

Uni-Sélect Inc. rapporte les résultats financiers du troisième trimestre de 2018 :

- Ventes en hausse de 13,4 % à 448,8 millions de dollars, stimulées par la croissance organique ⁽¹⁾ de Parts Alliance;
- Croissance organique ⁽¹⁾ consolidée de 3,4 % : croissance organique ⁽¹⁾ positive dans les trois secteurs;
- BAIIA ⁽¹⁾ de 29,7 millions de dollars; BAIIA ajusté ⁽¹⁾ de 34,9 millions de dollars, en hausse de 3,0 %;
- Résultat par action de 0,25 \$, résultat ajusté par action ⁽¹⁾ de 0,37 \$, égal à 2017;
- Lancement de l'examen des solutions de rechange stratégiques;
- Perspectives de 2018 réitérées; et
- Expansion de l'initiative 20/20 pour des économies récurrentes minimales de 25,0 million de dollars d'ici l'année 2020.

Dans ce communiqué de presse, tous les montants sont en milliers de \$US, à l'exception des montants par action et pourcentages.

Boucherville (Québec), le 14 novembre 2018 – Uni-Sélect inc. (TSX : UNS), a annoncé aujourd'hui les résultats financiers pour le troisième trimestre clos le 30 septembre 2018.

« Nos résultats du troisième trimestre font foi de notre recentrage sur l'exécution avec une croissance organique des ventes améliorée dans tous nos secteurs d'activités, un BAIIA ajusté plus élevé et une forte génération de flux de trésorerie. Au cours du trimestre, nous avons réduit notre endettement, ramenant notre ratio de la dette financée par emprunt sur le BAIIA ajusté à 3,1x. Nous avons également modifié et prolongé notre facilité de crédit pour accroître notre flexibilité », a déclaré André Courville, président et chef de la direction intérimaire d'Uni-Sélect.

« Le 18 septembre, nous avons annoncé la création d'un comité spécial composé de membres indépendants du conseil d'administration pour superviser l'examen des solutions de rechange stratégiques. Depuis, le comité spécial et le Conseil d'administration ont tenu de nombreuses réunions avec leurs conseillers et les membres de la Direction pour identifier, examiner, analyser et évaluer les options stratégiques en vue de maximiser la valeur de la Société pour nos actionnaires.

« Nous avons continué à mettre en œuvre notre initiative de réduction de coûts 20/20 lancée il y a un an pour générer des économies récurrentes annuelles de 20,0 millions de dollars d'ici 2020. À ce jour, nous avons réalisé des économies annualisées de 12,0 millions de dollars, soit 60 % de la cible. Dans un esprit d'amélioration continue et d'optimisation, nous avons identifié des réductions de coûts supplémentaires de 5,0 millions de dollars, ce qui porte le total des économies récurrentes minimales à 25,0 millions de dollars d'ici 2020. Afin de réaliser les 13,0 millions de dollars d'économies restantes, nous devons engager des frais de restructuration et autres estimés entre 9,0 et 11,0 millions de dollars.

« En conclusion, nous avons en place l'équipe de direction et la stratégie qu'il nous faut pour faire progresser l'entreprise. Nous continuerons d'ouvrir de nouveaux magasins et de poursuivre activement des acquisitions ciblées pour générer une croissance durable et une rentabilité accrue dans le but de maximiser la valeur de la Société pour nos actionnaires. Tout cela ne serait pas possible sans le soutien continu de toutes les parties prenantes, y compris nos employés et nos actionnaires », a conclu M. Courville.

Pour plus de renseignements sur l'utilisation, par la Société, des mesures non définies par les IFRS identifiées dans ce communiqué, voir la section « Mesures financières autres que les IFRS ».

⁽¹⁾ Mesures financières autres que les IFRS. Pour plus de renseignements, voir la section « Mesures financières autres que les IFRS ».

	TROISIÈMES TRIMESTRES		PÉRIODES DE NEUF MOIS	
	2018	2017	2018	2017
Ventes	448 845	395 807	1 332 510	1 033 294
BAIIA ⁽¹⁾	29 712	32 181	92 157	84 898
Marge du BAIIA ⁽¹⁾	6,6 %	8,1 %	6,9 %	8,2 %
BAIIA ajusté ⁽¹⁾	34 924	33 915	98 101	89 548
Marge du BAIIA ajusté ⁽¹⁾	7,8 %	8,6 %	7,4 %	8,7 %
Résultat net	10 594	11 159	38 860	35 895
Résultat ajusté ⁽¹⁾	15 528	15 851	46 043	43 484
Résultat net par action	0,25	0,26	0,92	0,85
Résultat net par action ajusté ⁽¹⁾	0,37	0,37	1,09	1,03

⁽¹⁾ Mesures financières autres que les IFRS. Pour plus de renseignements, voir la section « Mesures financières autres que les IFRS ».

RÉSULTATS DU TROISIÈME TRIMESTRE

Les ventes consolidées pour le troisième trimestre se sont établies à 448,8 millions de dollars, représentant une croissance de 13,4 % comparativement au trimestre correspondant de 2017, stimulées par la contribution des acquisitions d'entreprises, lesquelles ont ajouté 47,8 million de dollars \$, soit un apport de 12,1 %, provenant essentiellement du secteur Parts Alliance Royaume-Uni. Les trois secteurs ont enregistré une croissance organique positive au cours du trimestre, engendrant une croissance organique consolidée de 3,4 %.

La Société a généré un BAIIA et une marge du BAIIA de 29,7 millions de dollars et 6,6 % respectivement, comparés à 32,2 millions de dollars et 8,1 % en 2017. Le BAIIA ajusté a atteint 34,9 millions de dollars (7,8 % des ventes) pour le trimestre, comparativement à 33,9 millions de dollars (8,6 % des ventes) en 2017, soit une hausse de 3,0 %. La marge du BAIIA ajusté a diminué de 80 points de base, affectée par une pression concurrentielle dans le secteur FinishMaster États-Unis, alors qu'en 2017, le secteur Produits automobiles Canada avait bénéficié d'un incitatif à la suite d'un changement de gamme de produits. Ces impacts ont partiellement été compensés par une meilleure absorption des frais fixes provenant d'une augmentation du volume de ventes.

Le résultat net et le résultat ajusté se sont élevés respectivement à 10,6 millions de dollars et 15,5 millions de dollars, comparativement à 11,2 millions de dollars et 15,9 millions de dollars en 2017. Le résultat ajusté a diminué de 2,0 % comparativement au trimestre correspondant de 2017 dû aux charges financières et d'amortissement additionnelles relatives aux acquisitions d'entreprises, ainsi qu'aux investissements en immobilisations. Ces éléments ont été partiellement compensés par la contribution du secteur Parts Alliance Royaume-Uni ainsi que par la diminution du taux d'imposition relativement aux activités américaines.

Expansion de l'initiative 20/20 (Plan 25/20)

Le 14 novembre 2018, la Société a annoncé, dans un objectif d'amélioration continue et d'optimisation, qu'elle relevait la cible d'économies de l'initiative 20/20 d'au moins 5,0 millions de dollars. Le nouveau plan, désormais appelé Plan 25/20, s'appuie sur l'initiative 20/20 et devrait générer au moins 25,0 millions de dollars d'économies récurrentes, sur une base annualisée, d'ici 2020. À la fin du troisième trimestre de 2018, des économies annualisées de 12,0 millions de dollars ont été réalisées dans le cadre de l'initiative initiale. Le Plan 25/20 comprend certaines mesures de réduction de coûts dans les trois secteurs d'exploitation. Il mettra l'accent sur diverses initiatives d'optimisation, telles que la fermeture ou l'intégration d'une douzaine d'emplacements, l'optimisation de la chaîne d'approvisionnement ainsi que la réduction de l'effectif. Une faible réduction du personnel est prévue dans tous les secteurs d'activités à la suite de l'intégration et de l'optimisation des emplacements, représentant moins de 5 % du total des employés. Ces initiatives devraient avoir pour effet d'améliorer les marges des secteurs Produits automobile Canada et Parts Alliance Royaume-Uni, et de soutenir les marges du secteur FinishMaster États-Unis. Pour réaliser les 13,0 millions de dollars d'économies récurrentes restantes, nous devons engager des frais de restructuration et autres composés principalement de coûts en

espèces d'un montant total estimatif de 9,0 à 11,0 millions de dollars. Ces frais seront comptabilisés au cours du quatrième trimestre de 2018 et des six trimestres suivants.

Résultats sectoriels

Le secteur FinishMaster États-Unis a enregistré une croissance organique positive pour un deuxième trimestre consécutif avec des ventes de 214,2 millions de dollars, une hausse de 3,7 % par rapport au trimestre correspondant de 2017, découlant entièrement de la croissance organique. Cette performance est attribuable aux efforts de développement des affaires de l'équipe de ventes, attirant une nouvelle clientèle et concluant de nouvelles ententes commerciales. Le BAIIA du secteur se situe à 21,3 millions de dollars comparativement à 24,4 millions de dollars en 2017. La diminution de la marge du BAIIA de 180 points de base a été affectée par une pression concurrentielle sur la marge brute. Cet élément a été partiellement compensé par des économies découlant de l'initiative 20/20, dont l'intégration de 4 magasins, par l'alignement des avantages du personnel selon l'évolution de son modèle d'affaires, ainsi que par une meilleure absorption des frais fixes grâce à la croissance organique.

Les ventes du secteur Produits automobiles Canada se sont établies à 131,1 millions de dollars comparativement à 133,6 millions de dollars en 2017, représentant une baisse de 1,9 %, et reflétant la faiblesse du dollar canadien envers le dollar américain ainsi que le nombre de jours de facturation. Ces éléments ont été partiellement compensés par les acquisitions d'entreprises et une croissance organique de 0,5 %. La diminution de 80 points de base de la marge du BAIIA, comparativement au trimestre correspondant de 2017, est expliquée par une composition différente des revenus comportant une marge brute plus faible, alors que ce secteur avait bénéficié d'un incitatif à la suite d'un changement de gamme de produits en 2017. Les efforts d'intégration pour optimiser le réseau de magasins corporatifs se poursuivent, incluant l'initiative 20/20, la stratégie de marque, les processus ainsi que l'implantation d'un nouveau système de point de vente. Ces éléments ont été partiellement compensés par une diminution de la rémunération basée sur la performance.

Le secteur Parts Alliance Royaume-Uni a enregistré des ventes de 103,5 millions de dollars, une hausse de 85,8 %, bénéficiant d'un trimestre complet de ventes en 2018 ainsi que d'une croissance organique de 9,4 %. Cette croissance organique a été propulsée par la récente ouverture de magasins, élargissant la présence au Royaume-Uni et permettant un meilleur service aux clients nationaux. La marge du BAIIA a augmenté de 220 points de base, bénéficiant d'une amélioration de la productivité à la suite de mesures de contrôle de coûts entreprises au cours du dernier trimestre de 2017 provenant de l'initiative 20/20. Également, les frais fixes ont bénéficié d'une meilleure absorption grâce à un trimestre complet d'activités et de la croissance organique. Ces éléments ont été partiellement contrebalancés par l'investissement dans les nouveaux magasins affectant la marge du BAIIA jusqu'à l'obtention d'un rendement optimal ainsi que par une composition différente de clients affectant la marge brute.

RÉSULTATS DE LA PÉRIODE DE NEUF MOIS

Les ventes consolidées pour la période de neuf mois se sont établies à 1 332,5 millions de dollars, représentant une croissance de 29,0 % comparativement à la période correspondante de 2017. Elles ont été stimulées par la contribution des acquisitions d'entreprises, ajoutant 284,8 millions de dollars de ventes, soit un apport de 27,5 %, provenant principalement du secteur Parts Alliance Royaume-Uni. La croissance organique consolidée a été de 1,2 % alors que les trois secteurs ont enregistré une croissance organique positive pour la période de neuf mois, un résultat direct des initiatives de ventes, des opportunités générées par les futures hausses de prix et de l'ouverture de nouveaux magasins.

La Société a généré un BAIIA et une marge du BAIIA de 92,2 millions de dollars et 6,9 % respectivement, comparés à 84,9 millions de dollars et 8,2 % en 2017. Le BAIIA ajusté a atteint 98,1 millions de dollars (7,4 % des ventes) pour la période, comparativement à 89,5 millions de dollars (8,7 % des ventes) en 2017, soit une hausse de 9,6 %. La marge du BAIIA ajusté a diminué de 130 points de base, affectée par une pression sur la marge brute dans le secteur FinishMaster États-Unis et par les efforts d'intégration entrepris pour optimiser le réseau de magasins corporatifs dans le secteur Produits automobiles Canada. Ces éléments ont été partiellement compensés par les

économies découlant de l'initiative 20/20 du secteur FinishMaster États-Unis et par une meilleure absorption des coûts fixes dans le secteur Parts Alliance Royaume-Uni bénéficiant de ses neuf mois complets d'activités.

Le résultat net et le résultat ajusté se sont élevés à 38,9 millions de dollars et 46,0 millions de dollars, comparativement à 35,9 millions de dollars et 43,5 millions de dollars en 2017. Le résultat ajusté a augmenté de 5,9 % comparativement à la période correspondante de 2017, résultant principalement de la contribution du secteur Parts Alliance Royaume-Uni ainsi que de la diminution du taux d'imposition des activités américaines. Ces éléments ont été partiellement contrebalancés par des charges financières et d'amortissement additionnelles relatives aux acquisitions d'entreprises ainsi qu'aux investissements en immobilisations.

Résultats sectoriels

Le secteur FinishMaster États-Unis a réalisé des ventes de 626,5 millions de dollars, une hausse de 1,8 % comparativement à la période correspondante de 2017, supportée par les acquisitions d'entreprises, représentant une croissance de 7,3 millions de dollars ou 1,2 %. La croissance organique positive de 0,6 % pour la période est le résultat d'initiatives de l'équipe de ventes, d'investissements auprès des clients et de l'ouverture de deux magasins. Le BAIIA du secteur se situe à 62,7 millions de dollars comparativement à 71,7 millions de dollars en 2017. La diminution de la marge du BAIIA de 170 points de base est le résultat de la pression concurrentielle sur la marge brute et de la diminution des achats spéciaux pour la période.

Les ventes du secteur Produits automobiles Canada se sont établies à 381,4 millions de dollars comparativement à 361,9 millions de dollars en 2017, représentant une hausse de 5,4 %. Cette performance est le résultat des acquisitions d'entreprises, de l'impact du dollar canadien lors de sa conversion en dollar américain et de la croissance organique. La croissance organique de 0,9 % pour la période est principalement le résultat de clients tirant parti de futures hausses de prix. La diminution de 100 points de base de la marge du BAIIA est principalement relative aux efforts d'intégration entrepris pour optimiser le réseau de magasins corporatifs ainsi qu'à une économie ponctuelle réalisée en 2017 à la suite de l'internalisation des serveurs. Ces facteurs ont été partiellement contrebalancés par une augmentation des rabais-volume, un apport complémentaire des magasins acquis, ainsi que par une diminution de la rémunération basée sur la performance.

Le secteur Parts Alliance Royaume-Uni a enregistré des ventes de 324,6 millions de dollars, une hausse de 482,8 % puisque les données de 2017 incluaient les ventes que depuis la date d'acquisition, le 7 août 2017. La croissance organique de 9,4 % a bénéficié de l'ouverture de magasins. La marge du BAIIA a augmenté de 350 points de base, bénéficiant des mesures de coûts entreprises au cours du dernier trimestre de 2017 améliorant la productivité, ainsi que d'une meilleure absorption des frais fixes relatifs à neuf mois complets d'activités. La marge du BAIIA de la période de neuf mois est plus élevée que celle du trimestre courant de 2018 en raison de la saisonnalité. La saison de pointe couvre le premier semestre de l'exercice, ce qui permet une meilleure absorption de la base de coûts. L'ouverture de magasins a impacté la marge du BAIIA de 20 points de base au cours de la période de neuf mois, comme prévu.

DIVIDENDES

Le 14 novembre 2018, le Conseil d'administration de Uni-Sélect a déclaré un dividende trimestriel de 0,0925 \$CAN par action, qui sera payé le 15 janvier 2019 aux actionnaires inscrits le 31 décembre 2018. Ce dividende est admissible aux fins fiscales.

ORIENTATIONS

Les informations comprises au sein de cette section comportent diverses orientations prévues par Uni-Sélect pour 2018, excluant tout impact potentiel de l'examen des solutions de rechange stratégiques :

Uni-Sélect	
Marge du BAIIA ajusté consolidée	6,75 % - 7,25 %
Croissance organique des ventes consolidée	0,8 % - 2,6 %
Taux d'imposition effectif consolidé	22,0 % - 24,0 %

Secteur	Croissance organique des ventes
FinishMaster États-Unis	0,5 % - 2,0 %
Produits automobiles Canada	0,0 % - 1,5 %
Parts Alliance Royaume-Uni	6,0 % - 8,0 %

L'information susmentionnée vise l'exercice financier 2018 et pourrait différer d'un trimestre à l'autre compte tenu du caractère saisonnier.

Autre

Également, Uni-Sélect s'attend à effectuer des investissements entre 26,0 millions de dollars et 29,0 millions de dollars pour la location-acquisition de la flotte de véhicules, l'équipement informatique, les logiciels et autres.

En résumé

- Uni-Select poursuit l'examen des solutions de rechange stratégiques avec ses conseillers, afin de compléter la revue de façon diligente. Étant donné la nature du processus, la Société n'a pas l'intention de fournir d'information additionnelle d'ici l'approbation par le Conseil d'administration d'une opération définitive ou d'une alternative stratégique, ou qu'il n'aura pas déterminé par ailleurs qu'une divulgation supplémentaire est approprié. Il n'y a aucune garantie que l'examen des solutions de rechange stratégiques va résulter en une opération, ou que si une opération est entreprise, quelles seront ses modalités ou son calendrier.
- Réalisation d'économies annualisées de 12,0 million de dollars, représentant 60 % de la cible de l'initiative 20/20 depuis son lancement au troisième trimestre de 2017.
- Augmentation de l'initiative 20/20 dès le quatrième trimestre de 2018 à 25,0 million de dollars d'économies récurrentes minimales d'ici l'année 2020 (Plan 25/20).
- Afin de réaliser les prochains 13,0 million de dollars d'économies récurrentes, la Société estime qu'elle devra encourir des frais de restructuration et autres au cours du quatrième trimestre ainsi qu'au cours des 6 trimestres suivants, de l'ordre de 9,0 à 11,0 million de dollars.
- Cible du ratio de la dette financée par emprunt sur le BAIIA ajusté de 2,5x.
- Croissance soutenue par des ouvertures de magasins et acquisitions d'entreprises.
- Stimulation de nos activités afin de générer une croissance continue et d'améliorer la rentabilité
- Orientations de 2018 réitérées.
- Nous remercions toutes les parties prenantes, y compris nos employés, actionnaires et équipe de direction, pour leur soutien continu.

CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE

Uni-Sélect tiendra le 14 novembre 2018, à 8 h 00 (heure de l'Est), une conférence téléphonique pour discuter des résultats du troisième trimestre de 2018 de la Société. Pour joindre la conférence, veuillez composer le 1 866 865-3087 (ou le 1 647 427-7450 pour les appels internationaux).

Un enregistrement de la conférence sera disponible à compter de 11 h 00 (heure de l'Est) le 14 novembre 2018, et ce, jusqu'à 23 h 59 (heure de l'Est), le 14 décembre 2018. Pour accéder à l'enregistrement différé de la conférence, il suffit de composer le 1 855 859-2056, suivi de 8958638.

Vous pouvez également accéder à la webdiffusion de la conférence des résultats du trimestre à partir de la section « [Investisseurs](#) » de notre site Web à uniselect.com. La webdiffusion sera archivée par la suite. Les participants devraient prévoir le temps nécessaire, avant le début de l'appel, pour accéder à la webdiffusion et aux diapositives.

À PROPOS DE UNI-SÉLECT

Uni-Sélect est un chef de file nord-américain de la distribution de peintures automobile et industrielle et d'accessoires connexes, ainsi qu'un chef de file de la distribution de produits automobiles destinés au marché secondaire de l'automobile au Canada et au Royaume-Uni. Le siège social de Uni-Sélect est situé à Boucherville, Québec, Canada et ses actions sont négociées à la Bourse de Toronto (TSX) sous le symbole UNS.

Au Canada, Uni-Sélect supporte plus de 16 000 ateliers de réparation/installation à travers un réseau national de plus de 1 100 grossistes indépendants et plus de 50 magasins corporatifs, dont plusieurs opèrent sous les programmes de bannières de Uni-Sélect incluant BUMPER TO BUMPER®, AUTO PARTS PLUS® et FINISHMASTER®. Uni-Sélect supporte également plus de 3 900 ateliers et magasins à travers ses bannières d'ateliers de réparation/installation, ainsi que ses bannières de carrosserie automobile.

Aux États-Unis, FinishMaster, Inc., une filiale à part entière de Uni-Sélect, opère un réseau national de 200 magasins corporatifs de produits de revêtement automobile sous la bannière FINISHMASTER, laquelle dessert un réseau de plus de 30 000 clients annuellement incluant plus de 6 800 ateliers de carrosserie à titre de fournisseur privilégié.

Au Royaume-Uni et en Irlande, Uni-Sélect, par l'intermédiaire de son groupe de filiales Parts Alliance, est un leader de la distribution de produits automobiles destinés au marché secondaire. Le groupe supporte plus de 23 000 clients par le biais d'un réseau de près de 200 emplacements, dont plus de 170 magasins corporatifs.

MISE EN GARDE CONCERNANT LES DÉCLARATIONS PROSPECTIVES

Certaines déclarations faites dans le présent communiqué constituent des déclarations prospectives. Ces déclarations prospectives comprennent, sans limitation, des déclarations concernant l'orientation financière pour 2018 (ce qui comprend, sans limitation, la marge du BAIIA ajusté et les ventes organiques par unité opérationnelle), ainsi que d'autres déclarations qui ne sont pas des faits historiques. Habituellement, les termes comme *hypothèse*, *but*, *orientation*, *objectif*, *perspective*, *projet*, *stratégie*, *cible* et d'autres expressions semblables, ainsi que les temps et les modes comme le futur et le conditionnel de certains verbes tels que *viser*, *s'attendre à*, *croire*, *prévoir*, *avoir l'intention de*, *planifier*, *chercher à* et *aspirer à*, permettent de repérer les déclarations prospectives. Toutes ces déclarations prospectives sont faites conformément aux « dispositions refuges » prévues dans les lois canadiennes applicables en matière de valeurs mobilières.

Les déclarations prospectives, du fait même de leur nature, font l'objet de risques et d'incertitudes intrinsèques et reposent sur plusieurs hypothèses, tant générales que précises, donnant lieu à la possibilité que les résultats ou les événements réels diffèrent de façon significative des attentes exprimées ou sous-entendues dans ces déclarations prospectives et que nos perspectives commerciales, objectifs, plans et priorités stratégiques ne soient pas atteints. Par conséquent, nous ne pouvons garantir la réalisation des déclarations prospectives et nous mettons en garde le lecteur contre le risque que représente le fait de s'appuyer sur ces déclarations prospectives. Les déclarations prospectives contenues aux présentes sont faites en date du présent communiqué de presse. À

moins d'y être tenu en vertu des lois sur les valeurs mobilières applicables, Uni-Sélect n'assume aucune obligation quant à la mise à jour ou à la révision des déclarations prospectives en raison de nouvelles informations, d'événements futurs ou d'autres changements. Les déclarations prospectives qui figurent dans le présent communiqué sont présentées dans le but d'aider les investisseurs et les autres parties à comprendre certains éléments clés de nos résultats financiers prévus pour 2018, ainsi que nos objectifs, priorités stratégiques et perspectives commerciales pour 2018, et à mieux comprendre le contexte dans lequel nous prévoyons exercer nos activités. Le lecteur est donc mis en garde contre le fait que cette information pourrait ne pas convenir à d'autres fins.

HYPOTHÈSES IMPORTANTES

Un certain nombre d'hypothèses économiques, du marché, d'exploitation et financières ont été formulées par Uni-Sélect dans la préparation de ses déclarations prospectives continues incluses dans le présent communiqué de presse, y compris, sans limitation :

Hypothèses économiques :

- La conjoncture économique au Canada, aux États-Unis et au Royaume-Uni demeurera stable;
- Les négociations actuelles du Royaume-Uni afin de s'exclure de l'Union européenne n'entraîneront pas d'incertitude économique;
- Les taux d'intérêt devraient augmenter légèrement en 2018;
- Le dollar canadien et la livre sterling devraient demeurer près ou aux niveaux actuels. Des variations futures pourraient découler du degré de la force du dollar américain, des taux d'intérêt et de changements dans les prix des produits.

Hypothèses du marché :

Les déclarations prospectives de 2018 reflètent aussi différentes hypothèses, en particulier:

- Les ventes de nouveaux véhicules pour les trois secteurs d'activités en 2018 devraient être similaires à celles de 2017;
- Pour les trois secteurs d'activités, les frais de carburant à la pompe ne devraient pas augmenter de façon significative au-delà des niveaux actuels. La distance parcourue et le taux d'accidents devraient être les mêmes que ceux expérimentés en 2017; et
- Aucune conséquence importante sur les activités ou la concurrence provenant de modifications de la réglementation ou du marché des assurances affectant le marché secondaire de l'automobile.

Hypothèses d'exploitation et financières :

Les déclarations prospectives de 2018 sont aussi basées sur différentes hypothèses internes d'activités d'exploitation et financières, incluant, mais sans s'y limiter :

- Maintien de la part de marché dans les trois secteurs d'activités;
- Uni-Sélect sera en mesure de réaliser, dans le cadre de son Plan 25/20, des gains d'efficacité au niveau de la structure de coûts afin de soutenir la rentabilité et générer des flux de trésorerie positifs (mesuré selon les résultats du deuxième trimestre de 2017 pour les secteurs FinishMaster États-Unis et Produits automobiles Canada et selon les résultats du troisième trimestre de 2017 pour le secteur Parts Alliance Royaume-Uni);
- La composition des revenus entre les trois secteurs d'activités de Uni-Sélect ne changera pas de façon importante par rapport aux niveaux prévus;
- Aucune introduction de technologies perturbatrices au cours de l'année;
- Aucune modification significative des conditions d'achats au-delà des niveaux actuels;

- Il est important de noter que les ventes organiques et la marge du BAIIA des secteurs d'activités sont affectées par la saisonnalité et ont un impact sur les résultats consolidés :
 - **FinishMaster États-Unis** : les premier et quatrième trimestres sont généralement plus faibles, le troisième trimestre étant le plus fort;
 - **Produits automobiles Canada** : les premier et quatrième trimestres sont généralement plus faibles que les deuxième et troisième trimestres; et
 - **Parts Alliance Royaume-Uni**: les troisième et quatrième trimestres sont généralement plus faibles que les premier et deuxième trimestres;
- Aucune acquisition importante; et
- Les directives sont basées sur les méthodes comptables courantes incluant les mesures financières autres que les IFRS de Uni-Sélect.

Les hypothèses qui précèdent, bien qu'elles soient jugées raisonnables par Uni-Sélect à la date de ce communiqué de presse, peuvent s'avérer inexactes. Ainsi, nos résultats actuels peuvent différer considérablement des attentes établies dans ce communiqué.

RISQUES IMPORTANTS

Les facteurs de risques importants qui pourraient faire en sorte que nos hypothèses et nos estimations soient inexactes et que les résultats ou événements actuels diffèrent considérablement de ceux exprimés dans nos déclarations prospectives, y compris notre orientation financière pour 2018, sont mentionnés ci-dessous. L'élaboration de nos déclarations prospectives, y compris notre capacité à atteindre nos objectifs pour 2018, dépend essentiellement du rendement de notre entreprise qui est assujéti à plusieurs risques. Ainsi, les lecteurs sont informés que les risques divulgués pourraient avoir une incidence défavorable importante sur nos déclarations prospectives. Ces risques, incluent, sans limitation, la conjoncture économique, changements d'ordre législatif, réglementaire ou politique, l'inflation, la distance parcourue, la croissance du parc automobile, l'approvisionnement de produits et la gestion de stocks, la distribution directe aux clients par le manufacturier, la technologie, les risques environnementaux, les risques légaux et fiscaux, les risques liés au modèle d'affaires et à la stratégie de Uni-Sélect, l'intégration des entreprises acquises, la concurrence, les systèmes d'exploitation et systèmes financiers, les ressources humaines, le risque de liquidité, le risque de crédit, le risque de change, le risque de taux d'intérêt.

Pour plus d'information sur les risques et incertitudes, veuillez consulter le rapport annuel de Uni-Sélect déposé auprès des commissions des valeurs mobilières canadiennes.

INFORMATION ADDITIONNELLE

Le rapport de gestion, les états financiers consolidés ainsi que les notes complémentaires du troisième trimestre et de la période de neuf mois de 2018 sont disponibles dans la section « [Investisseurs](#) » du site Internet de la Société à l'adresse uniselect.com et sur le site de SEDAR, sedar.com. Le lecteur trouvera également sur ces sites le rapport annuel de la Société et d'autres informations relatives à Uni-Sélect, dont la notice annuelle.

POUR INFORMATION

Pierre Boucher, CPA, CMA
Jennifer McCaughey, CFA
MaisonBrison Communications
Tél. : 514 731-0000
pierre@maisonbrison.com
jennifer@maisonbrison.com
investisseurs@uniselect.com

MESURES FINANCIÈRES AUTRES QUE LES IFRS

L'information comprise dans ce communiqué comporte certains renseignements qui ne sont pas des mesures financières du rendement conformes aux IFRS. Les mesures financières autres que les IFRS n'ont pas de signification normalisée en vertu des IFRS et, par conséquent, il est peu probable qu'elles soient comparables à des définitions similaires présentées par d'autres sociétés. La Société est d'avis que les lecteurs de ce présent communiqué peuvent tenir compte de ces mesures de rendement aux fins d'analyse. Ce qui suit présente les définitions des termes utilisés par la Société qui ne sont pas définis selon les IFRS.

Croissance organique – Cette mesure consiste à quantifier l'augmentation des ventes consolidées entre deux périodes données, en excluant l'impact des acquisitions, des ventes et fermetures de magasins, des variations du taux de change et, lorsqu'il y a lieu, de la différence du nombre de jours de facturation. Cette mesure aide Uni-Sélect à juger l'évolution intrinsèque des ventes générées par sa base opérationnelle par rapport au reste du marché. La détermination du taux de croissance organique, qui est fondée sur des constats raisonnables aux yeux de la Direction, pourrait différer des taux de croissance organique réels.

BAIIA – Le BAIIA représente le résultat net excluant les charges financières, l'amortissement et l'impôt sur le résultat. Il s'agit d'un indicateur financier mesurant la capacité d'une société de rembourser et d'assumer ses dettes. Les investisseurs ne doivent pas le considérer comme un critère remplaçant les ventes ou le résultat net, ni comme un indicateur des résultats d'exploitation ou de flux de trésorerie, ni comme un paramètre de mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.

BAIIA ajusté, résultat ajusté et résultat ajusté par action – La Direction utilise le BAIIA ajusté, le résultat ajusté ainsi que le résultat ajusté par action pour évaluer le BAIIA, le résultat net et le résultat par action provenant des activités d'exploitation, excluant certains ajustements, nets d'impôt sur le résultat (pour le résultat ajusté et le résultat ajusté par action), qui pourraient avoir une incidence sur la comparabilité des résultats financiers de la Société. La Direction considère que ces mesures facilitent l'analyse et permettent une meilleure compréhension de la performance des activités de la Société. L'objectif de ces mesures est de fournir de l'information additionnelle.

Ces ajustements correspondent, entre autres, aux indemnités de départ et bonis de rétention relatifs aux changements à la Direction, aux frais de restructuration et autres ainsi qu'aux frais de transactions nets, à l'amortissement de la prime relative aux options sur devises et à l'amortissement des immobilisations incorporelles relativement à l'acquisition de Parts Alliance. La Direction considère l'acquisition de Parts Alliance comme transformationnelle. Le fait d'exclure ces éléments ne veut pas dire qu'ils sont non récurrents.

Marge du BAIIA et marge du BAIIA ajusté – La marge du BAIIA est un pourcentage qui correspond au BAIIA divisé par les ventes. La marge du BAIIA ajusté est un pourcentage qui correspond au BAIIA ajusté divisé par les ventes.

Flux de trésorerie disponibles - Cette mesure correspond aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie, ajustés des éléments suivants : la variation des éléments du fonds de roulement, les acquisitions d'immobilisations corporelles et la différence entre la somme versée relativement aux avantages postérieurs à l'emploi et la dépense de la période. Uni-Sélect considère les flux de trésorerie disponibles comme un important indicateur de la solidité financière et du rendement des activités, car ils révèlent le montant des fonds disponibles pour gérer la croissance du fonds de roulement, payer les dividendes, rembourser la dette, réinvestir dans la Société et profiter des différentes opportunités de marché qui se présentent.

Les flux de trésorerie disponibles excluent certaines variations dans les éléments du fonds de roulement (dont les débiteurs et autres recevables, les stocks et les créditeurs et charges à payer) et autres fonds générés et utilisés selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie. Par conséquent, ils ne devraient pas être considérés comme une alternative aux tableaux consolidés des flux de trésorerie ou comme une mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.

Endettement total net - Cette mesure correspond à la dette à long terme, incluant les versements exigibles à court terme, nette de la trésorerie.

Ratio de la dette financée par emprunt sur le BAIIA ajusté - Ce ratio correspond à l'endettement total net sur le BAIIA ajusté.

MESURES FINANCIÈRES AUTRES QUE LES IFRS (SUITE)

Le tableau suivant présente une conciliation de la croissance organique.

	Troisièmes trimestres		Périodes de neuf mois	
	2018	2017	2018	2017
<i>FinishMaster États-Unis</i>	214 209	206 495	626 542	615 683
<i>Produits automobiles Canada</i>	131 128	133 612	381 369	361 911
<i>Parts Alliance Royaume-Uni</i>	103 508	55 700	324 599	55 700
Ventes	448 845	395 807	1 332 510	1 033 294
		%		%
Variation des ventes	53 038	13,4	299 216	29,0
Impact de la conversion du dollar canadien	6 264	1,6	(4 030)	(0,4)
Nombre de jours de facturation	2 094	0,5	1 514	0,1
Acquisitions	(47 751)	(12,1)	(284 775)	(27,5)
Croissance organique consolidée	13 645	3,4	11 925	1,2

Le tableau suivant présente une conciliation du BAIIA et du BAIIA ajusté.

	Troisièmes trimestres			Périodes de neuf mois		
	2018	2017	%	2018	2017	%
Résultat net	10 594	11 159		38 860	35 895	
Charge d'impôt sur le résultat	3 788	7 721		8 669	19 832	
Amortissement	10 031	8 255		29 437	19 670	
Charges financières, montant net	5 299	5 046		15 191	9 501	
BAIIA	29 712	32 181	(7,7)	92 157	84 898	8,6
<i>Marge du BAIIA</i>	<i>6,6 %</i>	<i>8,1 %</i>		<i>6,9 %</i>	<i>8,2 %</i>	
Éléments spéciaux	5 212	1 734		5 944	4 650	
BAIIA ajusté	34 924	33 915	3,0	98 101	89 548	9,6
<i>Marge du BAIIA ajusté</i>	<i>7,8 %</i>	<i>8,6 %</i>		<i>7,4 %</i>	<i>8,7 %</i>	

Le tableau suivant présente une conciliation du résultat ajusté et du résultat ajusté par action.

	Troisièmes trimestres			Périodes de neuf mois		
	2018	2017	%	2018	2017	%
Résultat net	10 594	11 159	(5,1)	38 860	35 895	8,3
Éléments spéciaux, nets d'impôt	3 886	2 733		4 070	4 840	
Amortissement de la prime relative aux options sur devises, net d'impôt	-	1 213		-	2 003	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de Parts Alliance, net d'impôt	1 048	746		3 113	746	
Résultat ajusté	15 528	15 851	(2,0)	46 043	43 484	5,9
Résultat par action	0,25	0,26	(3,8)	0,92	0,85	8,2
Éléments spéciaux, nets d'impôt	0,09	0,06		0,10	0,11	
Amortissement de la prime relative aux options sur devises, net d'impôt	-	0,03		-	0,05	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de Parts Alliance, net d'impôt	0,02	0,02		0,07	0,02	
Résultat par action ajusté	0,37	0,37	0,0	1,09	1,03	5,8

MESURES FINANCIÈRES AUTRES QUE LES IFRS (SUITE)

Le tableau suivant présente une conciliation des flux de trésorerie disponibles.

	Troisièmes trimestres		Périodes de neuf mois	
	2018	2017	2018	2017
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	72 600	48 800	81 181	78 534
Variation des éléments de fonds de roulement	(36 623)	(9 418)	(3 790)	8 651
	35 977	39 382	77 391	87 185
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(4 089)	(4 655)	(10 716)	(8 434)
Différence entre la somme versée relativement aux avantages postérieurs à l'emploi et la dépense de la période	(173)	235	(490)	43
Flux de trésorerie disponibles	31 715	34 962	66 185	78 794

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES RÉSULTATS

(en milliers de \$US, à l'exception des données par action, non audités)	Trimestres clos le 30 sept.		Périodes de neuf mois closes le 30 sept.	
	2018	2017	2018	2017
Ventes	448 845	395 807	1 332 510	1 033 294
Achats, nets de la fluctuation des stocks	302 610	267 330	891 944	708 207
Marge brute	146 235	128 477	440 566	325 087
Avantages du personnel	75 951	65 002	233 134	161 215
Autres dépenses d'exploitation	35 360	29 560	109 331	74 324
Éléments spéciaux	5 212	1 734	5 944	4 650
Résultat avant charges financières, amortissement et impôt sur le résultat	29 712	32 181	92 157	84 898
Charges financières, montant net	5 299	5 046	15 191	9 501
Amortissement	10 031	8 255	29 437	19 670
Résultat avant impôt sur le résultat	14 382	18 880	47 529	55 727
Charge d'impôt sur le résultat	3 788	7 721	8 669	19 832
Résultat net	10 594	11 159	38 860	35 895
Résultat par action (de base et dilué)	0,25	0,26	0,92	0,85
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation (en milliers)				
De base	42 203	42 274	42 235	42 257
Dilué	42 257	42 424	42 427	42 446

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DU RÉSULTAT GLOBAL

(en milliers de \$US, non audités)	Trimestres clos le 30 sept.		Périodes de neuf mois closes le 30 sept.	
	2018	2017	2018	2017
Résultat net	10 594	11 159	38 860	35 895
Autres éléments du résultat global				
Éléments qui seront reclassés ultérieurement au résultat net :				
Portion efficace des variations de la juste valeur des couvertures de flux de trésorerie (nette d'impôt de 74 \$ et 328 \$ pour le trimestre et la période de neuf mois (26 \$ pour le trimestre et la période de neuf mois de 2017))	216	-	956	(69)
Variation nette de la juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme éléments de couverture de flux de trésorerie transférée au résultat net (nette d'impôt de 2 \$ et 37 \$ pour le trimestre et la période de neuf mois (10 \$ et 15 \$ pour les périodes correspondantes de 2017))	(6)	26	106	39
Gains (pertes) de change latent(e)s sur la conversion des états financiers à la monnaie de présentation	(6 637)	5 849	(4 166)	8 778
Gains (pertes) de change latent(e)s sur la conversion de la dette désignée comme élément de couverture des investissements nets dans des filiales étrangères (aucun impôt pour le trimestre et la période de neuf mois (nets d'impôt de 324 \$ et 550 \$ pour les périodes correspondantes de 2017))	6 231	2 013	(5 312)	3 414
	(196)	7 888	(8 416)	12 162
Éléments qui ne seront pas reclassés ultérieurement au résultat net :				
Réévaluations des obligations au titre des prestations définies à long terme (nettes d'impôt de 759 \$ et 1 016 \$ pour le trimestre et la période de neuf mois (1 132 \$ et 46 \$ pour les périodes correspondantes de 2017))	2 201	2 949	2 947	(94)
Total des autres éléments du résultat global	2 005	10 837	(5 469)	12 068
Résultat global	12 599	21 996	33 391	47 963

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES VARIATIONS DE CAPITAUX PROPRES

(en milliers de \$US, non audités)	Attribuable aux actionnaires				Total des capitaux propres
	Capital-actions	Surplus d'apports	Résultats non distribués	Cumul des autres éléments du résultat global	
Solde au 31 décembre 2016	96 924	4 260	401 420	(30 242)	472 362
Résultat net	-	-	35 895	-	35 895
Autres éléments du résultat global	-	-	(94)	12 162	12 068
Résultat global	-	-	35 801	12 162	47 963
Contributions et distributions aux actionnaires :					
Émission d'actions ordinaires	661	-	-	-	661
Dividendes	-	-	(8 739)	-	(8 739)
Paiements fondés sur des actions	-	625	-	-	625
	661	625	(8 739)	-	(7 453)
Solde au 30 septembre 2017	97 585	4 885	428 482	(18 080)	512 872
Solde au 31 décembre 2017	97 585	5 184	432 470	(17 262)	517 977
Résultat net	-	-	38 860	-	38 860
Autres éléments du résultat global	-	-	2 947	(8 416)	(5 469)
Résultat global	-	-	41 807	(8 416)	33 391
Contributions et distributions aux actionnaires :					
Rachat et annulation d'actions ordinaires	(190)	-	(1 232)	-	(1 422)
Émission d'actions ordinaires	1 096	-	-	-	1 096
Transfert à l'exercice des options d'achat d'actions	249	(249)	-	-	-
Dividendes	-	-	(9 109)	-	(9 109)
Paiements fondés sur des actions	-	1 125	-	-	1 125
	1 155	876	(10 341)	-	(8 310)
Solde au 30 septembre 2018	98 740	6 060	463 936	(25 678)	543 058

UNI-SÉLECT INC.

TABLEAUX CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

(en milliers de \$US, non audités)	Trimestres clos le 30 sept.		Périodes de neuf mois closes le 30 sept.	
	2018	2017	2018	2017
ACTIVITÉS D'EXPLOITATION				
Résultat net	10 594	11 159	38 860	35 895
Éléments hors caisse :				
Frais de restructuration et autres	-	(523)	-	(523)
Charges financières, montant net	5 299	5 046	15 191	9 501
Amortissement	10 031	8 255	29 437	19 670
Charge d'impôt sur le résultat	3 788	7 721	8 669	19 832
Amortissement et réserves relatifs aux incitatifs accordés aux clients	4 435	4 636	12 420	12 287
Autres éléments hors caisse	991	(22)	464	899
Variation des éléments du fonds de roulement	36 623	9 418	3 790	(8 651)
Intérêts payés	(4 654)	(1 998)	(13 904)	(4 824)
Impôt sur le résultat recouvert (versé)	5 493	5 108	(13 746)	(5 552)
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	72 600	48 800	81 181	78 534
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT				
Acquisitions d'entreprises	-	(273 940)	-	(341 271)
Solde de prix d'achat, net	(1 035)	(1 823)	(6 833)	(5 953)
Trésorerie détenue en mains tierces	-	(2 020)	-	(7 531)
Prime payée relative aux options sur devises	-	-	-	(6 631)
Produits de la disposition des options sur devises	-	6 174	-	6 174
Avances aux marchands membres et incitatifs accordés aux clients	(6 246)	(5 835)	(33 416)	(20 947)
Remboursements d'avances à des marchands membres	1 240	864	4 275	4 388
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(4 089)	(4 655)	(10 716)	(8 434)
Produits de la disposition d'immobilisations corporelles	304	206	887	446
Acquisitions et développement d'immobilisations incorporelles	(792)	(1 088)	(2 104)	(2 829)
Autres provisions payées	-	-	(108)	-
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(10 618)	(282 117)	(48 015)	(382 588)
ACTIVITÉS DE FINANCEMENT				
Augmentation de la dette à long terme	110 599	293 758	208 512	435 247
Remboursement de la dette à long terme	(182 419)	(18 342)	(252 043)	(86 834)
Augmentation (diminution) nette des dépôts de garantie des marchands membres	68	16	514	(98)
Rachat et annulation d'actions ordinaires	-	-	(1 422)	-
Émission d'actions ordinaires	958	-	1 096	661
Dividendes versés	(2 972)	(3 086)	(9 230)	(8 517)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(73 766)	272 346	(52 573)	340 459
Écarts de conversion	(195)	534	(214)	626
Augmentation (diminution) nette de la trésorerie	(11 979)	39 563	(19 621)	37 031
Trésorerie au début de la période	23 030	19 793	30 672	22 325
Trésorerie à la fin de la période	11 051	59 356	11 051	59 356

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

(en milliers de \$US, non audités)

30 sept. 31 déc.

	2018	2017
ACTIFS		
Actifs courants :		
Trésorerie	11 051	30 672
Trésorerie détenue en mains tierces	2 020	8 147
Débiteurs et autres recevables	283 384	236 811
Impôt sur le résultat à recevoir	26 592	29 279
Stocks	468 805	458 354
Frais payés d'avance	11 900	10 196
Total des actifs courants	803 752	773 459
Investissements et avances aux marchands membres	42 448	30 628
Immobilisations corporelles	80 446	78 644
Immobilisations incorporelles	210 600	231 365
Goodwill	367 484	372 119
Instruments financiers dérivés	1 681	-
Actifs d'impôt différé	5 116	10 174
TOTAL DES ACTIFS	1 511 527	1 496 389
PASSIFS		
Passifs courants :		
Créditeurs et charges à payer	510 086	446 370
Solde de prix d'achat, net	5 182	15 469
Impôt sur le résultat à payer	8 978	16 831
Dividendes à payer	3 031	3 110
Versements sur la dette à long terme et les dépôts de garantie des marchands membres	4 203	37 098
Total des passifs courants	531 480	518 878
Obligations au titre des avantages du personnel à long terme	14 782	20 985
Dette à long terme	400 444	411 585
Dépôts de garantie des marchands membres	5 922	5 543
Solde de prix d'achat, net	-	2 944
Autres provisions	1 165	1 331
Instruments financiers dérivés	2 503	1 041
Passifs d'impôt différé	12 173	16 105
TOTAL DES PASSIFS	968 469	978 412
CAPITAUX PROPRES		
Capital-actions	98 740	97 585
Surplus d'apports	6 060	5 184
Résultats non distribués	463 936	432 470
Cumul des autres éléments du résultat global	(25 678)	(17 262)
TOTAL DES CAPITAUX PROPRES	543 058	517 977
TOTAL DES PASSIFS ET DES CAPITAUX PROPRES	1 511 527	1 496 389