
Uni-Sélect inc. annonce ses résultats et faits saillants du premier trimestre de 2021 :

- **BAIIA⁽¹⁾ de 24,8 millions de dollars; BAIIA ajusté⁽¹⁾ de 28,2 millions de dollars ou 7,6 %, en hausse de 11,4 millions de dollars ou 350 points de base comparativement au même trimestre de 2020, reflétant les gains d'efficacité durables réalisés au cours des douze derniers mois;**
- **Flux de trésorerie disponibles⁽¹⁾ générés de 27,4 millions de dollars, 100 % supérieurs au même trimestre de 2020;**
- **Atténuation des impacts de trésorerie provenant du fonds de roulement grâce aux activités de recouvrement et à une gestion active des stocks; Niveau d'endettement total net⁽¹⁾ semblable à décembre 2020;**
- **Ventes consolidées de 370,1 millions de dollars, en baisse de 9,2 % comparativement au même trimestre de 2020, affectées par COVID-19; décroissance organique⁽¹⁾ de 10,2 %; et**
- **Résultat par action de 0,01 \$; résultat ajusté par action⁽¹⁾ de 0,09 \$ en hausse versus (0,10) \$ l'année dernière.**

Sauf indication contraire, dans ce communiqué de presse, tous les montants sont en milliers de \$US, à l'exception des montants par action et des pourcentages.

Boucherville (Québec), le 13 mai 2021 - Uni-Sélect inc. (TSX : UNS) (« **Uni-Sélect** » ou la « **Société** ») a annoncé aujourd'hui ses résultats financiers du premier trimestre de 2021.

« Nous avons connu un bon début d'année, alors que notre BAIIA ajusté⁽¹⁾ et la marge correspondante ont enregistré respectivement des hausses robustes de 68 % et de 350 points de base, essentiellement grâce aux avantages durables apportés par nos initiatives d'amélioration continue au sein de tous nos secteurs d'activités, et ce, malgré un trimestre comparable qui a été légèrement touché par les premiers stades de la pandémie. Comme prévu, nos ventes ont diminué de 9 % par rapport à celles de l'année dernière, essentiellement attribuable à la reprise plus lente du marché des produits de revêtement aux États-Unis », a déclaré Brent Windom, président et chef de la direction de Uni-Sélect inc.

« Au premier trimestre, nous devons habituellement investir dans le fonds de roulement en raison de la saisonnalité. Ces investissements ont été modérés par notre gestion active des différents éléments du fonds de roulement et du déploiement de capital. Compte tenu de l'amélioration de notre rentabilité et de notre gestion proactive de la trésorerie, nous avons terminé le trimestre avec un ratio d'endettement total net sur le BAIIA ajusté⁽¹⁾ de 3,8x, comparativement à 4,2x au quatrième trimestre de 2020, ainsi que des liquidités disponibles de 267 millions de dollars.

En regard des prochains trimestres, compte tenu des informations dont nous disposons à ce jour, nous prévoyons que nos résultats consolidés de 2021 s'amélioreront progressivement par rapport à 2020. Nous prévoyons également accélérer les investissements en immobilisations corporelles pour atteindre les niveaux d'avant la COVID-19 et terminer l'année avec un niveau d'endettement total net similaire à celui de 2020. Nous avons confiance en la pérennité des améliorations réalisées dans notre entreprise. Nous continuons à nous concentrer sur les initiatives de ventes ainsi que sur la prochaine phase de nos améliorations continues, afin de créer davantage de valeur pour nos actionnaires », a conclu M. Windom.

⁽¹⁾ Mesures financières autres que les IFRS. Pour plus de renseignements, voir la section « Mesures financières autres que les IFRS ».

RÉSULTATS FINANCIERS

Le tableau ci-après présente les renseignements consolidés sélectionnés :

(en milliers de \$US, à l'exception des montants par action, des pourcentages et d'indication contraire)	Premiers trimestres		
	2021	2020	%
RÉSULTATS D'EXPLOITATION			
Ventes	370 119	407 684	(9,2)
BAIIA ⁽¹⁾	24 756	15 080	64,2
Marge du BAIIA ⁽¹⁾	6,7 %	3,7 %	
BAIIA ajusté ⁽¹⁾	28 182	16 786	67,9
Marge du BAIIA ajusté ⁽¹⁾	7,6 %	4,1 %	
BAI	507	(8 616)	105,9
Marge du BAI ⁽¹⁾	0,1 %	(2,1 %)	
BAI ajusté ⁽¹⁾	5 046	(5 875)	185,9
Marge du BAI ajusté ⁽¹⁾	1,4 %	(1,4 %)	
Éléments spéciaux	3 426	1 706	
Résultat net	213	(6 741)	103,2
Résultat ajusté ⁽¹⁾	3 731	(4 301)	186,7
Flux de trésorerie disponibles ⁽¹⁾	27 443	13 674	100,7
DONNÉES PAR ACTION ORDINAIRE			
Résultat net	0,01	(0,16)	106,3
Résultat ajusté ⁽¹⁾	0,09	(0,10)	190,0
	31 mars	31 déc.	
	2021	2020	
SITUATION FINANCIÈRE			
Endettement total net ⁽¹⁾	383 377	370 252	

⁽¹⁾ Mesures financières autres que les IFRS. Pour plus de renseignements, voir la section « Mesures financières autres que les IFRS ».

RÉSULTATS DU PREMIER TRIMESTRE

Les ventes consolidées de 370,1 millions de dollars enregistrées au cours du trimestre ont diminué de 9,2 %, par rapport au même trimestre de l'année précédente, principalement en raison de la pandémie de COVID-19 (« COVID-19 »), se traduisant en une décroissance organique consolidée de 10,2 %, principalement attribuable à une reprise plus lente dans l'industrie de la peinture automobile affectant le secteur FinishMaster États-Unis, et dans une moindre mesure, le secteur Parts Alliance Royaume-Uni. En outre, les ventes consolidées ont été affectées par un nombre inférieur de jours de facturation dans tous les secteurs, soit 2,2 %. Ces écarts défavorables ont été partiellement contrebalancés par la performance du secteur canadien, qui se rapproche progressivement du niveau avant COVID-19, ainsi que par les fluctuations favorables des devises britannique et canadienne. Dans l'ensemble, la décroissance organique enregistrée au premier trimestre a suivi une tendance similaire à celle observée au cours du deuxième semestre de 2020 et reflète la situation de l'industrie dans les marchés respectifs de chacun des secteurs.

La Société a généré un BAIIA de 24,8 millions de dollars pour le trimestre, affecté par des éléments spéciaux comprenant les frais de restructuration et autres relatifs au Plan d'amélioration continue (« CIP ») de 1,7 million de dollars ainsi que 1,7 million de dollars pour des indemnités de départ et des bonis de rétention. Une fois ajustés, le BAIIA et la marge du BAIIA s'élevaient à 28,2 millions de dollars et 7,6 % des ventes, des hausses respectives de 11,4 millions de dollars et 350 points de base par rapport aux valeurs enregistrées en 2020 de 16,8 millions de dollars et 4,1 % des ventes. Cette performance est en grande partie attribuable aux bénéficiaires tirés des plans d'amélioration, dont l'optimisation des effectifs et du réseau, qui, combinés aux mesures de contrôle des coûts mises en place pour faire face à la pandémie, représentent environ 340 points de base. Cette performance provient également de l'amélioration des marges brutes dans les secteurs Produits automobiles Canada et Parts Alliance Royaume-Uni, ainsi que du renversement partiel de provisions pour mauvaises créances en raison de l'amélioration du recouvrement. Le même trimestre de l'année dernière avait été affecté par des pertes de change liées à la dépréciation du dollar canadien et de la livre sterling ainsi que par une charge ponctuelle, représentant conjointement environ 4,5 millions de dollars ou 110 points de base. Ces éléments ont été partiellement contrebalancés par une plus faible absorption des coûts fixes, effet direct de la baisse de volume des ventes, soit un impact d'environ 270 points de base.

Le résultat net de 0,2 million de dollars enregistré pour ce trimestre contraste par rapport aux (6,7) millions de dollars en 2020. Le résultat ajusté du premier trimestre de 2021 a augmenté de 186,7 %, s'élevant à 3,7 millions de dollars, alors qu'en 2020, le même trimestre affichait (4,3) millions de dollars. Ce résultat provient essentiellement de l'amélioration de la performance opérationnelle et de la rentabilité, récoltant les fruits du CIP et des initiatives mises en place.

Résultats sectoriels du premier trimestre

Le secteur FinishMaster États-Unis a enregistré des ventes trimestrielles de 158,2 millions de dollars, en baisse de 21,7 % et 18,6 % organiquement par rapport au trimestre correspondant de 2020, affectées principalement par la COVID-19. La croissance organique de ce trimestre s'est légèrement améliorée par rapport aux troisième et quatrième trimestres de 2020 (respectivement négative de 21,1 % et 21,3 %). Par ailleurs, l'industrie des produits de revêtement automobile s'avérant plutôt discrétionnaire, il n'est pas prévu qu'elle reprenne au même rythme que celle des pièces automobiles. Ce secteur a enregistré un BAIIA de 9,7 millions de dollars pour le trimestre. Une fois ajusté des éléments spéciaux, le BAIIA était de 10,1 millions de dollars ou 6,4 % des ventes, comparativement à 12,1 millions de dollars ou 6,0 % des ventes en 2020, une amélioration de 40 points de base. Les résultats du présent trimestre ont bénéficié des plans d'amélioration et des économies associées provenant d'une réduction des effectifs et de l'intégration des magasins exploités par la Société au cours des douze derniers mois, d'une réduction des dépenses discrétionnaires, ainsi que d'un renversement partiel des provisions pour mauvaises créances. Au cours du même trimestre en 2020, ce secteur avait été affecté par une charge ponctuelle. Ces éléments ont été partiellement contrebalancés par une plus faible absorption des coûts fixes liée à la baisse du volume des ventes.

Le secteur Produits automobiles Canada a enregistré des ventes de 115,2 millions de dollars, en hausse de 5,7 % comparativement au trimestre correspondant de 2020, grâce à l'appréciation du dollar canadien, en partie contrebalancé par une variation défavorable du nombre de jours de facturation. Ce secteur a enregistré une croissance organique de 0,3 % pour le trimestre, grâce à la performance des centres de distribution, qui vendent à des grossistes indépendants, compensant la baisse de volume des ventes aux installateurs par le réseau de magasins, plus sensible aux incidences des mesures de confinement. Ce secteur a enregistré un BAIIA de 11,7 millions de dollars pour le trimestre. Une fois ajusté des éléments spéciaux relatifs au CIP, le BAIIA était de 11,8 millions de dollars ou 10,2 % des ventes, comparativement à 2,7 millions de dollars ou 2,5 % des ventes en 2020, soit une augmentation de 770 points de base. Cette performance est attribuable aux économies réalisées à la suite de l'ajustement des effectifs dans le cadre du CIP, à l'amélioration de la marge brute provenant de rabais supplémentaires des fournisseurs, en partie en raison d'un calendrier différent, à la réduction des dépenses discrétionnaires, telles que les déplacements, ainsi qu'au reversement partiel des provisions pour mauvaises créances. Par ailleurs, le premier trimestre de 2020 avait été affecté par d'importantes pertes de change, contre des gains mineurs en 2021, représentant un écart d'environ 230 points de base. Pour un troisième trimestre consécutif, ce secteur a enregistré des ventes organiques similaires ainsi qu'une amélioration du BAIIA ajusté, en dollars et en pourcentage des ventes, par rapport au trimestre comparable respectif.

Le secteur Parts Alliance Royaume-Uni a enregistré des ventes de 96,8 millions de dollars, une légère augmentation de 0,2 % comparativement au trimestre correspondant de 2020. Les ventes ont bénéficié de la vigueur de la livre sterling par rapport au dollar américain au cours du présent trimestre 2021, contrebalançant la décroissance organique de 4,5 %, la variation défavorable du nombre de jours de facturation, ainsi que l'érosion anticipée résultant de l'intégration des magasins exploités par la Société au cours des douze derniers mois. La croissance organique de ce secteur montre des signes d'amélioration, malgré les effets des mesures de confinement imposées par les gouvernements dans le contexte de la pandémie de COVID-19. La croissance organique du trimestre en cours, même si elle est négative, représente la meilleure performance des quatre derniers trimestres. Ce secteur a enregistré un BAIIA et un BAIIA ajusté de 9,9 millions de dollars ou 10,2 % des ventes pour le trimestre, comparativement à 4,7 millions de dollars ou 4,8 % des ventes en 2020. L'amélioration de 540 points de base de la marge du BAIIA ajusté est principalement attribuable aux économies provenant de l'optimisation des effectifs dans le cadre du CIP, ainsi qu'à l'amélioration de la marge brute provenant des augmentations de prix. Le trimestre en cours a également bénéficié de subventions gouvernementales pour des frais d'exploitation liés aux loyers s'élevant à 0,4 million de dollars. Ces avantages ont été, en partie, contrebalancés par une plus faible absorption des coûts fixes attribuable à la baisse du volume des ventes. Ce secteur a généré, pour un troisième trimestre consécutif, une amélioration du BAIIA ajusté par rapport au trimestre comparable respectif, à la fois en dollars et en pourcentage des ventes.

CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE

Uni-Sélect tiendra le 13 mai 2021, à 8 h 00 (heure de l'Est), une conférence téléphonique pour discuter des résultats du premier trimestre de 2021 de la Société. Pour joindre la conférence, veuillez composer le 1 888 390-0549 (ou le 1 416 764-8682 pour les appels internationaux).

Un enregistrement de la conférence sera disponible à compter de 11 h 30 (heure de l'Est) le 13 mai 2021, et ce, jusqu'à 23 h 59 (heure de l'Est), le 13 juin 2021. Pour accéder à l'enregistrement différé de la conférence, il suffit de composer le 1 888 390-0541, suivi de 443325#.

Vous pouvez également accéder à la webdiffusion de la conférence des résultats du trimestre à partir de la section « [Investisseurs](#) », de notre site web à uniselect.com. La webdiffusion sera archivée par la suite. Les participants devraient prévoir le temps nécessaire, avant le début de l'appel, pour accéder à la webdiffusion et aux diapositives.

À PROPOS D'UNI-SÉLECT

Avec plus de 4 800 employés au Canada, aux États-Unis et au Royaume-Uni, Uni-Sélect est un chef de file de la distribution de peintures automobile, de revêtements industriels et d'accessoires connexes en Amérique du Nord, ainsi qu'un chef de file de la distribution de produits automobiles destinés au marché secondaire de l'automobile au Canada et au Royaume-Uni. Le siège social de Uni-Sélect est situé à Boucherville (Québec) Canada et ses actions sont négociées à la Bourse de Toronto (UNS).

Au Canada, Uni-Sélect dessert plus de 16 000 ateliers de réparation et de carrosserie automobile et plus de 4 000 ateliers à travers ses bannières d'atelier de réparation/installation et de carrosserie automobile. Son réseau national compte plus de 1 000 grossistes indépendants et plus de 75 magasins exploités par la Société, dont plusieurs exercent leurs activités sous les programmes de bannières de Uni Sélect tels que BUMPER TO BUMPER®, AUTO PARTS PLUS® et FINISHMASTER®.

Aux États-Unis, Uni-Sélect, par l'intermédiaire de sa filiale à part entière FinishMaster, Inc., exploite un réseau national de plus de 145 magasins exploités par la Société de produits de revêtement automobile sous la bannière FINISHMASTER®, laquelle dessert un réseau de plus de 30 000 clients annuellement.

Au Royaume-Uni et en Irlande, Uni-Sélect, par l'intermédiaire de son groupe de filiales Parts Alliance, est un important distributeur de produits automobiles destinés au marché secondaire qui dessert plus de 20 000 clients avec un réseau de plus de 170 magasins exploités par la Société. www.uniselect.com

MISE EN GARDE CONCERNANT LES DÉCLARATIONS PROSPECTIVES

Certaines déclarations faites dans le présent communiqué constituent des déclarations prospectives. Habituellement, les termes comme *hypothèse*, *but*, *orientation*, *objectif*, *perspective*, *projet*, *stratégie*, *cible* et d'autres expressions semblables, ainsi que les temps et les modes comme le futur et le conditionnel de certains verbes tels que *viser*, *s'attendre à*, *croire*, *prévoir*, *avoir l'intention de*, *planifier*, *chercher à* et *aspirer à*, permettent de repérer les déclarations prospectives. Les déclarations prospectives contenues dans ce communiqué incluent des affirmations relatives au moment de la reprise des opérations et au retour des employés en mise à pied temporaire, aux économies anticipées résultant des initiatives d'efficacité et au moment où seront réalisées ces économies, aux coûts reliés aux indemnités de départ devant être versées aux employés ainsi qu'aux coûts pour la fermeture de magasins, ainsi qu'à notre capacité à faire face à l'incertitude économique actuelle. Toutes ces déclarations prospectives sont faites conformément aux « dispositions refuges » prévues dans les lois canadiennes applicables en matière de valeurs mobilières.

Les déclarations prospectives, du fait même de leur nature, font l'objet de risques et d'incertitudes intrinsèques et reposent sur plusieurs hypothèses, tant générales que précises, donnant lieu à la possibilité que les résultats ou les événements réels diffèrent de façon significative des attentes exprimées ou sous-entendues dans ces déclarations prospectives et que nos perspectives commerciales, objectives, plans et priorités stratégiques ne soient pas atteints. En particulier, Uni-Sélect fait face à des impacts importants sur ses affaires en raison de la pandémie de COVID-19. La pandémie de COVID-19 a provoqué un déclin majeur de l'activité économique en Amérique du Nord et au Royaume-Uni, ce qui a causé une baisse de la demande pour les produits et services de Uni-Sélect, une baisse de la productivité résultant des fermetures d'entreprises ordonnées par les gouvernements, l'augmentation des mesures de santé et sécurité, et une menace à la continuité des affaires pour certains des magasins, fournisseurs, clients et/ou partenaires de Uni-Sélect. La durée et l'envergure de l'impact de la pandémie de COVID-19 sur les affaires de Uni-Sélect, incluant ses opérations et le marché pour ses actions, vont dépendre des développements futurs, qui sont hautement incertains et ne peuvent être prédits en ce moment, et incluent la durée, la gravité et l'envergure de la pandémie et les actions prises dans diverses juridictions pour contenir ou traiter la pandémie. En revanche, ces impacts pourraient, entre autres choses, affecter négativement les liquidités de Uni-Sélect et/ou sa capacité à respecter ses engagements relatifs à son endettement. Les risques et incertitudes auxquels sont sujets les déclarations prospectives incluent aussi les facteurs de risque décrits dans le Rapport de gestion de la Société pour l'exercice terminé le 31 décembre 2020 sous la section « Gestion des risques » disponible sur www.sedar.com ainsi que sur le site web de Uni-Sélect à www.uniselect.com. Par conséquent, nous ne pouvons garantir la réalisation des déclarations prospectives et nous mettons en garde le lecteur contre le risque que représente le fait de s'appuyer sur ces déclarations prospectives. Les déclarations prospectives contenues aux présentes sont faites en date du présent communiqué de presse. À moins d'y être tenu en vertu des lois sur les valeurs mobilières applicables, Uni-Sélect n'assume aucune obligation quant à la mise à jour ou à la révision des déclarations prospectives en raison de nouvelles informations, d'événements futurs ou d'autres changements.

- 30 -

POUR INFORMATION

Pierre Boucher, CPA, CMA
Jennifer McCaughey, CFA
MaisonBrison Communications
Tél. : 514 731-0000
pierre@maisonbrison.com
jennifer@maisonbrison.com
investisseurs@uniselect.com

MESURES FINANCIÈRES AUTRES QUE LES IFRS

L'information comprise dans ce communiqué comporte certains renseignements qui ne sont pas des mesures financières du rendement conformes aux IFRS. Les mesures financières autres que les IFRS n'ont pas de signification normalisée en vertu des IFRS et, par conséquent, il est peu probable qu'elles soient comparables à des définitions similaires présentées par d'autres sociétés. La Société est d'avis que les lecteurs de ce présent communiqué peuvent tenir compte de ces mesures de rendement aux fins d'analyse. Ce qui suit présente les définitions des termes utilisés par la Société qui ne sont pas définis selon les IFRS.

Croissance organique – Cette mesure consiste à quantifier l'augmentation des ventes consolidées entre deux périodes données, en excluant l'impact des acquisitions, de l'érosion des ventes provenant de l'intégration de magasins exploités par la Société, des variations du taux de change et, lorsqu'il y a lieu, de la différence du nombre de jours de facturation. Cette mesure aide Uni-Sélect à juger l'évolution intrinsèque des ventes générées par sa base d'exploitation par rapport au reste du marché. La détermination du taux de croissance organique, qui est fondée sur des constats raisonnables aux yeux de la direction, pourrait différer des taux de croissance organique réels.

BAIIA et BAIIA ajusté – Le BAIIA représente le résultat net excluant les charges financières, l'amortissement et l'impôt sur le résultat. Il s'agit d'un indicateur financier mesurant la capacité d'une société de rembourser et d'assumer ses dettes. Les investisseurs ne doivent pas le considérer comme un critère remplaçant les ventes ou le résultat net, ni comme un indicateur des résultats d'exploitation ou de flux de trésorerie, ni comme un paramètre de mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.

Le BAIIA ajusté exclut certains ajustements, qui pourraient avoir une incidence sur la comparabilité des résultats financiers de la Société. Ces ajustements correspondent, entre autres, aux frais de restructuration et autres.

Marge du BAIIA et marge du BAIIA ajusté – La marge du BAIIA est un pourcentage qui correspond au BAIIA divisé par les ventes. La marge du BAIIA ajusté est un pourcentage qui correspond au BAIIA ajusté divisé par les ventes.

BAI ajusté, résultat ajusté et résultat ajusté par action – La direction utilise le BAI ajusté, le résultat ajusté ainsi que le résultat ajusté par action pour évaluer le BAI, le résultat net et le résultat par action provenant des activités d'exploitation, excluant certains ajustements, nets d'impôt pour le résultat ajusté et le résultat ajusté par action, qui pourraient avoir une incidence sur la comparabilité des résultats financiers de la Société. La direction considère que ces mesures facilitent l'analyse et permettent une meilleure compréhension de la performance des activités de la Société. L'objectif de ces mesures est de fournir de l'information additionnelle.

Ces ajustements correspondent, entre autres, aux frais de restructuration et autres, ainsi qu'à l'amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de Parts Alliance. La direction considère l'acquisition de Parts Alliance comme transformationnelle. Le fait d'exclure ces éléments ne veut pas dire qu'ils sont non récurrents.

Marge du BAI et marge du BAI ajusté – La marge du BAI est un pourcentage qui correspond au BAI divisé par les ventes. La marge du BAI ajusté est un pourcentage qui correspond au BAI ajusté divisé par les ventes.

Flux de trésorerie disponibles – Cette mesure correspond aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie, ajustés des éléments suivants : la variation des éléments du fonds de roulement, les acquisitions d'immobilisations corporelles et la différence entre la somme versée relativement aux avantages postérieurs à l'emploi et la dépense de la période. Uni-Sélect considère les flux de trésorerie disponibles comme un important indicateur de la solidité financière et du rendement des activités, car ils révèlent le montant des fonds disponibles pour gérer la croissance du fonds de roulement, payer les dividendes, rembourser la dette, réinvestir dans la Société et profiter des différentes opportunités de marché qui se présentent.

Les flux de trésorerie disponibles excluent certaines variations dans les éléments du fonds de roulement (dont les débiteurs et autres recevables, les stocks et les créditeurs et charges à payer) et autres fonds générés et utilisés selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie. Par conséquent, ils ne devraient pas être considérés comme une alternative aux tableaux consolidés des flux de trésorerie ou comme une mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.

Endettement total net – Cette mesure correspond à la dette à long terme incluant les versements exigibles à court terme, nette de la trésorerie.

Ratio de l'endettement total net sur le BAIIA ajusté – Ce ratio correspond à l'endettement total net divisé par le BAIIA ajusté.

MESURES FINANCIÈRES AUTRES QUE LES IFRS (SUITE)

Le tableau suivant présente une conciliation de la croissance organique.

	Premiers trimestres	
	2021	2020
<i>FinishMaster États-Unis</i>	158 203	202 199
<i>Produits automobiles Canada</i>	115 162	108 941
<i>Parts Alliance Royaume-Uni</i>	96 754	96 544
Ventes	370 119	407 684
		%
Variation des ventes	(37 565)	(9,2)
Impact de la conversion du dollar canadien et de la livre sterling	(13 239)	(3,2)
Nombre de jours de facturation	8 953	2,2
Érosion des ventes provenant de l'intégration de magasins exploités par la	767	0,2
Acquisitions	(613)	(0,2)
Croissance organique consolidée	(41 697)	(10,2)

Le tableau suivant présente une conciliation du BAIIA et du BAIIA ajusté.

	Premiers trimestres		
	2021	2020	%
Résultat net	213	(6 741)	
Charge (recouvrement) d'impôt sur le résultat	294	(1 875)	
Charges financières, montant net	8 878	7 102	
Amortissement	15 371	16 594	
BAIIA	24 756	15 080	64,2
<i>Marge du BAIIA</i>	6,7 %	3,7 %	
Éléments spéciaux	3 426	1 706	
BAIIA ajusté	28 182	16 786	67,9
<i>Marge du BAIIA ajusté</i>	7,6 %	4,1 %	

Le tableau suivant présente une conciliation du BAI et du BAI ajusté.

	Premiers trimestres		
	2021	2020	%
Résultat net	213	(6 741)	
Charge (recouvrement) d'impôt sur le résultat	294	(1 875)	
BAI	507	(8 616)	105,9
<i>Marge du BAI</i>	0,1 %	(2,1 %)	
Éléments spéciaux	3 426	1 706	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de Parts Alliance	1 113	1 035	
BAI ajusté	5 046	(5 875)	185,9
<i>Marge du BAI ajusté</i>	1,4 %	(1,4%)	

MESURES FINANCIÈRES AUTRES QUE LES IFRS (SUITE)

Le tableau suivant présente une conciliation du résultat ajusté et du résultat ajusté par action.

	Premiers trimestres		
	2021	2020	%
Résultat net	213	(6 741)	103,2
Éléments spéciaux, nets d'impôt	2 616	1 271	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de Parts Alliance, net d'impôt	902	1 169	
Résultat ajusté	3 731	(4 301)	186,7
Résultat par action	0,01	(0,16)	106,3
Éléments spéciaux, nets d'impôt	0,06	0,03	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de Parts Alliance, net d'impôt	0,02	0,03	
Résultat par action ajusté	0,09	(0,10)	190,0

Le tableau suivant présente une conciliation des flux de trésorerie disponibles.

	Premiers trimestres	
	2021	2020
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	(540)	(12 680)
Variation des éléments de fonds de roulement	28 382	29 190
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(1 220)	(2 557)
Différence entre la somme versée relativement aux avantages postérieurs à l'emploi et la dépense de la période	821	(279)
Flux de trésorerie disponibles	27 443	13 674

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES RÉSULTATS

(en milliers de \$US, à l'exception des données par action, non audités)	Trimestres clos le	
	2021	2020
		31 mars
	2021	2020
Ventes	370 119	407 684
Achats, nets de la fluctuation des stocks	253 486	284 907
Marge brute	116 633	122 777
Salaires et avantages sociaux	62 475	72 165
Autres dépenses d'exploitation	25 976	33 826
Éléments spéciaux	3 426	1 706
Résultat avant charges financières, amortissement et impôt sur le résultat	24 756	15 080
Amortissement	15 371	16 594
Charges financières, montant net	8 878	7 102
Résultat avant impôt sur le résultat	507	(8 616)
Charge (recouvrement) d'impôt sur le résultat	294	(1 875)
Résultat net	213	(6 741)
Résultat par action		
De base et dilué	0,01	(0,16)
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation (en milliers)		
De base et dilué	42 387	42 387

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DU RÉSULTAT GLOBAL

(en milliers de \$US, non audités)	Trimestres clos le	
	2021	31 mars 2020
Résultat net	213	(6 741)
Autres éléments du résultat global		
Éléments qui seront reclassés ultérieurement au résultat net :		
Portion efficace des variations de la juste valeur des couvertures de flux de trésorerie (nette d'impôt de 4 \$ (101 \$ en 2020))	11	(281)
Variation nette de la juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme éléments de couverture de flux de trésorerie transférée au résultat net (nette d'impôt de 60 \$ (10 \$ en 2020))	162	28
Gains (pertes) de change latents sur la conversion des états financiers à la monnaie de présentation	1 058	(7 600)
Gains (pertes) de change latents sur la conversion de la dette désignée comme élément de couverture des investissements nets dans des filiales étrangères	1 425	(9 676)
	2 656	(17 529)
Éléments qui ne seront pas reclassés ultérieurement au résultat net :		
Réévaluations des obligations au titre des prestations définies à long terme (nettes d'impôt de 2 924 \$ (812 \$ en 2020))	8 109	(2 254)
Total des autres éléments du résultat global	10 765	(19 783)
Résultat global	10 978	(26 524)

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES VARIATIONS DE CAPITAUX PROPRES

(en milliers de \$US, non audités)	Attribuable aux actionnaires					Total des capitaux propres
	Capital- actions	Surplus d'apports	Composante capitaux propres des déventures convertibles	Résultats non distribués	Cumul des autres éléments du résultat global	
Solde au 31 décembre 2019	100 244	6 724	8 232	418 624	(26 830)	506 994
Résultat net	-	-	-	(6 741)	-	(6 741)
Autres éléments du résultat global	-	-	-	(2 254)	(17 529)	(19 783)
Résultat global	-	-	-	(8 995)	(17 529)	(26 524)
Contributions et distributions aux actionnaires :						
Dividendes	-	-	-	(2 923)	-	(2 923)
Paiements fondés sur des actions	-	766	-	-	-	766
	-	766	-	(2 923)	-	(2 157)
Solde au 31 mars 2020	100 244	7 490	8 232	406 706	(44 359)	478 313
Solde au 31 décembre 2020	100 244	8 404	8 232	378 196	(21 021)	474 055
Résultat net	-	-	-	213	-	213
Autres éléments du résultat global	-	-	-	8 109	2 656	10 765
Résultat global	-	-	-	8 322	2 656	10 978
Contributions et distributions aux actionnaires :						
Paiements fondés sur des actions	-	188	-	-	-	188
Solde au 31 mars 2021	100 244	8 592	8 232	386 518	(18 365)	485 221

UNI-SÉLECT INC.

TABLEAUX CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

(en milliers de \$US, non audités)	Trimestres clos le	
	2021	31 mars 2020
ACTIVITÉS D'EXPLOITATION		
Résultat net	213	(6 741)
Éléments hors caisse :		
Éléments spéciaux	3 426	1 706
Amortissement	15 371	16 594
Charges financières, montant net	8 878	7 102
Charge (recouvrement) d'impôt sur le résultat	294	(1 875)
Amortissement et réserves relatifs aux incitatifs accordés aux clients	4 680	5 769
Autres éléments hors caisse	821	280
Variation des éléments du fonds de roulement	(28 382)	(29 190)
Intérêts payés	(5 425)	(3 944)
Impôt sur le résultat versé	(416)	(2 381)
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	(540)	(12 680)
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT		
Acquisition d'entreprise	-	(4 482)
Cession d'activité	-	258
Solde de prix d'achat, net	(58)	(14)
Avances aux marchands membres et incitatifs accordés aux clients	(4 687)	(3 445)
Remboursements d'avances à des marchands membres	716	856
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(1 220)	(2 557)
Produits de la disposition d'immobilisations corporelles	246	131
Acquisitions et développement d'immobilisations incorporelles	(674)	(504)
Autres provisions payées	(216)	(57)
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(5 893)	(9 814)
ACTIVITÉS DE FINANCEMENT		
Augmentation de la dette à long terme	2 793	34 961
Remboursement de la dette à long terme	(15 122)	(17 630)
Diminution nette des dépôts de garantie des marchands membres	(438)	(175)
Dividendes versés	-	(3 017)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(12 767)	14 139
Écarts de conversion	293	(1 602)
Diminution nette de la trésorerie	(18 907)	(9 957)
Trésorerie au début de la période	54 379	35 708
Trésorerie à la fin de la période	35 472	25 751

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

(en milliers de \$US, non audités)

31 mars 31 décembre

	2021	2020
ACTIFS		
Actifs courants :		
Trésorerie	35 472	54 379
Trésorerie détenue en mains tierces	1 042	1 475
Débiteurs et autres recevables	193 577	188 808
Impôt sur le résultat à recevoir	965	2 025
Stocks	374 051	368 992
Frais payés d'avance	10 783	9 520
Total des actifs courants	615 890	625 199
Investissements et avances aux marchands membres	27 311	27 106
Immobilisations corporelles	149 344	155 071
Immobilisations incorporelles	183 588	186 863
Goodwill	341 763	340 328
Actifs d'impôt différé	35 322	40 705
TOTAL DES ACTIFS	1 353 218	1 375 272
PASSIFS		
Passifs courants :		
Créditeurs et charges à payer	299 976	313 600
Solde de prix d'achat, net	1 376	1 796
Provision pour les frais de restructuration	3 052	3 246
Impôt sur le résultat à payer	8 342	8 359
Portion courante sur la dette à long terme et les dépôts de garantie des marchands membres	28 045	28 406
Instruments financiers dérivés	3 879	4 579
Total des passifs courants	344 670	359 986
Obligations au titre des prestations définies à long terme	18 993	28 337
Dette à long terme	390 871	396 289
Débitures convertibles	89 013	87 728
Dépôts de garantie des marchands membres	5 663	6 041
Autres provisions	1 193	1 395
Passifs d'impôt différé	17 594	21 441
TOTAL DES PASSIFS	867 997	901 217
TOTAL DES CAPITAUX PROPRES	485 221	474 055
TOTAL DES PASSIFS ET DES CAPITAUX PROPRES	1 353 218	1 375 272