



170 BOUL. INDUSTRIEL
BOUCHERVILLE (QUÉBEC)
CANADA, J4B 2X3
TÉL : (450) 641-2440
FAX : (450) 449-4908

COMMUNIQUÉ

Deuxième trimestre terminé le 30 juin 2013

Ventes de 476 millions de dollars et résultat ajusté de 15,6 millions de dollars

(En milliers de \$US à l'exception des résultats par action)

	2 ^e trimestre		Période de six mois	
	2013	2012	2013	2012
Ventes	476 176	476 748	897 996	922 008
BAIIA ajusté	29 320	31 221	46 631	57 823
BAIIA	27 786	29 524	43 714	53 432
Frais de restructuration, radiation d'actifs et autres	35 180	-	35 180	-
Résultat ajusté	15 561	15 999	22 556	28 809
Résultat net (perte nette)	(9 295)	14 936	(3 151)	26 017
Résultat ajusté par action	0,72	0,74	1,05	1,33
Résultat net (perte nette) par action	(0,43)	0,69	(0,15)	1,20

Boucherville, le 31 juillet 2013 - Uni-Sélect inc. a généré des ventes de 476,2 millions de dollars au deuxième trimestre 2013, semblable au trimestre correspondant de 2012, pour une croissance organique globale de 1,2 %. Les ventes générées par les activités américaines s'élèvent à 339,5 millions de dollars au deuxième trimestre, incluant une croissance organique des ventes de 2,7 %. Cette croissance organique positive découle des programmes de ventes et d'une meilleure exécution combinée à un taux de service opérationnel amélioré grâce à une plus grande stabilité du progiciel de gestion intégré. Les ventes ont diminué de 1,6 % en raison des fermetures de magasins. Ces fermetures s'inscrivent dans le plan d'action stratégique et opérationnel interne annoncé le 11 juillet 2013 (le « Plan d'action »). Les activités canadiennes ont enregistré des ventes de 136,6 millions de dollars comparativement à 139,4 millions de dollars au deuxième trimestre 2012, représentant une diminution organique des ventes de 2,5 %.

La marge du BAIIA ajusté s'est établie à 6,2 % pour le deuxième trimestre 2013 comparativement à 6,5 % pour le même trimestre 2012. Cette diminution est principalement due à des bénéfices bruts moins élevés. Une stratégie de prix compétitifs, un changement défavorable dans la proportion des canaux de distribution et des coûts imprévus pour stabiliser le progiciel de gestion intégré ont eu une incidence sur les résultats du trimestre. Le Plan d'action annoncé le 11 juillet dernier a en partie compensé la diminution des bénéfices bruts. Les économies proviennent principalement de la fermeture d'établissements non profitables, de la réduction des effectifs et de la diminution des dépenses opérationnelles.

La Société a enregistré des frais de restructuration, de radiation d'actifs et autres de 35,2 millions de dollars au deuxième trimestre en lien avec le Plan d'action. Ces charges sont liées à la liquidation de stocks excédentaires, à la fermeture d'établissements, aux dépenses de consolidation, aux indemnités de départ, à la comptabilisation des

obligations futures liées à des baux, à la dévaluation de certains actifs à leur valeur de réalisation nette et à la radiation de la valeur de certains logiciels qui ne seront plus utilisés.

« Nous sommes heureux de la croissance organique de nos ventes aux États-Unis. Nous sommes persuadés que notre récente performance aux États-Unis de même que notre nouveau Plan d'action nous permettront de présenter des résultats en amélioration au cours des trimestres à venir. » mentionne Richard G. Roy, président et chef de la direction de Uni-Sélect.

« Nous évoluons dans une industrie solide qui présente plusieurs occasions de croissance. Nous sommes convaincus que nous serons en mesure de satisfaire les attentes et de générer de la valeur pour tous les actionnaires, employés, clients et fournisseurs. Nous restons déterminés à poursuivre les objectifs que nous avons déjà énoncés soit, réduire notre niveau d'endettement et implanter notre stratégie de ventes pour diversifier notre marché, augmenter nos parts de marché et poursuivre notre développement. » a ajouté M. Roy.

Au cours du trimestre, la Société a annoncé l'achèvement de son processus de révision stratégique formelle et l'optimisation de son réseau de distribution aux États-Unis. Le Plan d'action issu de cette analyse approfondie est en cours et devrait se conclure à la fin de 2014. En date du 30 juin 2013, 11 magasins et un entrepôt ont été fermés. La relocalisation du centre de distribution national aux États-Unis a été complétée et 156 postes ont été abolis. À ce jour, ces initiatives ont permis à la Société de réduire les dépenses d'environ 10 millions de dollars sur une base annualisée dont 5 millions de dollars contribueront aux résultats de 2013.

Pour la période de six mois terminée le 30 juin 2013, les ventes se sont chiffrées à 898,0 millions de dollars, une baisse de 2,6 % comparativement à la même période en 2012. Cette diminution est principalement attribuable à l'incidence des fermetures de magasins dans le cadre du Plan d'action, aux journées de facturation en moins ainsi qu'à la diminution organique des ventes de 0,2 %. La croissance organique en début d'année a subi les effets d'une demande plus faible au niveau des réparations saisonnières, reflétant les conditions économiques difficiles ainsi qu'un printemps tardif comparativement à l'année précédente. Au cours du premier trimestre, la Société a également éprouvé des interruptions de ses opérations à la suite du déploiement du progiciel de gestion intégré. Ces interruptions ont été résolues à la fin du mois de janvier.

Les ventes aux États-Unis se sont chiffrées à 655,1 millions de dollars pour la période de six mois, en baisse de 2,6 % comparativement à la même période en 2012, malgré une croissance organique positive de 0,2 %. Les activités canadiennes ont généré des ventes de 242,9 millions de dollars pour la même période, également en baisse comparativement à l'année précédente, avec une décroissance organique des ventes de 1,3 %.

Pour la période de six mois terminée le 30 juin 2013, la marge du BAIIA ajusté s'est établie à 5,2 % comparativement à 6,3 % pour la même période de l'année précédente. En plus des éléments mentionnés dans les résultats du trimestre, la marge du BAIIA ajusté a été affectée par la baisse des ventes alors que les dépenses n'ont pu être ajustées au même rythme et à des protections de prix inférieures dont la Société avait bénéficié au premier trimestre de l'exercice précédent.

Depuis le début de l'exercice 2013, la Société a réduit son endettement total net de 24,9 millions de dollars et a généré des flux de trésorerie relatifs aux activités opérationnelles de 50,0 millions de dollars comparativement à 35,0 millions de dollars pour la même période en 2012.

La Société a également annoncé aujourd'hui la nomination de M. Brent Windom au poste de président et chef de l'exploitation de ses activités de distribution de pièces aux États-Unis. M. Windom évolue au sein de l'équipe de Uni-Sélect depuis 9 ans. Il était vice-président principal, ventes et marketing aux États-Unis. Avant août 2012, il avait la responsabilité des ventes et du marketing à travers l'Amérique du Nord. M. Windom a plus de 30 années d'expérience au sein du marché secondaire de l'automobile. Il a agi à titre de vice-président, marketing et commercialisation pour MAWDI de 1994 à 2004, au moment de son acquisition par Uni-Sélect. La Société est

confiante que l'expérience et les compétences de M. Windom apporteront une valeur ajoutée à ses activités de distribution de pièces aux États-Unis. Sa nomination est en vigueur à compter d'aujourd'hui.

Le Conseil d'administration est également heureux d'annoncer la nomination d'un nouveau membre qui prend effet à compter du 31 juillet 2013. M. Dennis Welvaert a été nommé en remplacement de M. Joseph P. Felicelli qui a démissionné au cours du trimestre. M. Welvaert, qui a agi à titre de président et chef de l'exploitation par intérim des activités américaines jusqu'au 31 juillet 2013, assumera également la fonction de président du conseil de Uni-Sélect USA, inc. M. Welvaert sera principalement responsable de l'exécution et du suivi du Plan d'action. Il s'est retiré à titre de président de la division du marché secondaire de Dayco en Amérique du Nord en 2011. Il est président du *Global Aftermarket Symposium* et est le président sortant de l'Association des fournisseurs du marché secondaire de l'automobile (AASA). Au cours de ses années avec Dayco, M. Welvaert a occupé des postes de direction dans les divisions de la fabrication d'équipement d'origine, industrielle et du marché secondaire. Il cumule plus de 40 années d'expérience dans l'industrie automobile.

Finalement, le Conseil d'administration de Uni-Sélect a déclaré un dividende de 0,13 \$CAN par action payable le 22 octobre 2013 aux actionnaires inscrits aux registres au 30 septembre 2013. Ce dividende est un dividende déterminé aux fins fiscales.

Conférence téléphonique

Uni-Sélect tiendra une conférence téléphonique pour discuter des résultats du deuxième trimestre 2013 le 31 juillet 2013 à 15 h. Pour joindre la conférence, veuillez composer le 1 888 789-9572 suivi du 1697957.

Un enregistrement de la conférence téléphonique sera disponible jusqu'à 23 h 59 le mercredi 7 août 2013. Pour accéder à l'enregistrement, veuillez composer le 1 800 408-3053 suivi du 2789105.

À propos de Uni-Sélect

Fondée en 1968, Uni-Sélect est un important distributeur de pièces de remplacement, d'équipement, d'outillage et d'accessoires pour véhicules automobiles en Amérique du Nord. Chef de file canadien dans son domaine, Uni-Sélect est le 6e distributeur en importance aux États-Unis et le plus important distributeur indépendant de peinture pour automobiles et produits connexes. Avec ses 5 800 employés, Uni-Sélect dessert efficacement un vaste réseau d'installateurs et de grossistes indépendants, dont plus de 6 200 s'affichent sous ses bannières ou adhèrent à ses programmes en Amérique du Nord. Le siège social de Uni-Sélect est situé à Boucherville et ses actions se négocient à la Bourse de Toronto (TSX) sous le symbole UNS.

Certaines déclarations faites dans ce communiqué de presse présentent des déclarations prospectives qui comportent des risques et incertitudes, y compris les risques liés à l'implantation du Plan d'action découlant du processus de révision stratégique, si bien que les résultats réels pourraient différer significativement de ceux qui sont indiqués ou sous-entendus dans ces déclarations. Pour plus d'information sur les risques et incertitudes, veuillez vous référer au rapport annuel déposé auprès des commissions des valeurs mobilières canadiennes par Uni-Sélect. À moins d'y être tenue en vertu des lois sur les valeurs mobilières applicables, la direction de Uni-Sélect n'assume aucune obligation quant à la mise à jour ou à la révision des déclarations prospectives en raison de nouvelles informations, d'événements futurs ou d'autres changements.

À moins d'indication contraire dans ce communiqué, tous les montants sont exprimés en dollars américains.

Le lecteur est prié de noter que les expressions suivantes n'ont pas de définition normalisée en vertu des normes internationales d'information financière (IFRS). Il est donc peu probable qu'elles puissent être comparées avec des mesures similaires présentées par d'autres sociétés.

(1) « **BAIIA** » représente le résultat avant les postes suivants : charges financières, dotation aux amortissements, frais de restructuration, radiation d'actifs et autres, quote-part du résultat des entreprises comptabilisées selon la

méthode de la mise en équivalence, impôts sur le résultat et résultats attribuables aux participations sans contrôles. Il s'agit d'un indicateur financier mesurant la capacité d'une société de rembourser et d'assumer ses dettes. Les investisseurs ne doivent pas le considérer comme un critère remplaçant les ventes ou le résultat net, ni comme un indicateur des résultats d'exploitation ou de flux de trésorerie, ni comme un paramètre de mesure de liquidité, mais comme une information complémentaire.

(2) « **BAIIA ajusté** » est utilisé pour évaluer le BAIIA provenant d'activités poursuivies, compte non tenu de certains ajustements qui pourraient avoir une incidence sur la comparabilité des résultats financiers de la Société. Selon la Direction, ces mesures sont plus représentatives de la performance opérationnelle de la Société et plus appropriées pour fournir de l'information additionnelle.

(3) « **Ajustements** » s'agit de coûts inhabituels qui, selon la Direction, ne sont ni caractéristiques ni représentatifs des opérations régulières de la Société et ils incluent, entre autres les éléments suivants : frais non capitalisés liés au développement et au déploiement du progiciel de gestion intégré, aux frais de fermeture et de cession de magasins, aux frais de restructuration, radiation d'actifs et autres, ainsi qu'au gain net sur la cession d'immobilisations corporelles. Le fait d'exclure ces éléments ne veut pas dire qu'ils sont non récurrents.

(4) « **Endettement total net** » comprend les dettes bancaires et la dette à long terme (incluant la portion à court terme), nets de la trésorerie.

Informations additionnelles

Le rapport de gestion intérimaire et les états financiers non audités ainsi que les notes complémentaires du deuxième trimestre 2013 sont disponibles dans la section « Investisseurs » du site Internet de la Société à l'adresse www.uniselect.com et sur le site SEDAR, www.sedar.com. Le lecteur trouvera également sur ces sites le rapport annuel audité de la Société et d'autres informations relatives à Uni-Sélect, y compris la notice annuelle.

- 30 -

Source : UNI-SÉLECT INC.

www.uniselect.com

Contact : Karine Vachon

Directrice, relations aux investisseurs et communications

(450) 641-6972

investisseurs@uniselect.com

UNI-SÉLECT INC.
ÉTAT DES RÉSULTATS CONSOLIDÉS

(en milliers de dollars américains, à l'exception des données par action, non audités)

	Période de trois mois terminée le 30 juin		Période de six mois terminée le 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
	\$		\$	\$
Ventes	476 176	476 748	897 996	922 008
Résultat avant les postes suivants :	27 786	29 524	43 714	53 432
Charges financières, montant net (note 5)	4 029	4 865	8 098	9 982
Dotation aux amortissements (note 6)	6 771	7 078	14 315	13 104
Frais de restructuration, radiation d'actifs et autres (note 7)	35 180	—	35 180	—
	(18 194)	17 581	(13 879)	30 346
Quote-part du résultat des entreprises comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence	949	606	1 507	1 260
Résultat avant impôt sur le résultat	(17 245)	18 187	(12 372)	31 606
Impôt sur le résultat (recouvrement) (note 9)				
Exigible	5 456	71	4 756	8 115
Différé	(13 406)	3,180	(13 977)	(2 435)
	(7 950)	3 251	(9 221)	5 680
Résultat net	(9 295)	14 936	(3 151)	25 926
Attribuable aux actionnaires ordinaires	(9 295)	14 936	(3 151)	26 017
Attribuable aux participations sans contrôle	—	—	—	(91)
Résultat net	(9 295)	14 936	(3 151)	25 926
Résultat par action (note 8)				
De base	(0,43)	0,69	(0,15)	1,20
Dilué	(0,43)	0,68	(0,15)	1,20
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation (en milliers) (note 8)				
De base	21 465	21 637	21 482	21 637
Dilué	21 465	22 877	21 482	22 876

L'état des résultats consolidés par nature est présenté à la note 20.

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers intermédiaires consolidés.

UNI-SÉLECT INC.
ÉTAT DU RÉSULTAT GLOBAL CONSOLIDÉ
(en milliers de dollars américains, non audités)

	Période de trois mois terminée le 30 juin		Période de six mois terminée le 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
	\$	\$	\$	\$
Résultat net	(9 295)	14 936	(3 151)	25 926
Autres éléments du résultat global				
Éléments susceptibles d'être reclassés dans le résultat net au cours des périodes subséquentes :				
Portion efficace des variations de la juste valeur des couvertures de flux de trésorerie (déduction (recouvrement) faite des impôts de (60) \$ et 47 \$ pour les périodes de trois et six mois (223 \$ et 323 \$ pour 2012))	(162)	(606)	129	(877)
Variation nette de la juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme éléments de couverture de flux de trésorerie transférée aux résultats (déduction faite des impôts de 97 \$ et 195 \$ pour les périodes de trois et six mois (164 \$ et 344 \$ pour 2012))	215	452	481	935
Gains de change latents sur la conversion des états financiers à la monnaie de présentation	6 501	4 819	11 320	315
Pertes de change latents sur la conversion de la dette désignée comme élément de couverture des investissements nets dans des filiales étrangères	(9 089)	(6 494)	(15 862)	(495)
	(2 535)	(1 829)	(3 932)	(122)
Éléments qui ne seront pas reclassés dans le résultat net au cours des périodes subséquentes :				
Gain (perte) actuariel(le) des régimes de retraite à prestations définies (déduction faite des impôts de 794 \$ et 1 160 \$ pour les périodes de trois et six mois (632 \$ et 420 \$ pour 2012))	2 157	(1 717)	3 154	(1 141)
Autres éléments du résultat global	(378)	(3 546)	(778)	(1 263)
Résultat global	(9 673)	11 390	(3 929)	24 663
Attribuable aux actionnaires ordinaires	(9 673)	11 390	(3 929)	24 754
Attribuable aux participations sans contrôle	—	—	—	(91)
Résultat global	(9 673)	11 390	(3 929)	24 663

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers intermédiaires consolidés.

UNI-SÉLECT INC.
ÉTAT DES VARIATIONS DES CAPITAUX PROPRES CONSOLIDÉS
(en milliers de dollars américains, non audités)

	Attribuable aux actionnaires ordinaires							Total des capitaux propres
	Capital- actions	Surplus d'apport	Composante des capitaux propres des débitures convertibles	Résultats non distribués	Cumul des autres éléments du résultat global (note 16)	Total	Participations sans contrôle	
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Solde au 31 décembre 2012	88 563	392	1 687	384 902	8 661	484 205	—	484 205
Résultat net	—	—	—	(3 151)	—	(3 151)	—	(3 151)
Autres éléments du résultat global	—	—	—	3 154	(3 932)	(778)	—	(778)
Total du résultat global	—	—	—	3	(3 932)	(3 929)	—	(3 929)
Contributions et distributions aux actionnaires :								
Rachat d'actions (note 13)	(397)	—	—	(1 565)	—	(1 962)	—	(1 962)
Dividendes	—	—	—	(5 429)	—	(5 429)	—	(5 429)
Paiements fondés sur des actions (note 14)	—	835	—	—	—	835	—	835
	(397)	835	—	(6 994)	—	(6 556)	—	(6 556)
Solde au 30 juin 2013	88 166	1 227	1 687	377 911	4 729	473 720	—	473 720
Solde au 31 décembre 2011	88 940	452	1 687	367 272	6 229	464 580	1 033	465 613
Résultat net	—	—	—	26 017	—	26 017	(91)	25 926
Autres éléments du résultat global	—	—	—	(1 141)	(122)	(1 263)	—	(1 263)
Total du résultat global	—	—	—	24 876	(122)	24 754	(91)	24 663
Contributions et distributions aux actionnaires :								
Émission d'actions	29	—	—	—	—	29	—	29
Rachat d'actions (note 13)	(3)	—	—	(10)	—	(13)	—	(13)
Dividendes	—	—	—	(5 567)	—	(5 567)	—	(5 567)
Paiements fondés sur des actions (note 14)	—	19	—	—	—	19	—	19
	26	19	—	(5 577)	—	(5 532)	—	(5 532)
Variations des participations dans des filiales qui ne résultent pas en une perte de contrôle :								
Rachat des participations sans contrôle	—	(98)	—	—	—	(98)	(955)	(1 053)
Écart de conversion sur les participations sans contrôle	—	—	—	—	—	—	13	13
Solde au 30 juin 2012	88 966	373	1 687	386 571	6 107	483 704	—	483 704

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers consolidés.

UNI-SÉLECT INC.
ÉTAT DES FLUX DE TRÉSORERIE CONSOLIDÉS
(en milliers de dollars américains, non audités)

	Période de trois mois terminée le 30 juin		Période de six mois terminée le 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
	\$	\$	\$	\$
ACTIVITÉS OPÉRATIONNELLES				
Résultat net	(9 295)	14 936	(3 151)	25 926
Éléments hors caisse :				
Charges financières, montant net (note 5)	4 029	4 865	8 098	9 982
Dotation aux amortissements (note 6)	6 771	7 078	14 315	13 104
Frais de restructuration, radiation d'actifs et autres (note 7)	35 180	—	35 180	—
Impôt sur le résultat (recouvrement) (note 9)	(7 950)	3 251	(9 221)	5 680
Autres éléments hors caisse	(618)	(335)	(147)	(345)
Variation des éléments du fonds de roulement	12 167	6 216	11 425	(7 216)
Intérêts payés	(2 805)	(4 596)	(7 732)	(10 713)
Impôt sur le résultat (payé) récupéré	1 919	715	1 187	(1 404)
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	39 398	32 130	49 954	35 014
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT				
Acquisitions d'entreprises	(448)	(759)	(1 401)	(2 329)
Rachat des participations sans contrôle	—	(1 053)	—	(1 053)
Solde de prix d'achat	(136)	(533)	(252)	(897)
Avances aux marchands membres	(3 775)	(5 478)	(6 883)	(7 891)
Encaissements sur les placements et les avances à des marchands membres	1 781	1 870	4 257	3 316
Acquisition d'immobilisations corporelles	(2 056)	(4 388)	(6 508)	(5 667)
Produit de la cession d'immobilisations corporelles	307	98	483	220
Acquisition et développement d'immobilisations incorporelles	(3 281)	(1 974)	(4 009)	(7 073)
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(7 608)	(12 217)	(14 313)	(21 374)
ACTIVITÉS DE FINANCEMENT				
Augmentation de la dette à long terme	4 752	19 560	201 691	40 774
Remboursement sur la dette à long terme	(33 886)	(37 501)	(229 499)	(49 946)
Dépôts de garantie des marchands membres	36	61	(467)	(55)
Émission d'actions	—	29	—	29
Rachat d'actions (note 13)	—	—	(1 962)	(13)
Dividendes versés	(2 704)	(2 735)	(5 443)	(5 351)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(31 802)	(20 586)	(35 680)	(14 562)
Incidence des fluctuations de taux de change sur la trésorerie	(3)	(11)	(5)	8
Diminution nette de la trésorerie	(15)	(684)	(44)	(914)
Trésorerie au début	93	825	122	1 055
Trésorerie à la fin	78	141	78	141

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers intermédiaires consolidés.

UNI-SÉLECT INC.
ÉTAT DE LA SITUATION FINANCIÈRE CONSOLIDÉE
(en milliers de dollars américains, non audités)

	30 juin	31 décembre
	2013	2012
	\$	\$
ACTIF		
Actifs courants :		
Trésorerie	78	122
Débiteurs et autres recevables	229 386	203 186
Impôt sur le résultat à recevoir	21 585	27 917
Stocks	515 757	528 634
Frais payés d'avance	12 087	11 527
Total des actifs courants	778 893	771 386
Participations dans des entreprises comptabilisées selon la méthode de mise en équivalence et avances aux marchands membres	37 728	36 249
Immobilisations corporelles (note 10)	48 229	49 731
Immobilisations incorporelles (note 11)	145 086	153 572
Écarts d'acquisition (note 11)	184 908	187 081
Actif d'impôts différés	53 608	41 926
TOTAL DE L'ACTIF	1 248 452	1 239 945
PASSIF		
Passifs courants :		
Créditeurs et charges à payer	350 498	309 104
Provision pour les frais de restructuration, radiation d'actifs et autres (note 7)	18 186	4 392
Dividendes à payer	2 653	2 815
Versements sur la dette à long terme et sur les dépôts de garantie des marchands membres	4 740	19 073
Total des passifs courants	376 077	335 384
Obligations au titre des avantages du personnel à long terme	20 934	26 903
Dette à long terme (note 12)	279 830	290 476
Déventures convertibles	46 944	49 099
Dépôts de garantie des marchands membres	6 930	7 768
Instruments financiers dérivés	1 039	1 891
Passif d'impôts différés	42 978	44 219
TOTAL DU PASSIF	774 732	755 740
CAPITAUX PROPRES		
Capital-actions (note 13)	88 166	88 563
Surplus d'apport	1 227	392
Composante des capitaux propres des déventures convertibles	1 687	1 687
Résultats non distribués	377 911	384 902
Cumul des autres éléments du résultat global (note 16)	4 729	8 661
TOTAL DES CAPITAUX PROPRES	473 720	484 205
TOTAL DU PASSIF ET DES CAPITAUX PROPRES	1 248 452	1 239 945

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers intermédiaires consolidés.