de nouvelles informations, d'événements futurs ou d'autres changements. Les déclarations prospectives qui figurent dans le présent communiqué sont présentées dans le but d'aider les investisseurs et les autres parties à comprendre certains éléments clés de nos résultats financiers prévus pour 2018, ainsi que nos objectifs, priorités stratégiques et perspectives commerciales pour 2018, et à mieux comprendre le contexte dans lequel nous prévoyons exercer nos activités. Le lecteur est donc mis en garde contre le fait que cette information pourrait ne pas convenir à d'autres fins.

HYPOTHÈSES IMPORTANTES

Un certain nombre d'hypothèses économiques, du marché, d'exploitation et financières ont été formulées par Uni-Sélect dans la préparation de ses déclarations prospectives continues incluses dans le présent communiqué de presse, y compris, sans limitation :

Hypothèses économiques :

- La conjoncture économique au Canada, aux États-Unis et au Royaume-Uni demeurera stable;
- Les négociations actuelles du Royaume-Uni afin de s'exclure de l'Union européenne n'entraîneront pas d'incertitude économique;
- Les taux d'intérêt devraient augmenter légèrement en 2018;
- Le dollar canadien et la livre sterling devraient demeurer près ou aux niveaux actuels. Des variations futures pourraient découler du degré de la force du dollar américain, des taux d'intérêt et de changements dans les prix des produits.

Hypothèses du marché :

Les déclarations prospectives de 2018 reflètent aussi différentes hypothèses, en particulier:

- Les ventes de nouveaux véhicules pour les trois secteurs d'activités en 2018 devraient être similaires à celles de 2017;
- Pour les trois secteurs d'activités, les frais de carburant à la pompe ne devraient pas augmenter de façon significative au-delà des niveaux actuels. La distance parcourue et le taux d'accidents devraient être les mêmes que ceux expérimentés en 2017; et
- Aucune conséquence importante sur les activités ou la concurrence provenant de modifications de la réglementation ou du marché des assurances affectant le marché secondaire de l'automobile.

Hypothèses d'exploitation et financières :

Les déclarations prospectives de 2018 sont aussi basées sur différentes hypothèses internes d'activités d'exploitation et financières, incluant, mais sans s'y limiter :

- Maintien de la part de marché dans les trois secteurs d'activités;
- Uni-Sélect sera en mesure de réaliser, dans le cadre de l'initiative 20/20, des gains d'efficacité au niveau de la structure de coûts afin de soutenir la profitabilité et générer des flux de trésorerie positifs;
- La composition des revenus entre les trois secteurs d'activités de Uni-Sélect ne changera pas de façon importante par rapport aux niveaux prévus;
- Aucune introduction de technologies perturbatrices au cours de l'année;
- Aucune modification significative des conditions d'achats au-delà des niveaux actuels;
- Il est important de noter que les ventes organiques et la marge du BAIIA des secteurs d'activités sont affectées par la saisonnalité et ont un impact sur les résultats consolidés :
 - **FinishMaster États-Unis** : les premiers et quatrièmes trimestres sont généralement plus faibles, les troisièmes trimestres étant les plus forts;
 - **Produits automobiles Canada** : les premiers et quatrièmes trimestres sont généralement plus faibles que les deuxièmes et troisièmes trimestres; et
 - **Parts Alliance Royaume-Uni**: les troisièmes et quatrièmes trimestres sont généralement plus faibles que les premiers et deuxièmes trimestres;
- Aucune acquisition importante; et
- Les directives sont basées sur les méthodes comptables courantes incluant les mesures financières autres que les IFRS de Uni-Sélect.

Les hypothèses qui précèdent, bien qu'elles soient jugées raisonnables par Uni-Sélect le 3 mai 2018, peuvent s'avérer inexactes. Ainsi, nos résultats actuels peuvent différer considérablement des attentes établies dans ce communiqué.

RISQUES IMPORTANTS

Les facteurs de risques importants qui pourraient faire en sorte que nos hypothèses et nos estimations soient inexactes et que les résultats ou événements actuels diffèrent considérablement de ceux exprimés dans nos déclarations prospectives, y compris notre orientation financière pour 2018, sont mentionnés ci-dessous. L'élaboration de nos déclarations prospectives, y compris notre capacité à atteindre nos objectifs pour 2018, dépend essentiellement du rendement de notre entreprise qui est assujéti à plusieurs risques. Ainsi, les lecteurs sont informés que les risques divulgués pourraient avoir une incidence défavorable importante sur nos déclarations prospectives. Ces risques, incluent, sans limitation, la conjoncture économique, changements d'ordre législatif, réglementaire ou politique, l'inflation, la distance parcourue, la croissance du parc automobile, l'approvisionnement de produits et la gestion de stocks, la distribution directe aux clients par le manufacturier, la technologie, les risques environnementaux, les risques légaux et fiscaux, les risques liés au modèle d'affaires et à la stratégie de Uni-Sélect, l'intégration des entreprises acquises, la concurrence, les systèmes d'exploitation et systèmes financiers, les ressources humaines, le risque de liquidité, le risque de crédit, le risque de change, le risque de taux d'intérêt.

Pour plus d'information sur les risques et incertitudes, veuillez consulter le rapport annuel de Uni-Sélect déposé auprès des commissions des valeurs mobilières canadiennes.

INFORMATION ADDITIONNELLE

Le rapport de gestion, les états financiers consolidés ainsi que les notes complémentaires du premier trimestre de 2018 sont disponibles dans la section « [Investisseurs](#) » du site Internet de la Société à l'adresse uniselect.com et sur le site de SEDAR, sedar.com. Le lecteur trouvera également sur ces sites le rapport annuel de la Société et d'autres informations relatives à Uni-Sélect, dont la notice annuelle.

POUR INFORMATION

Pierre Boucher, CPA, CMA
Jennifer McCaughey, CFA
MaisonBrison Communications
Tél. : 514 731-0000
pierre@maisonbrison.com
jennifer@maisonbrison.com
investisseurs@uniselect.com

MESURES FINANCIÈRES AUTRES QUE LES IFRS

L'information comprise dans ce communiqué comporte certains renseignements qui ne sont pas des mesures financières du rendement conformes aux IFRS. Les mesures financières autres que les IFRS n'ont pas de signification normalisée en vertu des IFRS et, par conséquent, il est peu probable qu'elles soient comparables à des définitions similaires présentées par d'autres sociétés.

Croissance organique – Cette mesure consiste à quantifier l'augmentation des ventes consolidées pro forma entre deux périodes données, en excluant l'impact des acquisitions, des ventes et fermetures de magasins, des variations du taux de change et, lorsqu'il y a lieu, de la différence du nombre de jours de facturation. Cette mesure aide Uni-Sélect à juger l'évolution intrinsèque des ventes générées par sa base opérationnelle par rapport au reste du marché. La détermination du taux de croissance organique, qui est fondée sur des constats raisonnables aux yeux de la Direction, pourrait différer des taux de croissance organique réels.

BAIIA – Le BAIIA représente le résultat net excluant les charges financières, l'amortissement et l'impôt sur le résultat. Il s'agit d'un indicateur financier mesurant la capacité d'une société de rembourser et d'assumer ses dettes. Les investisseurs ne doivent pas le considérer comme un critère remplaçant les ventes ou le résultat net, ni comme un indicateur des résultats d'exploitation ou de flux de trésorerie, ni comme un paramètre de mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.

BAIIA ajusté, résultat ajusté et résultat ajusté par action – La Direction utilise le BAIIA ajusté, le résultat ajusté ainsi que le résultat ajusté par action pour évaluer le BAIIA, le résultat net et le résultat par action provenant des activités d'exploitation, excluant certains ajustements, nets d'impôt sur le résultat (pour le résultat ajusté et le résultat ajusté par action), qui pourraient avoir une incidence sur la comparabilité des résultats financiers de la Société. Selon la Direction, ces mesures sont plus représentatives de la performance des activités de la Société et plus appropriées pour fournir de l'information additionnelle. Ces ajustements correspondent, entre autres, aux frais de restructuration et autres ainsi qu'aux frais de transactions nets, à l'amortissement de la prime relative aux options sur devises et l'amortissement des immobilisations incorporelles relativement à l'acquisition de Parts Alliance. La Direction considère l'acquisition de Parts Alliance comme transformationnelle. Le fait d'exclure ces éléments ne veut pas dire qu'ils sont non récurrents.

Marge du BAIIA et marge du BAIIA ajusté – La marge du BAIIA est un pourcentage qui correspond au BAIIA divisé par les ventes. La marge du BAIIA ajusté est un pourcentage qui correspond au BAIIA ajusté divisé par les ventes.

Flux de trésorerie disponibles - Cette mesure correspond aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie, ajustés des éléments suivants : la variation des éléments du fonds de roulement, les acquisitions d'immobilisations corporelles et la différence entre la somme versée relativement aux avantages postérieurs à l'emploi et la dépense de la période. Uni-Sélect considère les flux de trésorerie disponibles comme un important indicateur de la solidité financière et du rendement des activités, car ils révèlent le montant des fonds disponibles pour gérer la croissance du fonds de roulement, payer les dividendes, rembourser la dette, réinvestir dans la Société et profiter des différentes opportunités de marché qui se présentent. Les flux de trésorerie disponibles excluent certaines variations dans les éléments du fonds de roulement (dont les débiteurs et autres recevables, les stocks et les créditeurs et charges à payer) et autres fonds générés et utilisés selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie. Par conséquent, ils ne devraient pas être considérés comme une alternative aux tableaux consolidés des flux de trésorerie ou comme une mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.

Le tableau suivant présente une conciliation de la croissance organique.

	Premiers trimestres	
	2018	2017
<i>FinishMaster États-Unis</i>	201 379	199 702
<i>Produits automobiles Canada</i>	110 669	97 498
<i>Parts Alliance Royaume-Uni</i>	110 046	-
Ventes	422 094	297 200
		%
Variation des ventes	124 894	42,0
Impact de la conversion du dollar canadien	(4 800)	(1,6)
Nombre de jours de facturation	1 657	0,5
Acquisitions et autres	(121 644)	(40,9)
Croissance organique consolidée	107	0,0

MESURES FINANCIÈRES AUTRES QUE LES IFRS (SUITE)

Le tableau suivant présente une conciliation du BAIIA et du BAIIA ajusté.

	Premiers trimestres		
	2018	2017	%
Résultat net	10 391	10 998	
Charge d'impôt sur le résultat	1 714	5 787	
Amortissement	9 934	4 802	
Charges financières, montant net	4 963	1 586	
BAIIA	27 002	23 173	16,5
<i>Marge du BAIIA</i>	<i>6,4 %</i>	7,8 %	
Frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance	618	-	
BAIIA ajusté	27 620	23 173	19,2
<i>Marge du BAIIA ajusté</i>	<i>6,5 %</i>	7,8 %	

Le tableau suivant présente une conciliation du résultat ajusté et du résultat ajusté par action.

	Premiers trimestres		
	2018	2017	
Résultat net	10 391	10 998	(5,5)
Frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance, nets d'impôt	555	-	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de Parts Alliance, net d'impôt	1 170	-	
Résultat ajusté	12 116	10 998	10,2
Résultat par action	0,25	0,26	(3,8)
Frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance, nets d'impôt	0,01	-	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de Parts Alliance, net d'impôt	0,03	-	
Résultat par action ajusté	0,29	0,26	11,5

Le tableau suivant présente une conciliation des flux de trésorerie disponibles.

	Premiers trimestres	
	2018	2017
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	(30 284)	2 125
Variation des éléments de fonds de roulement	41 135	20 292
Acquisitions d'immobilisations corporelles	10 851	22 417
Différence entre la somme versée relativement aux avantages postérieurs à l'emploi et la dépense de la période	(3 929)	(1 219)
	(201)	(104)
Flux de trésorerie disponibles	6 721	21 094

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES RÉSULTATS

(en milliers de \$US, à l'exception des données par action, non audités)	Trimestres clos le	
	2018	31 mars 2017
Ventes	422 094	297 200
Achats, nets de la fluctuation des stocks	279 325	203 283
Marge brute	142 769	93 917
Avantages du personnel	79 886	48 565
Autres dépenses d'exploitation	35 263	22 179
Frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance	618	-
Résultat avant charges financières, amortissement et impôt sur le résultat	27 002	23 173
Charges financières, montant net	4 963	1 586
Amortissement	9 934	4 802
Résultat avant impôt sur le résultat	12 105	16 785
Charge d'impôt sur le résultat	1 714	5 787
Résultat net	10 391	10 998
Résultat par action (de base et dilué)	0,25	0,26
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation (en milliers)		
De base	42 274	42 247
Dilué	42 355	42 414

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DU RÉSULTAT GLOBAL

(en milliers de \$US, non audités)	Trimestres clos le	
	2018	31 mars 2017
Résultat net	10 391	10 998
Autres éléments du résultat global		
Éléments qui seront reclassés ultérieurement au résultat net :		
Portion efficace des variations de la juste valeur des couvertures de flux de trésorerie (nette d'impôt de 353 \$)	1 027	-
Variation nette de la juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme éléments de couverture de flux de trésorerie transférée aux résultats (nette d'impôt de 36 \$)	104	-
Gains de change latents sur la conversion des états financiers à la monnaie de présentation	15 544	1 862
Pertes de change latentes sur la conversion de la dette désignée comme élément de couverture des investissements nets dans des filiales étrangères	(11 455)	-
	5 220	1 862
Éléments qui ne seront pas reclassés ultérieurement au résultat net :		
Réévaluations des obligations au titre des prestations définies à long terme (nettes d'impôt de 37 \$ (16 \$ en 2017))	(118)	68
Total des autres éléments du résultat global	5 102	1 930
Résultat global	15 493	12 928

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES VARIATIONS DE CAPITAUX PROPRES

(en milliers de \$US, non audités)	Attribuable aux actionnaires				Total des capitaux propres
	Capital-actions	Surplus d'apports	Résultats non distribués	Cumul des autres éléments du résultat global	
Solde au 31 décembre 2016	96 924	4 260	401 420	(30 242)	472 362
Résultat net	-	-	10 998	-	10 998
Autres éléments du résultat global	-	-	68	1 862	1 930
Résultat global	-	-	11 066	1 862	12 928
Contributions et distributions aux actionnaires :					
Émission d'actions ordinaires	380	-	-	-	380
Dividendes	-	-	(2 715)	-	(2 715)
Paiements fondés sur des actions	-	185	-	-	185
	380	185	(2 715)	-	(2 150)
Solde au 31 mars 2017	97 304	4 445	409 771	(28 380)	483 140
Solde au 31 décembre 2017	97 585	5 184	432 470	(17 262)	517 977
Résultat net	-	-	10 391	-	10 391
Autres éléments du résultat global	-	-	(118)	5 220	5 102
Résultat global	-	-	10 273	5 220	15 493
Contributions et distributions aux actionnaires :					
Dividendes	-	-	(3 093)	-	(3 093)
Paiements fondés sur des actions	-	482	-	-	482
	-	482	(3 093)	-	(2 611)
Solde au 31 mars 2018	97 585	5 666	439 650	(12 042)	530 859

UNI-SÉLECT INC.

TABLEAUX CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

(en milliers de \$US, non audités)	Trimestres clos le	
	2018	31 mars 2017
ACTIVITÉS D'EXPLOITATION		
Résultat net	10 391	10 998
Éléments hors caisse :		
Charges financières, montant net	4 963	1 586
Amortissement	9 934	4 802
Charge d'impôt sur le résultat	1 714	5 787
Amortissement et réserves relatifs aux incitatifs accordés aux clients	4 108	3 543
Autres éléments hors caisse	(939)	(25)
Variation des éléments du fonds de roulement	(41 135)	(20 292)
Intérêts payés	(4 371)	(1 229)
Impôt sur le résultat versé	(14 949)	(3 045)
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	(30 284)	2 125
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT		
Acquisitions d'entreprises	-	(66 082)
Solde de prix d'achat, net	(2 696)	(3 405)
Trésorerie détenue en mains tierces	-	(8 477)
Avances aux marchands membres et incitatifs accordés aux clients	(8 930)	(7 604)
Remboursements d'avances à des marchands membres	844	1 328
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(3 929)	(1 219)
Produits de la disposition d'immobilisations corporelles	300	-
Acquisitions et développement d'immobilisations incorporelles	(551)	(829)
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(14 962)	(86 288)
ACTIVITÉS DE FINANCEMENT		
Augmentation de la dette à long terme	68 521	116 494
Remboursement de la dette à long terme	(32 615)	(40 181)
Augmentation (diminution) nette des dépôts de garantie des marchands membres	264	(196)
Émission d'actions ordinaires	-	380
Dividendes versés	(3 150)	(2 726)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	33 020	73 771
Écarts de conversion	564	11
Diminution nette de la trésorerie	(11 662)	(10 381)
Trésorerie au début de la période	30 672	22 325
Trésorerie à la fin de la période	19 010	11 944

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

(en milliers de \$US, non audités)

31 mars 31 déc

	2018	2017
ACTIFS		
Actifs courants :		
Trésorerie	19 010	30 672
Trésorerie détenue en mains tierces	2 174	8 147
Débiteurs et autres recevables	249 133	236 811
Impôt sur le résultat à recevoir	32 786	29 279
Stocks	466 792	458 354
Frais payés d'avance	13 328	10 196
Total des actifs courants	783 223	773 459
Investissements et avances aux marchands membres	33 218	30 628
Immobilisations corporelles	77 861	78 644
Immobilisations incorporelles	233 399	231 365
Goodwill	371 945	372 119
Instruments financiers dérivés	1 609	-
Actifs d'impôt différé	9 606	10 174
TOTAL DES ACTIFS	1 510 861	1 496 389
PASSIFS		
Passifs courants :		
Créditeurs et charges à payer	428 246	446 370
Solde de prix d'achat, net	6 665	15 469
Impôt sur le résultat à payer	7 470	16 831
Dividendes à payer	3 032	3 110
Versements sur la dette à long terme et les dépôts de garantie des marchands membres	28 999	37 098
Total des passifs courants	474 412	518 878
Obligations au titre des avantages du personnel à long terme	17 209	20 985
Dette à long terme	458 589	411 585
Dépôts de garantie des marchands membres	5 666	5 543
Solde de prix d'achat, net	3 058	2 944
Autres provisions	1 383	1 331
Instruments financiers dérivés	3 066	1 041
Passifs d'impôt différé	16 619	16 105
TOTAL DES PASSIFS	980 002	978 412
CAPITAUX PROPRES		
Capital-actions	97 585	97 585
Surplus d'apports	5 666	5 184
Résultats non distribués	439 650	432 470
Cumul des autres éléments du résultat global	(12 042)	(17 262)
TOTAL DES CAPITAUX PROPRES	530 859	517 977
TOTAL DES PASSIFS ET DES CAPITAUX PROPRES	1 510 861	1 496 389