

Uni-Sélect annonce une croissance des ventes et du BAIIA ⁽¹⁾ pour son T4 et l'exercice 2017:

- Ventes en hausse de 42,6 % à 415,0 millions de dollars au T4 et en hausse de 21,0 % à 1 448,3 millions de dollars pour 2017 à la suite de l'acquisition de Parts Alliance et d'autres acquisitions, le tout combiné à la croissance organique des ventes dans les secteurs Produits automobiles Canada et Parts Alliance Royaume-Uni;
- BAIIA ⁽¹⁾ de 25,9 millions de dollars au T4 et 110,8 millions de dollars pour 2017. BAIIA ajusté ⁽¹⁾ de 28,0 millions de dollars, en hausse de 10,4 % au T4 et de 117,5 millions de dollars, en hausse de 9,2 % pour 2017;
- Réseau de 447 emplacements, en hausse de 188 en 2017 provenant de 10 acquisitions et 6 nouveaux emplacements; et
- Flux de trésorerie disponibles ⁽¹⁾ de 16,9 millions de dollars au T4 et 95,7 millions de dollars pour 2017.

Dans ce communiqué de presse, tous les montants sont en milliers de \$US, à l'exception des montants par action et pourcentages.

Boucherville (Québec), le 20 février 2018 – Uni-Sélect inc. (TSX : UNS), a annoncé aujourd'hui les résultats financiers pour le quatrième trimestre et l'exercice clos le 31 décembre 2017.

« Notre performance au quatrième trimestre a été mitigée. D'un côté, nos ventes consolidées et notre BAIIA ajusté ont augmenté de 42,6 % et de 10,4 % respectivement, une hausse principalement attribuable à nos acquisitions. De l'autre, nous continuons à faire face à certains défis dans le secteur FinishMaster États-Unis, qui a été affecté par l'effet résiduel du changement de gamme de produits, les indemnités de départ liées à l'initiative 20/20 et certains autres éléments. À l'inverse, nos activités canadiennes ont livré une bonne performance. Les ventes et les marges ont continué de s'améliorer, grâce à une solide croissance organique des ventes ⁽¹⁾ et à la performance des récentes acquisitions. Enfin, comme il avait été prévu, notre toute nouvelle acquisition britannique, a connu un ralentissement saisonnier. Toutefois, cette dernière a néanmoins été en mesure d'enregistrer une bonne croissance organique des ventes et de mettre de l'avant l'initiative 20/20 au cours du trimestre », a commenté Henry Buckley, président et chef de la direction d'Uni-Sélect.

« Nous envisageons 2018 avec optimisme. Nous sommes des chefs de file au sein de nos trois marchés géographiques qui abondent d'occasions de croissance rentable et de création de valeur pour nos actionnaires. Notre priorité pour l'année à venir est de stimuler progressivement la croissance organique des ventes et d'effectuer des acquisitions de choix, tout en réalisant les bénéfices de notre initiative 20/20 et en persistant à adopter une attitude discipliné dans la gestion des dépenses afin d'améliorer nos résultats d'exploitation », a ajouté Henry Buckley.

Pour plus de renseignements sur l'utilisation, par la Société, des mesures non définies par les IFRS identifiées dans ce communiqué, voir la section « Mesures financières autres que les IFRS ».

| | QUATRIÈME TRIMESTRE | | PÉRIODE DE DOUZE MOIS | |
|---|---------------------|---------|-----------------------|-----------|
| | 2017 | 2016 | 2017 | 2016 |
| Ventes | 414 978 | 290 986 | 1 448 272 | 1 197 319 |
| BAIIA ⁽¹⁾ | 25 854 | 24 570 | 110 752 | 106 848 |
| Marque du BAIIA ⁽¹⁾ | 6,2 % | 8,4 % | 7,6 % | 8,9 % |
| BAIIA ajusté ⁽¹⁾ | 27 984 | 25 350 | 117 532 | 107 628 |
| Marque du BAIIA ajusté ⁽¹⁾ | 6,7 % | 8,7 % | 8,1 % | 9,0 % |
| Résultat net | 8 721 | 12 695 | 44 616 | 58 265 |
| Résultat ajusté ⁽¹⁾ | 11 613 | 13 068 | 55 097 | 58 638 |
| Résultat net par action | 0,21 | 0,30 | 1,06 | 1,37 |
| Résultat net par action ajusté ⁽¹⁾ | 0,27 | 0,31 | 1,30 | 1,38 |

⁽¹⁾ Mesures financières autres que les IFRS. Pour plus de renseignements, voir la section « Mesures financières autres que les IFRS ».

RÉSULTATS DU QUATRIÈME TRIMESTRE

Les ventes consolidées pour le quatrième trimestre se sont établies à 415,0 millions de dollars, une croissance de 42,6 % comparativement aux ventes du même trimestre de 2016. Cette croissance a été stimulée par la contribution des récentes acquisitions d'entreprises, lesquelles ont ajouté 117,6 millions de dollars de ventes, soit un apport de 40,4 %; les ventes du secteur Parts Alliance Royaume-Uni représente 93,0 millions de dollars ou 32,0 % de cet apport. Par ailleurs, le secteur Produits automobiles Canada a livré une croissance organique des ventes nette de 1,5 %, ou 5,9 % excluant la perte d'un membre indépendant en début d'année. Les ventes organiques consolidées ont aussi été impactées par le changement de gamme de produits aux États-Unis. Excluant ces deux impacts, la croissance organique consolidée aurait été approximativement de 1,9 %.

La Société a généré un BAIIA et une marge du BAIIA de 25,9 millions de dollars et 6,2 % respectivement. Une fois ajusté des frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance, le BAIIA a atteint 28,0 millions de dollars (ou 6,7 % des ventes) pour le trimestre, comparativement à 25,4 millions de dollars (ou 8,7 % des ventes) en 2016, soit une hausse de 10,4 %. La marge du BAIIA ajusté a diminué de 200 points de base, affectée par un modèle d'affaires différent du secteur Parts Alliance Royaume-Uni. Excluant ces activités, la variation s'explique par une composition différente des revenus ainsi qu'une diminution des achats spéciaux dans le secteur FinishMaster États-Unis, des indemnités de départ relatives à l'initiative 20/20 et des investissements en cours au Canada afin de supporter les initiatives des magasins corporatifs. Ces impacts ont été partiellement compensés par une diminution de la rémunération basée sur la performance et des dépenses en technologies de l'information à la suite de l'internalisation des serveurs.

Le résultat net et le résultat ajusté se sont élevés à 8,7 millions de dollars et 11,6 millions de dollars respectivement. Le résultat ajusté a diminué de 11,1 % comparativement au trimestre correspondant de 2016. Ce dernier a été affecté par l'amortissement et les charges financières additionnels découlant des récentes acquisitions d'entreprises et investissements en immobilisations.

Résultats sectoriels

Le secteur FinishMaster États-Unis a réalisé des ventes de 199,0 millions de dollars, une hausse de 10,1 % par rapport au trimestre correspondant de 2016, supportées par les ventes des récentes acquisitions d'entreprises, lesquelles représentent une croissance de 19,1 millions de dollars ou 10,6 %, contrebalançant ainsi l'impact du changement de gamme de produits. Le BAIIA du secteur se situe à 19,6 millions de dollars comparativement à 21,7 millions de dollars en 2016. La diminution de la marge du BAIIA de 210 points de base résulte d'une diminution des achats spéciaux dans le trimestre courant, de l'évolution de la composition de clients découlant des récentes acquisitions d'entreprises ayant une pondération plus élevée de clients à magasins multiples et pour lesquels les rabais sont plus considérables, des charges d'indemnités et d'assurances médicales imprévues ainsi que des indemnités de départ relatives à l'initiative 20/20. La diminution de la rémunération basée sur la performance a partiellement compensé ces éléments. En conjonction avec l'initiative 20/20, le secteur FinishMaster États-Unis travaille sur différentes initiatives visant à stimuler les ventes organiques et à améliorer la productivité.

Les ventes du secteur Produits automobiles Canada se sont établies à 123,0 millions de dollars comparativement à 110,2 millions de dollars en 2016, représentant une hausse de 11,6 %, un résultat des récentes acquisitions d'entreprises, de la force du dollar canadien ainsi que de la croissance organique des ventes de 1,5 % (ou 5,9 % excluant la perte d'un membre indépendant plus tôt cette année). Cette performance est une combinaison des ventes organiques provenant des grossistes indépendants ainsi que celles de pièces automobiles BUMPER TO BUMPER et des magasins de peinture, de carrosserie et d'équipement FINISHMASTER au Canada. L'augmentation de 10 points de base de la marge du BAIIA est principalement attribuable à des conditions d'achats optimisées découlant de l'augmentation du volume, un incitatif à la suite d'un changement de gamme de produits et à une diminution des dépenses en technologies de l'information. Ces éléments ont été partiellement contrebalancés par des investissements en cours afin de supporter les initiatives des magasins corporatifs ainsi que des indemnités de départ relatives à l'initiative

20/20. Des synergies additionnelles et une plus grande efficacité sont attendues dès que l'intégration des magasins corporatifs et l'implantation du nouveau système de point de vente seront complétées.

Le secteur Parts Alliance Royaume-Uni a enregistré des ventes de 93,0 millions de dollars et un BAIIA de 3,7 millions de dollars (ou 4,0 % des ventes). Son modèle de magasins corporatifs génère une marge brute plus élevée que les autres secteurs, mais requiert aussi un niveau plus élevé d'avantages du personnel et de dépenses d'exploitation. La marge BAIIA s'explique en partie par la saisonnalité, le mois de décembre représentant un des mois les plus faibles de l'année, associée à des indemnités de départ relatives à l'initiative 20/20. Au cours du trimestre, ce secteur a ouvert 2 nouveaux magasins et a généré, sur une base individuelle, 3,7 % de croissance organique des ventes.

RÉSULTATS DE LA PÉRIODE DE DOUZE MOIS

Les ventes consolidées pour la période de douze mois se sont établies à 1 448,3 millions de dollars, une hausse de 21,0 % comparativement à la même période en 2016. Cette hausse a été propulsée par la contribution des récentes acquisitions d'entreprises, lesquelles ont ajouté 279,7 millions de dollars de ventes, soit un apport de 23,4 %. Le secteur Produits automobiles Canada a généré une croissance organique des ventes de 3,9 %, malgré la perte d'un membre indépendant plus tôt cette année, alors que le secteur FinishMaster États-Unis a été affecté par le changement de gamme de produits et les ouragans. Excluant ces éléments défavorables que ces deux secteurs ont dû faire face, la croissance organique des ventes consolidée aurait été approximativement de 2,4 %.

La Société a généré un BAIIA de 110,8 millions de dollars, alors que le BAIIA ajusté s'est établi à 117,5 millions de dollars, représentant une augmentation de 9,2 % comparativement à la même période en 2016. La diminution de 90 points de base de la marge du BAIIA ajusté découle principalement d'une saisonnalité et un modèle d'affaires différents dans le secteur Parts Alliance Royaume-Uni, lequel rapporte ses deux mois les plus faibles de l'année, août et décembre. Excluant ces activités, la variance restante s'explique par une absorption moins importante des avantages du personnel et des frais fixes, des indemnités de départ ainsi que des investissements au Canada pour supporter les initiatives des magasins corporatifs. Ces impacts ont été partiellement compensés par des conditions d'achats optimisées, une diminution de la rémunération basée sur la performance ainsi qu'une diminution des dépenses en technologies de l'information.

Le résultat net et le résultat ajusté se sont respectivement établis à 44,6 millions de dollars et 55,1 millions de dollars, comparativement à 58,3 millions de dollars et 58,6 millions de dollars en 2016. La diminution du résultat et du résultat ajusté s'explique par l'amortissement et les charges financières additionnels découlant des récentes acquisitions d'entreprises et investissements en immobilisations.

Résultats sectoriels

Le secteur FinishMaster États-Unis a réalisé des ventes de 814,6 millions de dollars, en hausse de 8,2 % par rapport à la même période en 2016, supportées par les ventes des récentes acquisitions d'entreprises, représentant une croissance de 113,8 millions de dollars ou 15,1 %. Le changement de gamme de produits et les ouragans ont eu un impact approximatif de 6,1 % sur les ventes. Le BAIIA de ce secteur était de 91,3 millions de dollars comparativement à 93,4 millions de dollars en 2016. La marge du BAIIA ajusté a diminué de 120 points de base, le résultat de l'absorption plus faible des frais fixes en raison des ventes organiques et de l'impact des ouragans, ainsi que de l'évolution de la composition de clients, découlant des récentes acquisitions d'entreprises ayant une pondération plus élevée de clients à magasins multiples pour lesquels les rabais sont plus considérables. Les achats spéciaux, réalisés au cours du premier semestre, ainsi que la diminution de la rémunération basée sur la performance ont partiellement compensé ces facteurs négatifs. Depuis le début de l'exercice, le secteur FinishMaster États-Unis a étendu et enrichi son réseau, en élargissant son territoire et en renforçant sa position dans les marchés importants avec 4 acquisitions d'entreprises et l'ouverture de 3 nouveaux magasins.

Les ventes du secteur Produits automobiles Canada ont atteint 484,9 millions de dollars, comparativement à 444,5 millions de dollars en 2016, représentant une hausse de 9,1 %, alimentée également par la croissance organique des ventes solide et les récentes acquisitions d'entreprises. La performance des ventes des Produits automobiles Canada est reliée autant à ses centres de distribution qu'à ses magasins corporatifs, et ce, malgré la perte d'un membre indépendant au début de l'exercice, qui représente 4,0 %. L'augmentation de 40 points de base de la marge du BAIIA, comparativement à 2016, est principalement attribuable à des conditions d'achats optimisées découlant de la croissance des ventes, une diminution des dépenses en technologies de l'information ainsi qu'à une performance améliorée du programme de peinture, de carrosserie et d'équipements. Ces éléments ont été partiellement contrebalancés par une augmentation de la rémunération basée sur la performance, en corrélation avec les résultats de ce secteur.

Le secteur Parts Alliance Royaume-Uni a enregistré des ventes de 148,7 millions de dollars et un BAIIA de 6,0 millions de dollars (ou 4,0 % des ventes) au cours des 5 mois suivants son acquisition. Les ventes de ce secteur sont légèrement saisonnières, notamment en raison des vacances et des jours fériés, les deux mois les plus faibles étant août et décembre. Ceci explique en partie la marge du BAIIA de la période, conjugué avec les indemnités de départ relatives à l'initiative 20/20. Parts Alliance Royaume-Uni est en processus d'intégration des activités des magasins acquis afin d'en maximiser leur contribution.

DIVIDENDES

Le 19 février 2018, le Conseil d'administration de Uni-Sélect a déclaré un dividende de 0,0925 \$CAN par action, payable le 17 avril 2018 aux actionnaires inscrits le 31 mars 2018. Ce dividende est un dividende admissible à des fins fiscales.

PERSPECTIVES

Les informations comprises au sein de cette section comportent diverses orientations prévues par Uni-Sélect pour 2018 :

| Uni-Select | |
|--|---------------------------------|
| Marge du BAIIA ajusté consolidée | 7,2 % - 8,2 % |
| Croissance organique des ventes consolidée | 2,25 % - 4,0 % |
| Taux d'imposition effectif consolidé | 22,0 % - 24,0 % |
| Secteur | Croissance organique des ventes |
| FinishMaster États-Unis | 2,0 % - 4,0 % |
| Produits automobiles Canada | 2,5 % - 4,0 % |
| Parts Alliance Royaume-Uni | 3,0 % - 4,0 % |

L'information susmentionnée vise l'exercice financier 2018 et pourrait différer d'un trimestre à l'autre compte tenu du caractère saisonnier.

Autre

Le 22 décembre 2017, le gouvernement américain a promulgué une loi intitulée « *Tax Cuts and Jobs Act* », communément appelée « réforme fiscale américaine », qui prévoit notamment la réduction du taux d'imposition fédéral aux États-Unis. La Société s'attend à un impact favorable sur son taux d'imposition effectif consolidé puisque le taux d'imposition du secteur FinishMaster États-Unis passerait de 38,0 % en 2017 à environ 24,5 % en 2018, incluant le taux de l'état.

Également, Uni-Sélect s'attend à effectuer des investissements entre 26.0 millions de dollars et 29.0 millions de dollars pour la flotte de véhicules, l'équipement informatique, les logiciels et autres.

CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE

Uni-Sélect tiendra le 20 février 2018, à 8 h 00 (heure de l'Est), une conférence téléphonique pour discuter des résultats du quatrième trimestre et de la période de douze mois de 2017 de la Société. Pour joindre la conférence, veuillez composer le 1 866 865-3087 (ou le 1 647 427-7450 pour les appels internationaux), suivi de 5986639.

Un enregistrement de la conférence sera disponible à compter de 11 h 00 (heure de l'Est) le 20 février 2018, et ce, jusqu'à 23 h 59 (heure de l'Est), le 27 février 2018. Pour accéder à l'enregistrement différé de la conférence, il suffit de composer le 1 855 859-2056, suivi de 5986639.

Vous pouvez également accéder à la webdiffusion de la conférence des résultats du trimestre à partir de la section « [Investisseurs](#) » de notre site Web à uniselect.com. La webdiffusion sera archivée par la suite. Les participants devront prévoir le temps nécessaire, avant le début de l'appel, pour accéder à la webdiffusion et aux diapositives.

À PROPOS DE UNI-SÉLECT

Uni-Sélect est un chef de file nord-américain de la distribution de peintures automobile et industrielle et d'accessoires connexes, ainsi qu'un chef de file de la distribution de produits automobiles destinés au marché secondaire de l'automobile au Canada et au Royaume-Uni. Le siège social de Uni-Sélect est situé à Boucherville, Québec, Canada et ses actions sont négociées à la Bourse de Toronto (TSX) sous le symbole UNS.

Au Canada, Uni-Sélect supporte plus de 16 000 ateliers de réparation/installation à travers un réseau national de plus de 1 100 grossistes indépendants et 60 magasins corporatifs, dont plusieurs opèrent sous les programmes de bannières de Uni-Sélect incluant BUMPER TO BUMPER®, AUTO PARTS PLUS® et FINISHMASTER®. Uni-Sélect supporte également plus de 3 900 ateliers et magasins à travers ses bannières d'ateliers de réparation/installation, ainsi que ses bannières de carrosserie automobile.

Aux États-Unis, FinishMaster, Inc., une filiale à part entière de Uni-Sélect, opère un réseau national de 210 magasins corporatifs de produits de revêtement automobile sous la bannière FINISHMASTER, laquelle dessert un réseau de plus de 30 000 clients annuellement incluant plus de 6 000 ateliers de carrosserie à titre de fournisseur privilégié.

Au Royaume-Uni et en Irlande, Uni-Sélect, par l'intermédiaire de son groupe de filiales Parts Alliance, est un leader de la distribution de produits automobiles destinés au marché secondaire. Le groupe supporte plus de 23 000 clients par le biais d'un réseau de près de 200 emplacements, dont 170 magasins corporatifs.

MISE EN GARDE CONCERNANT LES DÉCLARATIONS PROSPECTIVES

Certaines déclarations faites dans le présent communiqué constituent des déclarations prospectives. Ces déclarations prospectives comprennent, sans limitation, des déclarations concernant l'orientation financière pour 2018 (ce qui comprend, sans limitation, la marge du BAIIA ajusté et les ventes organiques par unité opérationnelle), ainsi que d'autres déclarations qui ne sont pas des faits historiques. Habituellement, les termes comme *hypothèse*, *but*, *orientation*, *objectif*, *perspective*, *projet*, *stratégie*, *cible* et d'autres expressions semblables, ainsi que les temps et les modes comme le futur et le conditionnel de certains verbes tels que *viser*, *s'attendre à*, *croire*, *prévoir*, *avoir l'intention de*, *planifier*, *chercher à* et *aspirer à*, permettent de repérer les déclarations prospectives. Toutes ces déclarations prospectives sont faites conformément aux « dispositions refuges » prévues dans les lois canadiennes applicables en matière de valeurs mobilières.

Les déclarations prospectives, du fait même de leur nature, font l'objet de risques et d'incertitudes intrinsèques et reposent sur plusieurs hypothèses, tant générales que précises, donnant lieu à la possibilité que les résultats ou les événements réels diffèrent de façon significative des attentes exprimées ou sous-entendues dans ces déclarations prospectives et que nos perspectives commerciales, objectifs, plans et priorités stratégiques ne soient pas atteints. Par conséquent, nous ne pouvons garantir la réalisation des déclarations prospectives et nous mettons en garde le lecteur contre le risque que représente le fait de s'appuyer sur ces déclarations prospectives. Les déclarations prospectives contenues aux présentes sont faites en date du présent

communiqué de presse. À moins d'y être tenu en vertu des lois sur les valeurs mobilières applicables, Uni-Sélect n'assume aucune obligation quant à la mise à jour ou à la révision des déclarations prospectives en raison de nouvelles informations, d'événements futurs ou d'autres changements. Les déclarations prospectives qui figurent dans le présent communiqué sont présentées dans le but d'aider les investisseurs et les autres parties à comprendre certains éléments clés de nos résultats financiers prévus pour 2018, ainsi que nos objectifs, priorités stratégiques et perspectives commerciales pour 2018, et à mieux comprendre le contexte dans lequel nous prévoyons exercer nos activités. Le lecteur est donc mis en garde contre le fait que cette information pourrait ne pas convenir à d'autres fins.

HYPOTHÈSES IMPORTANTES

Un certain nombre d'hypothèses économiques, du marché, d'exploitation et financières ont été formulées par Uni-Sélect dans la préparation de ses déclarations prospectives continues incluses dans le présent communiqué de presse, y compris, sans limitation :

Hypothèses économiques :

- La conjoncture économique au Canada, aux États-Unis et au Royaume-Uni demeurera stable;
- Les négociations actuelles du Royaume-Uni afin de s'exclure de l'Union européenne n'entraîneront pas d'incertitude économique;
- Les taux d'intérêt devraient augmenter légèrement en 2018;
- Le dollar canadien et la livre sterling devraient demeurer près ou aux niveaux actuels. Des variations futures pourraient découler du degré de la force du dollar américain, des taux d'intérêt et de changements dans les prix des produits.

Hypothèses du marché :

Les déclarations prospectives de 2018 reflètent aussi différentes hypothèses, en particulier:

- Les ventes de nouveaux véhicules pour les trois secteurs d'activités en 2018 devraient être similaires à celles de 2017;
- Pour les trois secteurs d'activités, les frais de carburant à la pompe ne devraient pas augmenter de façon significative au-delà des niveaux actuels. La distance parcourue et le taux d'accidents devraient être les mêmes que ceux expérimentés en 2017; et
- Aucune conséquence importante sur les activités ou la concurrence provenant de modifications de la réglementation ou du marché des assurances affectant le marché secondaire de l'automobile.

Hypothèses d'exploitation et financières :

Les déclarations prospectives de 2018 sont aussi basées sur différentes hypothèses internes d'activités d'exploitation et financières, incluant, mais sans s'y limiter :

- Maintien de la part de marché dans les trois secteurs d'activités;
- Uni-Sélect sera en mesure de réaliser, dans le cadre de l'initiative 20/20, des gains d'efficacité au niveau de la structure de coûts afin de soutenir la rentabilité et générer des flux de trésorerie positifs;
- La composition des revenus entre les trois secteurs d'activités de Uni-Sélect ne changera pas de façon importante par rapport aux niveaux prévus;
- Aucune introduction de technologies perturbatrices au cours de l'année;
- Aucune modification significative des conditions d'achats au-delà des niveaux actuels;
- Il est important de noter que les ventes organiques et la marge du BAIIA des secteurs d'activités sont affectées par la saisonnalité et ont un impact sur les résultats consolidés :
 - **FinishMaster États-Unis** : les premier et quatrième trimestres sont généralement plus faibles, le troisième trimestre étant le plus fort;

- **Produits automobiles Canada** : les premier et quatrième trimestres sont généralement plus faibles que les deuxième et troisième trimestres; et
- **Parts Alliance Royaume-Uni**: les troisième et quatrième trimestres sont généralement plus faibles que les premier et deuxième trimestres;
- Aucune acquisition importante; et
- Les directives sont basées sur les méthodes comptables courantes incluant les mesures financières autres que les IFRS de Uni-Sélect.

Les hypothèses qui précèdent, bien qu'elles soient jugées raisonnables par Uni-Sélect le 20 février 2018, peuvent s'avérer inexactes. Ainsi, nos résultats actuels peuvent différer considérablement des attentes établies dans ce communiqué.

RISQUES IMPORTANTS

Les facteurs de risques importants qui pourraient faire en sorte que nos hypothèses et nos estimations soient inexactes et que les résultats ou événements actuels diffèrent considérablement de ceux exprimés dans nos déclarations prospectives, y compris notre orientation financière pour 2018, sont mentionnés ci-dessous. L'élaboration de nos déclarations prospectives, y compris notre capacité à atteindre nos objectifs pour 2018, dépend essentiellement du rendement de notre entreprise qui est assujéti à plusieurs risques. Ainsi, les lecteurs sont informés que les risques divulgués pourraient avoir une incidence défavorable importante sur nos déclarations prospectives. Ces risques, incluent, sans limitation, la conjoncture économique, changements d'ordre législatif, réglementaire ou politique, l'inflation, la distance parcourue, la croissance du parc automobile, l'approvisionnement de produits et la gestion de stocks, la distribution directe aux clients par le manufacturier, la technologie, les risques environnementaux, les risques légaux et fiscaux, les risques liés au modèle d'affaires et à la stratégie de Uni-Sélect, l'intégration des entreprises acquises, la concurrence, les systèmes d'exploitation et systèmes financiers, les ressources humaines, le risque de liquidité, le risque de crédit, le risque de change, le risque de taux d'intérêt.

Pour plus d'information sur les risques et incertitudes, veuillez consulter le rapport annuel de Uni-Sélect déposé auprès des commissions des valeurs mobilières canadiennes.

INFORMATION ADDITIONNELLE

Le rapport de gestion, les états financiers consolidés ainsi que les notes complémentaires du quatrième trimestre et de la période de douze mois de 2017 sont disponibles dans la section « [Investisseurs](#) » du site Internet de la Société à l'adresse uniselect.com et sur le site de SEDAR, sedar.com. Le lecteur trouvera également sur ces sites le rapport annuel de la Société et d'autres informations relatives à Uni-Sélect, dont la notice annuelle.

POUR INFORMATION

MESURES FINANCIÈRES AUTRES QUE LES IFRS

L'information comprise dans ce communiqué comporte certains renseignements qui ne sont pas des mesures financières du rendement conformes aux IFRS. Les mesures financières autres que les IFRS n'ont pas de signification normalisée en vertu des IFRS et, par conséquent, il est peu probable qu'elles soient comparables à des définitions similaires présentées par d'autres sociétés.

Croissance organique – Cette mesure consiste à quantifier l'augmentation des ventes consolidées pro forma entre deux périodes données, en excluant l'impact des acquisitions, des ventes et fermetures de magasins, des variations du taux de change et, lorsqu'il y a lieu, de la différence du nombre de jours de facturation. Cette mesure aide Uni-Sélect à juger l'évolution intrinsèque des ventes générées par sa base opérationnelle par rapport au reste du marché. La détermination du taux de croissance organique, qui est fondée sur des constats raisonnables aux yeux de la Direction, pourrait différer des taux de croissance organique réels.

BAIIA – Le BAIIA représente le résultat net excluant les charges financières, l'amortissement et l'impôt sur le résultat. Il s'agit d'un indicateur financier mesurant la capacité d'une société de rembourser et d'assumer ses dettes. Les investisseurs ne doivent pas le considérer comme un critère remplaçant les ventes ou le résultat net, ni comme un indicateur des résultats d'exploitation ou de flux de trésorerie, ni comme un paramètre de mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.

BAIIA ajusté, résultat ajusté et résultat ajusté par action – La Direction utilise le BAIIA ajusté, le résultat ajusté ainsi que le résultat ajusté par action pour évaluer le BAIIA, le résultat net et le résultat par action provenant des activités d'exploitation, excluant certains ajustements, nets d'impôt sur le résultat (pour le résultat ajusté et le résultat ajusté par action), qui pourraient avoir une incidence sur la comparabilité des résultats financiers de la Société. Selon la Direction, ces mesures sont plus représentatives de la performance des activités de la Société et plus appropriées pour fournir de l'information additionnelle. Ces ajustements correspondent, entre autres, aux frais de restructuration et autres ainsi qu'aux frais de transactions nets, à l'amortissement de la prime relative aux options sur devises et l'amortissement des immobilisations incorporelles relatifs à l'acquisition de Parts Alliance. La Direction considère l'acquisition de Parts Alliance comme transformationnelle. Le fait d'exclure ces éléments ne veut pas dire qu'ils sont non récurrents.

Marge du BAIIA et marge du BAIIA ajusté – La marge du BAIIA est un pourcentage qui correspond au BAIIA divisé par les ventes. La marge du BAIIA ajusté est un pourcentage qui correspond au BAIIA ajusté divisé par les ventes.

Flux de trésorerie disponibles - Cette mesure correspond aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie, ajustés des éléments suivants : la variation des éléments du fonds de roulement, les acquisitions d'immobilisations corporelles et la différence entre la somme versée relativement aux avantages postérieurs à l'emploi et la dépense de la période. Uni-Sélect considère les flux de trésorerie disponibles comme un important indicateur de la solidité financière et du rendement des activités, car ils révèlent le montant des fonds disponibles pour gérer la croissance du fonds de roulement, payer les dividendes, rembourser la dette, réinvestir dans la Société et profiter des différentes opportunités de marché qui se présentent. Les flux de trésorerie disponibles excluent certaines variations dans les éléments du fonds de roulement (dont les débiteurs et autres recevables, les stocks et les créditeurs et charges à payer) et autres fonds générés et utilisés selon les tableaux des flux de trésorerie. Par conséquent, ils ne devraient pas être considérés comme une alternative aux tableaux consolidés des flux de trésorerie ou comme une mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.

Le tableau suivant présente une conciliation de la croissance organique.

| | Quatrième trimestre | | Période de douze mois | |
|--|---------------------|----------------|-----------------------|------------------|
| | 2017 | 2016 | 2017 | 2016 |
| <i>FinishMaster États-Unis</i> | 198 956 | 180 758 | 814 639 | 752 864 |
| <i>Produits automobiles Canada</i> | 123 023 | 110 228 | 484 934 | 444 455 |
| <i>Parts Alliance Royaume-Uni</i> | 92 999 | - | 148 699 | - |
| Ventes | 414 978 | 290 986 | 1 448 272 | 1 197 319 |
| | | % | | % |
| Variation des ventes | 123 992 | 42,6 | 250 953 | 21,0 |
| Impact de la conversion du dollar canadien | (5 707) | (2,0) | (8 431) | (0,7) |
| Nombre de jours de facturation | (2 963) | (1,0) | 2 352 | 0,2 |
| Acquisitions et autres | (117 564) | (40,4) | (279 669) | (23,4) |
| Croissance organique consolidée | (2 242) | (0,8) | (34 795) | (2,9) |

MESURES FINANCIÈRES AUTRES QUE LES IFRS (SUITE)

Le tableau suivant présente une conciliation du BAIIA et du BAIIA ajusté.

| | Quatrième trimestre | | | Période de douze mois | | |
|---|---------------------|--------|------|-----------------------|---------|-----|
| | 2017 | 2016 | % | 2017 | 2016 | % |
| Résultat net | 8 721 | 12 695 | | 44 616 | 58 265 | |
| Charge d'impôt sur le résultat | 2 170 | 5 487 | | 22 002 | 28 137 | |
| Amortissement | 9 977 | 5 224 | | 29 647 | 15 962 | |
| Charges financières, montant net | 4 986 | 1 164 | | 14 487 | 4 484 | |
| BAIIA | 25 854 | 24 570 | 5,2 | 110 752 | 106 848 | 3,7 |
| <i>Marge du BAIIA</i> | <i>6,2 %</i> | 8,4 % | | <i>7,6 %</i> | 8,9 % | |
| Frais de restructuration et autres | - | (746) | | (523) | (746) | |
| Frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance | 2 130 | - | | 7 303 | - | |
| Passifs additionnels relatifs à la vente des actifs nets ⁽¹⁾ | - | 1 526 | | - | 1 526 | |
| BAIIA ajusté | 27 984 | 25 350 | 10,4 | 117 532 | 107 628 | 9,2 |
| <i>Marge du BAIIA ajusté</i> | <i>6,7 %</i> | 8,7 % | | <i>8,1 %</i> | 9,0 % | |

⁽¹⁾ Ces passifs sont relatifs aux réclamations d'assurances additionnelles d'anciens employés d'Uni-Select USA, Inc. et Beck/Arnley Worldparts, Inc., vendus le 1er juin 2015, pour lesquels la Société demeure responsable après la disposition.

Le tableau suivant présente une conciliation du résultat ajusté et du résultat ajusté par action.

| | Quatrième trimestre | | | Période de douze mois | | |
|---|---------------------|--------|--------|-----------------------|--------|--------|
| | 2017 | 2016 | % | 2017 | 2016 | % |
| Résultat net | 8 721 | 12 695 | (31,3) | 44 616 | 58 265 | (23,4) |
| Frais de restructuration et autres, nets d'impôt | - | (539) | | (378) | (539) | |
| Frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance, nets d'impôt | 1 773 | - | | 6 991 | - | |
| Passifs additionnels relatifs à la vente des actifs nets, nets d'impôt | - | 912 | | - | 912 | |
| Amortissement de la prime relative aux options sur devises, net d'impôt | - | - | | 2 003 | - | |
| Amortissement des immobilisations incorporelles relatifs à l'acquisition de Parts Alliance, net d'impôt | 1 119 | - | | 1 865 | - | |
| Résultat ajusté | 11 613 | 13 068 | (11,1) | 55 097 | 58 638 | (6,0) |
| Résultat par action | 0,21 | 0,30 | (30,0) | 1,06 | 1,37 | (22,6) |
| Frais de restructuration et autres, nets d'impôt | - | (0,01) | | (0,01) | (0,01) | |
| Frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance, nets d'impôt | 0,04 | - | | 0,16 | - | |
| Passifs additionnels relatifs à la vente des actifs nets, nets d'impôt | - | 0,02 | | - | 0,02 | |
| Amortissement de la prime relative aux options sur devises, net d'impôt | - | - | | 0,05 | - | |
| Amortissement des immobilisations incorporelles relatifs à l'acquisition de Parts Alliance, net d'impôt | 0,02 | - | | 0,04 | - | |
| Résultat par action ajusté | 0,27 | 0,31 | (12,9) | 1,30 | 1,38 | (5,8) |

MESURES FINANCIÈRES AUTRES QUE LES IFRS (SUITE)

Le tableau suivant présente une conciliation des flux de trésorerie disponibles.

| | Quatrième trimestre | | Période de douze mois | |
|--|---------------------|----------|-----------------------|----------|
| | 2017 | 2016 | 2017 | 2016 |
| Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation | 45,471 | 54 538 | 124 005 | 133 701 |
| Variation des éléments de fonds de roulement | (23 234) | (28 522) | (14 583) | (16 778) |
| | 22 237 | 26 016 | 109 422 | 116 923 |
| Acquisitions d'immobilisations corporelles | (5 224) | (4 790) | (13 658) | (9 755) |
| Différence entre la somme versée relativement aux avantages postérieurs à l'emploi et la dépense de la période | (147) | (64) | (104) | (75) |
| Flux de trésorerie disponibles | 16 866 | 21 162 | 95 660 | 107 093 |

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS DES RÉSULTATS

| (en milliers de \$US, à l'exception des données par action) | Trimestre clos le | | Exercice clos le | |
|---|-------------------|------------------|------------------|-----------|
| | 31 décembre | | 31 décembre | |
| | 2017 | 2016 | 2017 | 2016 |
| | (non audités) | (non audités) | (audités) | (audités) |
| Ventes | 414 978 | 290 986 | 1 448 272 | 1 197 319 |
| Achats, nets de la fluctuation des stocks | 274 991 | 198 342 | 983 198 | 830 717 |
| Marge brute | 139 987 | 92 644 | 465 074 | 366 602 |
| Avantages du personnel | 75 469 | 44 974 | 236 684 | 175 621 |
| Autres dépenses d'exploitation | 36 534 | 23 846 | 110 858 | 84 879 |
| Frais de restructuration et autres | - | (746) | (523) | (746) |
| Frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance | 2 130 | - | 7 303 | - |
| Résultat avant charges financières, amortissement et impôt sur le résultat | 25 854 | 24 570 | 110 752 | 106 848 |
| Charges financières, montant net | 4 986 | 1 164 | 14 487 | 4 484 |
| Amortissement | 9 977 | 5 224 | 29 647 | 15 962 |
| Résultat avant impôt sur le résultat | 10 891 | 18 182 | 66 618 | 86 402 |
| Charge d'impôt sur le résultat | 2 170 | 5 487 | 22 002 | 28 137 |
| Résultat net | 8 721 | 12 695 | 44 616 | 58 265 |
| Résultat par action | | | | |
| De base | 0,21 | 0,30 | 1,06 | 1,37 |
| Dilué | 0,21 | 0,30 | 1,05 | 1,36 |
| Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation (en milliers) | | | | |
| De base | 42 274 | 42 219 | 42 261 | 42 435 |
| Dilué | 42 420 | 42 472 | 42 430 | 42 693 |

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS DU RÉSULTAT GLOBAL

| (en milliers de \$US) | Trimestre clos le 31 décembre | | Exercice clos le 31 décembre | |
|--|----------------------------------|--------------------------|---------------------------------|-------------------|
| | 2017 (non audités) | 2016 (non audités) | 2017 (audités) | 2016 (audités) |
| Résultat net | 8 721 | 12 695 | 44 616 | 58 265 |
| Autres éléments du résultat global | | | | |
| Éléments qui seront reclassés ultérieurement au résultat net : | | | | |
| Portion efficace des variations de la juste valeur des couvertures de flux de trésorerie (nette d'impôt de 2 \$ et 24 \$ pour le trimestre et l'exercice) | (1) | - | (70) | - |
| Variation nette de la juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme éléments de couverture de flux de trésorerie transférée aux résultats (nette d'impôt de 27 \$ et 42 \$ pour le trimestre et l'exercice) | 84 | - | 123 | - |
| Gains (pertes) de change latent(e)s sur la conversion des états financiers à la monnaie de présentation | 3 907 | (4 500) | 12 685 | 6 229 |
| Gains (pertes) de change latent(e)s sur la conversion de la dette désignée comme élément de couverture des investissements nets dans des filiales étrangères (nets d'impôt de 514 \$ et 36 \$ pour le trimestre et l'exercice) | (3 172) | - | 242 | - |
| | 818 | (4 500) | 12 980 | 6 229 |
| Éléments qui ne seront pas reclassés ultérieurement au résultat net : | | | | |
| Réévaluations des obligations au titre des prestations définies à long terme (nettes d'impôt de 567 \$ et 613 \$ pour le trimestre et l'exercice (1 214 \$ et 745 \$ en 2016)) | (1 655) | 3 164 | (1 749) | 1 940 |
| Total des autres éléments du résultat global | (837) | (1 336) | 11 231 | 8 169 |
| Résultat global | 7 884 | 11 359 | 55 847 | 66 434 |

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS DES VARIATIONS DE CAPITAUX PROPRES

| (en milliers de \$US, audités) | Attribuable aux actionnaires | | | | Total des capitaux propres |
|---|------------------------------|-------------------|--------------------------|--|----------------------------|
| | Capital-actions | Surplus d'apports | Résultats non distribués | Cumul des autres éléments du résultat global | |
| Solde au 31 décembre 2015 | 97 864 | 3 588 | 371 997 | (36 471) | 436 978 |
| Résultat net | - | - | 58 265 | - | 58 265 |
| Autres éléments du résultat global | - | - | 1 940 | 6 229 | 8 169 |
| Résultat global | - | - | 60 205 | 6 229 | 66 434 |
| Contributions et distributions aux actionnaires : | | | | | |
| Rachat et annulation d'actions | (2 030) | - | (20 013) | - | (22 043) |
| Émission d'actions ordinaires | 1 090 | - | - | - | 1 090 |
| Dividendes | - | - | (10 769) | - | (10 769) |
| Paiements fondés sur des actions | - | 672 | - | - | 672 |
| | (940) | 672 | (30 782) | - | (31 050) |
| Solde au 31 décembre 2016 | 96 924 | 4 260 | 401 420 | (30 242) | 472 362 |
| Résultat net | - | - | 44 616 | - | 44 616 |
| Autres éléments du résultat global | - | - | (1 749) | 12 980 | 11 231 |
| Résultat global | - | - | 42 867 | 12 980 | 55 847 |
| Contributions et distributions aux actionnaires : | | | | | |
| Émission d'actions ordinaires | 661 | - | - | - | 661 |
| Dividendes | - | - | (11 817) | - | (11 817) |
| Paiements fondés sur des actions | - | 924 | - | - | 924 |
| | 661 | 924 | (11 817) | - | (10 232) |
| Solde au 31 décembre 2017 | 97 585 | 5 184 | 432 470 | (17 262) | 517 977 |

UNI-SÉLECT INC.

TABLEAUX CONSOLIDÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

| (en milliers de \$US) | Trimestre clos le 31 décembre | | Exercice clos le 31 décembre | |
|--|----------------------------------|------------------|---------------------------------|-----------|
| | 2017 | 2016 | 2017 | 2016 |
| | (non audités) | (non audités) | (audités) | (audités) |
| ACTIVITÉS D'EXPLOITATION | | | | |
| Résultat net | 8 721 | 12 695 | 44 616 | 58 265 |
| Éléments hors caisse : | | | | |
| Frais de restructuration et autres | - | (746) | (523) | (746) |
| Charges financières, montant net | 4 986 | 1 164 | 14 487 | 4 484 |
| Amortissement | 9 977 | 5 224 | 29 647 | 15 962 |
| Charge d'impôt sur le résultat | 2 170 | 5 487 | 22 002 | 28 137 |
| Amortissement et réserves relatifs aux incitatifs accordés aux clients | 4 294 | 3 575 | 16 581 | 12 460 |
| Autres éléments hors caisse | (630) | 1 449 | 269 | 1 704 |
| Variation des éléments du fonds de roulement | 23 234 | 28 522 | 14 583 | 16 778 |
| Intérêts payés | (5 547) | (1 066) | (10 371) | (3 553) |
| Impôt sur le résultat recouvert (versé) | (1 734) | (1 766) | (7 286) | 210 |
| Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation | 45 471 | 54 538 | 124 005 | 133 701 |
| ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT | | | | |
| Acquisitions d'entreprises | (7 219) | (15 555) | (348 490) | (161 839) |
| Solde de prix d'achat, net | (1 982) | (148) | (7 935) | (2 173) |
| Trésorerie détenue en mains tierces | 2 423 | 400 | (5 108) | (11 353) |
| Prime sur les options sur devises | - | - | (6 631) | - |
| Produits de la disposition d'options sur devises | - | - | 6 174 | - |
| Avances aux marchands membres et incitatifs accordés aux clients | (7 310) | (6 426) | (28 257) | (22 815) |
| Remboursements d'avances à des marchands membres | 1 349 | 953 | 5 737 | 4 178 |
| Acquisitions d'immobilisations corporelles | (5 224) | (4 790) | (13 658) | (9 755) |
| Produits de la disposition d'immobilisations corporelles | 378 | 596 | 824 | 662 |
| Acquisitions et développement d'immobilisations incorporelles | (1 785) | (2 487) | (4 614) | (5 250) |
| Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement | (19 370) | (27 457) | (401 958) | (208 345) |
| ACTIVITÉS DE FINANCEMENT | | | | |
| Augmentation de la dette à long terme | 15 613 | 7 204 | 450 860 | 138 965 |
| Remboursement de la dette à long terme | (67 256) | (29 388) | (154 090) | (101 730) |
| Diminution nette des dépôts de garantie des marchands membres | (19) | (187) | (117) | (379) |
| Rachat et annulation d'actions ordinaires | - | (362) | - | (22 043) |
| Émission d'actions ordinaires | - | - | 661 | 1 090 |
| Dividendes versés | (3 120) | (2 731) | (11 637) | (10 533) |
| Flux de trésorerie liés aux activités de financement | (54 782) | (25 464) | 285 677 | 5 370 |
| Écarts de conversion | (3) | (274) | 623 | 167 |
| Augmentation (diminution) nette de la trésorerie | (28 684) | 1 343 | 8 347 | (69 107) |
| Trésorerie au début de la période | 59 356 | 20 982 | 22 325 | 91 432 |
| Trésorerie à la fin de la période | 30 672 | 22 325 | 30 672 | 22 325 |

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

(en milliers de \$US, audités)

31 décembre

| | 2017 | 2016 |
|--|------------------|----------------|
| ACTIFS | | |
| Actifs courants : | | |
| Trésorerie | 30 672 | 22 325 |
| Trésorerie détenue en mains tierces | 8 147 | 14 486 |
| Débiteurs et autres recevables | 227 167 | 149 268 |
| Impôt sur le résultat à recevoir | 29 279 | 22 420 |
| Stocks | 458 354 | 330 808 |
| Frais payés d'avance | 10 196 | 4 893 |
| Total des actifs courants | 763 815 | 544 200 |
| Investissements et avances aux marchands membres | 30 628 | 28 651 |
| Immobilisations corporelles | 78 644 | 41 982 |
| Immobilisations incorporelles | 231 365 | 101 158 |
| Goodwill | 372 119 | 243 807 |
| Actifs d'impôt différé | 10 174 | 20 818 |
| TOTAL DES ACTIFS | 1 486 745 | 980 616 |
| PASSIFS | | |
| Passifs courants : | | |
| Créditeurs et charges à payer | 436 726 | 314 505 |
| Solde de prix d'achat, net | 15 469 | 25 303 |
| Provision pour les frais de restructuration et autres | - | 775 |
| Impôt sur le résultat à payer | 16 831 | 5 669 |
| Dividendes à payer | 3 110 | 2 673 |
| Versements sur la dette à long terme et les dépôts de garantie des marchands membres | 37 098 | 3 817 |
| Total des passifs courants | 509 234 | 352 742 |
| Obligations au titre des avantages du personnel à long terme | 20 985 | 16 802 |
| Dette à long terme | 411 585 | 130 572 |
| Dépôts de garantie des marchands membres | 5 543 | 5 319 |
| Solde de prix d'achat, net | 2 944 | - |
| Autres provisions | 1 331 | - |
| Instruments financiers dérivés | 1 041 | 359 |
| Passifs d'impôt différé | 16 105 | 2 460 |
| TOTAL DES PASSIFS | 968 768 | 508 254 |
| CAPITAUX PROPRES | | |
| Capital-actions | 97 585 | 96 924 |
| Surplus d'apports | 5 184 | 4 260 |
| Résultats non distribués | 432 470 | 401 420 |
| Cumul des autres éléments du résultat global | (17 262) | (30 242) |
| TOTAL DES CAPITAUX PROPRES | 517 977 | 472 362 |
| TOTAL DES PASSIFS ET DES CAPITAUX PROPRES | 1 486 745 | 980 616 |