

# RAPPORT INTERMÉDIAIRE DE GESTION CONSOLIDÉ



2<sup>ième</sup> TRIMESTRE 2011

## TABLE DES MATIÈRES

## Rapport de gestion

1. Faits saillants	2
2. Description des activités de la Société	4
3. Données sur les taux de change	5
4. Analyse des résultats	6
5. Sources de financement et situation financière	10
6. Opérations entre apparentés	15
7. Conformité aux IFRS	15
8. Résultats d'exploitation trimestriels consolidés	17
9. Modifications de conventions comptables	18
10. Conventions comptables futures	18
11. Gestion des risques	19
12. Efficacité des contrôles et des procédures de communication de l'information et des contrôles internes à l'égard de l'information financière	19
13. Perspectives	20
États financiers	21



Siège Social  
170, boul. Industriel  
Boucherville, Québec  
J4B 2X3  
Tél. : (450) 641-2440  
Fax : (450) 449-4908  
[www.uniselect.com](http://www.uniselect.com)

Inscription boursière  
Symbole :  
UNS, Bourse de Toronto

Relations avec les investisseurs  
M. Denis Mathieu, CA, Vice-président et chef de la direction financière  
Tél : (450) 641-6903

## SOMMAIRE

Uni-Sélect a réalisé des ventes de 475 millions de dollars au cours du deuxième trimestre 2011, soit une hausse de près de 36 % sur le trimestre correspondant de 2010. Cette croissance provient principalement de l'acquisition de FinishMaster, mais témoigne également d'une croissance organique de 1,8 %. De plus, la Société présente un BAIIA ajusté de 33 millions de dollars ce qui représente une hausse de 35 % par rapport au trimestre correspondant de 2010. Par ailleurs, le résultat ajusté par action atteint 0,88 \$ pour le trimestre, une hausse de 14 % sur le trimestre correspondant de 2010.

## INTRODUCTION

Ce rapport de gestion sur les résultats d'exploitation et les flux de trésorerie pour la période terminée le 30 juin 2011 en comparaison avec la période terminée le 30 juin 2010 et sur la situation financière au 30 juin 2011 en comparaison avec le 31 décembre 2010, devrait être lu avec les états financiers consolidés et les notes complémentaires. Les renseignements contenus dans le présent rapport de gestion tiennent compte de tout événement important survenu avant le 2 août 2011, date de l'approbation des états financiers et du rapport de gestion par le conseil d'administration de la Société. Ils présentent la situation de l'entreprise et son contexte commercial tels qu'ils étaient, au meilleur de la connaissance de la direction, au moment de la rédaction de ces lignes.

De l'information additionnelle sur Uni-Sélect, y compris les états financiers vérifiés au 31 décembre 2010 et la notice annuelle de la Société, est disponible sur le site SEDAR à l'adresse : [www.sedar.com](http://www.sedar.com).

Dans le présent rapport de gestion, « Uni-Sélect » ou la « Société » désigne, selon le cas, Uni-Sélect Inc., ses filiales, divisions et coentreprises, ou l'une d'entre elles. **À moins qu'il ne soit indiqué autrement, toutes les données financières présentées dans ce rapport de gestion, incluant les montants dans les tableaux, sont exprimées en milliers de dollars américains, et les comparaisons se font par rapport à la période antérieure.**

Certaines sections de ce rapport de gestion présentent des déclarations prospectives qui, par leur nature, comportent certains risques et incertitudes, si bien que les résultats réels pourraient être différents de ceux qui sont envisagés dans les déclarations prospectives. La direction d'Uni-Sélect, à moins d'y être tenue par les lois sur les valeurs mobilières applicables, n'assume aucune obligation quant à la mise à jour ou à la révision des déclarations prospectives en raison de nouvelles informations, d'événements futurs ou d'autres changements.

Les états financiers intermédiaires en date du 30 juin 2011 n'ont pas fait l'objet d'un examen par l'auditeur de la Société.

## 1. FAITS SAILLANTS DU TRIMESTRE

(en milliers de US dollars, sauf montant par action et pourcentage)						
	Deuxième trimestre terminé les			Période de six mois terminée les		
	30 juin 2011	30 juin 2010	%	30 juin 2011	30 juin 2010	%
Ventes	<b>474 645</b>	349 184	35,9 %	<b>871 429</b>	644 642	35,2 %
BAIIA ajusté	<b>33 304</b>	24 750	34,6 %	<b>56 443</b>	39 710	42,1 %
<i>Marge du BAIIA ajustée</i>	<b>7,0 %</b>	7,1 %		<b>6,5 %</b>	6,2 %	
BAIIA	<b>32 303</b>	23 591	36,9 %	<b>54 003</b>	37 396	44,4 %
Résultat ajusté	<b>19 141</b>	15 266	25,4 %	<b>30 489</b>	23 203	31,4 %
Résultat net	<b>18 504</b>	14 519	27,4 %	<b>28 166</b>	21 702	29,8 %
<b>DONNÉES PAR ACTION ORDINAIRE</b>						
Résultat ajusté	<b>0,88</b>	0,77		<b>1,41</b>	1,18	
Résultat ajusté dilué <sup>(1)</sup>	<b>0,87</b>	0,77		<b>1,40</b>	1,18	
Résultat net de base	<b>0,85</b>	0,74		<b>1,30</b>	1,10	
Résultat net dilué <sup>(1)</sup>	<b>0,84</b>	0,74		<b>1,30</b>	1,10	
Dividende	<b>0,12</b>	0,11		<b>0,24</b>	0,23	
Nombre d'actions émises en fin de période (en milliers)	<b>21 691</b>	19 722		<b>21 691</b>	19 722	
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation (en milliers)	<b>21 691</b>	19 722		<b>21 626</b>	19 719	
Nombre moyen pondéré dilué d'actions en circulation (en milliers)	<b>22 963</b>	19 730		<b>22 856</b>	19 729	
<b>SITUATION FINANCIÈRE</b>						
Fonds de roulement				<b>448 041</b>	367 452	
Actif total				<b>1 159 193</b>	801 703	
Endettement total net				<b>335 086</b>	189 678	
Capitaux propres				<b>468 947</b>	389 107	
Dette à long terme / capitaux propres				<b>64,2 %</b>	45,9 %	
Dette totale nette / capital investi				<b>39,3%</b>	32,8 %	
Dette financée par emprunt sur BAIIA				<b>3,01</b>	2,43	
Rendement des capitaux propres moyens				<b>12,9 %</b>	12,8 %	
Valeur comptable par action				<b>21,62</b>	19,74	

(1) La dilution provient des débetures convertibles émises en janvier dernier suite à l'acquisition de FinishMaster. Pour plus d'information sur l'effet dilutif des débetures convertibles voir la note 8 aux états financiers consolidés.

**Les activités du deuxième trimestre s'inscrivent dans la continuité du plan stratégique de la Société et témoignent des divers projets en cours et réalisations à ce jour.**

<b>Faits saillants</b>	<b>Impact - 2<sup>ème</sup> Trimestre</b>	<b>Impact - Année à date</b>
<b>L'acquisition de FinishMaster, Inc.</b> , le plus important distributeur de peinture et d'accessoires de carrosserie indépendant aux États-Unis. L'acquisition a été complétée le 11 janvier 2011 ( <i>Pour plus de détails, voir la note 7 aux États financiers consolidés</i> ).	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Ventes de 117 \$ millions</li> <li>- Bénéfice net de 3,2 \$ millions</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Ventes de 217 \$ millions</li> <li>- Bénéfice net de 4,1 \$ millions</li> <li>- Frais connexes à une acquisition d'entreprise 3,0 \$ millions</li> </ul>
Afin de financer l'acquisition de FinishMaster, Inc. une <b>nouvelle structure de financement</b> a été mise en place. ( <i>Pour plus de détails à cet effet voir la section sur les sources de financement ainsi que les notes 11 et 12 aux États financiers consolidés</i> )		<ul style="list-style-type: none"> <li>- Nouvelle entente de crédit : <b>400 \$ millions</b></li> <li>- Émission de débentures convertibles, net des frais : <b>49,8 \$ millions</b></li> <li>- Émissions d'actions, net des frais : <b>49,4 \$ millions</b></li> </ul>
<b>L'acquisition et la fermeture de magasins</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Aucun magasin acquis ou fermé</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Magasins acquis : 1 au Canada et 2 aux États-Unis</li> <li>- Magasins fermés : 2 au Canada</li> </ul>
<b>La réorganisation des régions des Prairies et du Pacific</b> au Canada, afin d'optimiser son réseau, en procédant à la fermeture d'un centre de distribution dans chacune de ces régions.	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Frais non récurrents : 0,5 \$ million</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Frais non récurrents : 0,8 \$ million</li> </ul>
<b>La disposition de deux immeubles.</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>- Gain net sur la cession d'immobilisations corporelles : 1,7 \$ million</li> </ul>
<b>La signature d'ententes d'approvisionnement nationales</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Signature des ententes suivantes au cours du deuxième trimestre : National Grid aux États-Unis et de Gaz Métro ainsi qu'Hydro-Québec au Canada ainsi que le renouvellement du contrat avec Canadian Tire Corporation, Ltd.</li> </ul>	
<b>Le développement du progiciel de gestion intégré</b> suit son cours tel que prévu.	<ul style="list-style-type: none"> <li>- 6,8 \$ million de dépenses en capital et 0,5 \$ million de dépenses d'opération non récurrentes ont été encourues</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- 15,1 \$ million de dépenses en capital et 1,6 \$ million de dépenses d'opération non récurrentes ont été encourues</li> </ul>

De plus, **le déploiement du module opérationnel** a débuté, tel que prévu, le 4 avril 2011 avec un entrepôt au Canada ainsi qu'un entrepôt aux États-Unis incluant les 9 magasins corporatifs y étant rattachés. Le déploiement se poursuivra de façon graduelle tout au long de l'exercice pour se terminer à la fin de 2012.

**Les Normes Internationales d'Information Financière (IFRS)** sont en application depuis le 1<sup>er</sup> janvier 2011 avec application rétroactive au 1<sup>er</sup> janvier 2010 et remplacent les normes canadiennes. L'information financière incluse dans le présent document a donc été préparée en fonction des IFRS, et est présentée comme telle à moins d'avis contraire. (*Pour plus d'information sur les impacts, voir la section 9 du rapport de gestion ainsi que la note 18 aux états financiers consolidés*).

## 2. DESCRIPTION DES ACTIVITÉS

### UN JOUEUR INCONTOURNABLE DE L'INDUSTRIE

Fondée en 1968, Uni-Sélect est un important distributeur de pièces de remplacement, d'équipement, d'outillage et d'accessoires pour véhicules automobiles en Amérique du Nord. Leader au Canada, Uni-Sélect occupe le 6<sup>e</sup> rang des distributeurs aux États-Unis. Avec ses 6 100 employés, la Société opère deux divisions : celle des marchands indépendants et comptes majeurs fournit des pièces automobiles et accessoires par le biais de ses 64 centres de distribution; celle des magasins offre aux installateurs et consommateurs les mêmes produits par l'entremise de ses 424 magasins. Uni-Sélect représente un des plus importants réseaux de grossistes indépendants de pièces automobiles, d'installateurs et d'ateliers de carrosserie.

Uni-Sélect est un fournisseur de premier choix non seulement de pièces et d'équipement pour véhicules domestiques mais aussi de pièces pour véhicules importés, notamment les produits Beck/Arnley™. De plus, Uni-Sélect, suite à l'acquisition de FinishMaster, Inc. en janvier 2011, est devenu le plus important distributeur de peinture et accessoires de carrosserie en Amérique du Nord.

En tenant compte de cette dernière acquisition Uni-Sélect réalise 70 % de son chiffre d'affaires aux États-Unis et 30 % au Canada.

### UN MAILLON ESSENTIEL DE LA CHAÎNE D'APPROVISIONNEMENT

La Société joue un rôle essentiel en faisant le lien entre les fabricants de pièces et accessoires automobiles et les grossistes et installateurs qui forment sa clientèle. Ayant accès à plus de deux

millions de pièces et accessoires automobiles, Uni-Sélect assure une gestion efficace de la chaîne d'approvisionnement, gardant constamment en inventaire plus de 350 000 numéros de pièces différentes afin de répondre aux besoins de sa clientèle. Enfin la Société dessert une part importante du marché des produits de peintures et accessoires pour ateliers de carrosserie.

### DES SOLUTIONS ADAPTÉES AUX BESOINS DE LA CLIENTÈLE

Uni-Sélect se démarque de la concurrence par son modèle d'affaires caractérisé par un focus et une offre de solutions flexibles pour les grossistes indépendants, les installateurs et les ateliers de carrosserie. Ces derniers s'approvisionnent selon leurs besoins en produits de marques nationales au moyen de l'un des accès suivants : directement auprès des fournisseurs, par le biais des entrepôts, aux magasins Uni-Sélect répartis stratégiquement sur tout le territoire nord-américain ou encore une combinaison de ces alternatives.

De plus, conscient que chaque client est un entrepreneur, Uni-Sélect entretient avec ces derniers des relations de partenariat qui visent à assurer leur réussite. Ainsi, la Société leur offre un menu à la carte qui leur permet de payer uniquement pour les programmes et les ressources désirés afin de les aider à rencontrer leurs objectifs de développement et de croissance, qu'il s'agisse de programmes marketing, de bannières ou de programmes de gestion d'inventaire et de commandes. De plus, Uni-Sélect propose à ses clients des programmes de succession pour faciliter leur transition, le cas échéant.

### 3. DONNÉES SUR LE TAUX DE CHANGE

La Société présente ses états financiers en \$US depuis le 1<sup>er</sup> janvier 2011. Cette décision fait suite à l'acquisition de FinishMaster, Inc. le 11 janvier 2011 qui a entraîné un impact important sur la pondération géographique. En effet, plus de 70 % des opérations proviennent maintenant des États-Unis. Dans cette optique, la direction juge plus

pertinent et plus représentatif l'utilisation du \$US comme monnaie de présentation. Cette décision aura pour effet de réduire les fluctuations reliées aux variations des devises sur les résultats financiers. Les états financiers individuels des différentes filiales du groupe continueront à être produits dans leur devise locale respective.

Le tableau suivant présente les renseignements sur les taux de change en fonction, indiqués en dollars américains par tranche de 1.00 \$ canadien :

	Deuxième trimestre terminé les		Période de six mois terminée les	
	30 juin 2011	30 juin 2010	30 juin 2011	30 juin 2010
<b>Moyenne pour la période</b> Aux fins de l'état des résultats consolidés	1.03	0.97	1.02	0.97
			<b>30 juin 2011</b>	31 déc. 2010
<b>Fin de la période</b> Aux fins de l'état de la situation financière en fin de période			1.03	1.00

Puisque la Société utilise le dollar américain comme monnaie de présentation dans les états financiers consolidés et dans le présent document, sauf indication contraire, les résultats des opérations canadiennes sont convertis en dollar américain au taux moyen de la période. Les écarts et explications liés aux variations du taux de change et à la volatilité du dollar canadien dont elle traite dans le présent document sont donc liés à la conversion en dollar

américain des résultats de ses opérations canadiennes et n'ont pas d'impact économique réel sur sa performance puisque la plupart de ses revenus et de ses charges consolidés sont reçus ou libellés dans la devise fonctionnelle des marchés dans lesquels elle exerce ses activités. Par conséquent, la sensibilité de ses résultats à l'égard de la variation des taux de change est minime sur le plan économique.

## 4. ANALYSE DES RÉSULTATS

### ANALYSE DES RÉSULTATS CONSOLIDÉS

(en milliers de \$US, sauf pourcentages)	Deuxième trimestre			Année à date		
	2011	2010	%	2011	2010	%
Ventes						
États-Unis	<b>324 774</b>	210 348	54,4 %	<b>606 209</b>	396 237	53,0 %
Canada	<b>149 871</b>	138 836	7,9 %	<b>265 220</b>	248 405	6,8 %
	<b>474 645</b>	349 184	35,9 %	<b>871 429</b>	644 642	35,2 %
BAIIA	<b>32 303</b>	23 591	36,9 %	<b>54 003</b>	37 396	44,4 %
<i>Marge du BAIIA</i>	<b>6,8 %</b>	6,8 %		<b>6,2 %</b>	5,8 %	
Éléments non récurrents <sup>(1)</sup>	<b>1 001</b>	1 159		<b>2 440</b>	2 314	
BAIIA ajusté	<b>33 304</b>	24 750	34,6 %	<b>56 443</b>	39 710	42,1 %
<i>Marge du BAIIA ajustée</i>	<b>7,0 %</b>	7,1 %		<b>6,5 %</b>	6,2 %	

<sup>(1)</sup> Pour plus de détail, voir le tableau ci-après et la section « Conformité aux IFRS ».

Le tableau suivant présente les différents frais non-récurrents ainsi que la conciliation du BAIIA et du BAIIA ajustés.

#### Tableau des éléments non-récurrents

(en milliers de \$US)	Deuxième trimestre		Année à date	
	2011	2010	2011	2010
Frais liés au développement du progiciel de gestion intégré <sup>(1)</sup>	<b>511</b>	1 159	<b>1 632</b>	2 314
Frais de réorganisation du réseau et fermetures de magasins <sup>(2)</sup>	<b>490</b>	-	<b>808</b>	-
Total des frais non récurrents	<b>1 001</b>	1 159	<b>2 440</b>	2 314

<sup>(1)</sup> Comprend notamment les frais liés à la conversion des données et à la formation des employés.

<sup>(2)</sup> Comprend notamment l'assumption des baux, la main-d'œuvre et les frais de transport nécessaire à la relocation des inventaires, les pertes et radiations des immobilisations.

**VENTES****Deuxième trimestre :**

L'augmentation de 35,9 % des ventes au cours du trimestre comparativement au trimestre correspondant de 2010 est principalement due aux facteurs suivants :

- L'acquisition de FinishMaster, Inc. qui a eu un impact positif de 31,6 %;
- L'effet de la variation de la devise canadienne comparée à la devise américaine qui a eu un impact positif de 2,5 % sur les ventes;
- Une croissance organique de 1,8 %, soit 1,8 % aux États-Unis et 2,0 % au Canada;

Ces éléments ont été en partie compensés par la perte des ventes due à la fermeture de magasins non rentables et/ou dans des régions à faible potentiel aux États-Unis ainsi que la cession de magasins.

**Année à date :**

L'augmentation de 35,2 % des ventes au cours de la période de six mois comparativement à la période correspondante de 2010 est principalement due aux facteurs suivants :

- L'acquisition de FinishMaster, Inc. qui a eu un impact positif de 31,5 %;
- L'effet de la variation de la devise canadienne comparée à la devise américaine qui a eu un impact positif de 2,3 % sur les ventes;
- Une croissance organique de 1,3 %, soit 1,1 % aux États-Unis et 1,9 % au Canada;

L'impact sur les ventes dû à la fermeture de magasins non rentables et/ou dans des régions à faible potentiel aux États-Unis ainsi que la cession de magasins a été en partie compensé par une journée de facturation en plus aux États-Unis.

**BAIIA AJUSTÉ****Deuxième trimestre :**

La marge du BAIIA ajusté se chiffre à 7,0 % des ventes comparée à 7,1% pour le deuxième trimestre de 2010. Cette diminution est principalement attribuable aux facteurs suivants :

Des dépenses d'opération plus élevées dues aux facteurs suivants :

- Les dépenses de FinishMaster, Inc., plus élevées en pourcentage des ventes que la moyenne des opérations existantes, provenant d'une approche au marché différente;
- Une hausse des dépenses de livraison et des services publics due à l'augmentation du prix de l'énergie;

En partie compensée par une réduction des dépenses d'opération reliées aux magasins fermés et cédés en 2010

**Année à date :**

La marge du BAIIA ajusté se chiffre à 6,5 % des ventes comparée à 6,2 % pour la période de six mois de 2010.

Cette amélioration témoigne d'une pondération plus importante du premier trimestre des activités provenant de FinishMaster et pour lesquelles le BAIIA en fonction des ventes est plus élevé que les opérations existantes. Les mêmes facteurs que ceux cités dans le trimestre ont également eu un impact sur le BAIIA ajusté.

Une marge brute plus élevée qui s'explique par :

- L'apport de FinishMaster, Inc., laquelle génère une marge brute plus élevée que les opérations existantes;
- Une hausse du profit sur inventaire provenant d'augmentations de prix survenues à la fin 2010 et début 2011 aux États-Unis.

En partie contrebalancé par :

- Une pression sur les prix de vente et un changement dans la gamme des produits vendus.

## ANALYSE DES AUTRES POSTES ET DONNÉES RELATIVES AUX RÉSULTATS CONSOLIDÉS

(en milliers de \$US, sauf pourcentages)	Deuxième trimestre			Année à date		
	2011	2010	%	2011	2010	%
Gain net sur la cession d'immobilisations corporelles	-	-		(1 728)	-	
Frais connexes à une acquisition d'entreprise	-	-		2 976	-	
Charges financières, montant net	4 187	1 138	267,9 %	8 715	2 697	223,1 %
Dotations aux amortissements	5 231	3 128	67,2 %	10 180	6 398	59,1 %
Impôts sur le résultat	4 542	4 848		6 015	6 722	
Taux d'impôt sur le résultat	19,8 %	25,1 %		17,8 %	23,8 %	

### GAIN NET SUR LA CESSION D'IMMOBILISATIONS CORPORELLES

Au cours du premier trimestre, la Société a procédé à la disposition de deux immeubles. Le gain net résultant de ces transactions est présenté de façon distincte à l'état des résultats.

### FRAIS CONNEXES À UNE ACQUISITION D'ENTREPRISE

Il s'agit des frais relatifs à l'acquisition de FinishMaster, Inc. Selon les IFRS, ces frais sont maintenant enregistrés directement aux résultats, alors qu'auparavant ils étaient inclus au bilan sous la rubrique écart d'acquisition (*Pour plus d'information à cet effet, voir les notes 3 et 7 aux États financiers consolidés*).

**CHARGES FINANCIÈRES, MONTANT NET****Deuxième trimestre :**

L'augmentation de la dépense d'intérêts est principalement attribuable au financement de l'acquisition de FinishMaster, Inc., ainsi qu'aux facteurs suivants :

- Hausse de l'endettement moyen pour supporter les besoins de fonds de roulement;
- Hausse des taux d'intérêts.

*(Pour plus de détails à cet effet voir la note 5 aux États financiers consolidés)*

**Année à date :**

L'augmentation de la dépense d'intérêts pour la période de six mois est essentiellement attribuable aux mêmes facteurs que ceux mentionnés pour le trimestre.

**DOTATION AUX AMORTISSEMENTS****Deuxième trimestre :**

L'augmentation de la dotation aux amortissements pour le trimestre, autant sur immobilisations corporelles qu'incorporelles, est principalement attribuable aux actifs de FinishMaster, Inc., en partie contrebalancée par des acquisitions d'immobilisations moins élevées au cours des derniers exercices.

**Année à date :**

L'augmentation de la dotation aux amortissements pour la période de six mois s'explique essentiellement par les mêmes facteurs que ceux cités dans le trimestre.

**IMPÔTS SUR LE RÉSULTAT****Deuxième trimestre :**

La baisse du taux d'impôt du deuxième trimestre 2011 comparé au trimestre correspondant de 2010 s'explique essentiellement par la structure de financement mis en place à la fin 2009 qui a été bonifiée en janvier dernier avec l'apport de financement additionnel.

**Année à date :**

La diminution du taux d'impôt pour la période de six mois s'explique de la façon suivante :

- La structure de financement mis en place à la fin 2009 qui a été bonifiée en janvier dernier avec l'apport de financement additionnel;
- Le traitement fiscal avantageux sur le gain en capital en regard des cessions de bâtisses;

En partie compensé par les dépenses relatives aux frais de transactions en regard de l'acquisition de FinishMaster, Inc., lesquelles ne sont pas totalement déductibles aux fins fiscales.

Il est à noter que le taux d'impôt présenté au deuxième trimestre 2011 n'est pas caractéristique de celui prévu pour l'exercice en cours; les bénéfices de la structure de financement se matérialisant d'une façon linéaire tout au

long de l'année, contrairement aux bénéfices d'opération qui suivent une certaine saisonnalité. (Pour plus de détails sur le taux d'impôt, voir la note 9 aux États financiers consolidés)

## RÉSULTAT ET RÉSULTAT PAR ACTION

Le tableau suivant présente une conciliation du résultat ajusté et du résultat par action ajusté.

(en milliers de US dollars, sauf pourcentages)	Deuxième trimestre			Année à date		
	2011	2010	%	2011	2010	%
<b>Résultat net attribuable aux actionnaires, tel que présenté</b>	<b>18 504</b>	14 519	27,4 %	<b>28 166</b>	21 702	29,8 %
Gain sur la cession d'immobilisations corporelles, net d'impôts	-	-		<b>(1 665)</b>	-	
Frais reliés aux acquisitions d'entreprises, net d'impôts	-	-		<b>2 374</b>	-	
Éléments non récurrents, net d'impôts	<b>637</b>	747		<b>1 614</b>	1 501	
<b>Résultat ajusté</b>	<b>19 141</b>	15 266	25,4 %	<b>30 489</b>	23 203	31,4 %
<b>Résultat net par action attribuable aux actionnaires, tel que présenté</b>	<b>0,85</b>	0,74	14,9 %	<b>1,30</b>	1,10	18,2 %
Gain sur la cession d'immobilisations corporelles	-	-		<b>(0,08)</b>	-	
Frais reliés à l'acquisition d'entreprise	-	-		<b>0,11</b>	-	
Éléments non récurrents	<b>0,03</b>	0,03		<b>0,08</b>	0,08	
<b>Résultat par action ajusté</b>	<b>0,88</b>	0,77	14,3 %	<b>1,41</b>	1,18	19,5 %
Effet dilutif des débetures convertibles <sup>(1)</sup> et des options	<b>0,01</b>	0,00		<b>0,01</b>	0,00	
<b>Résultat par action ajusté dilué</b>	<b>0,87</b>	0,77	13,0 %	<b>1,40</b>	1,18	18,6 %

(1) Pour plus d'information sur l'effet dilutif des débetures convertibles voir la note 8 aux états financiers consolidés.

## 5. SOURCES DE FINANCEMENT ET SITUATION FINANCIÈRE

### FLUX DE TRÉSORERIE

La Société gère les flux de trésorerie de façon à arrimer le plus possible les entrées de fonds avec les sorties de fonds prévues. Le tableau suivant démontre les principaux flux de trésorerie qui découlent directement des différentes initiatives prises au cours du trimestre et de la période de six mois.

(en milliers de \$US)	Deuxième trimestre		Année à date	
	2011	2010	2011	2010
<b>Trésorerie au début de la période</b>	<b>140</b>	<b>49</b>	<b>379</b>	<b>15 144</b>
Résultat net ajusté des éléments hors caisse	32 141	23 892	50 976	37 964
Clients et autres débiteurs	(19 089)	(16 537)	(28 428)	(33 174)
Stock	(11 293)	(12 405)	2 181	(20 699)
Frais payés d'avance	4 153	(535)	1 711	(774)
Créditeurs et charges à payer	60 988	36 855	(1 981)	27 341
Éléments du fonds de roulement	34 759	7 303	(26 517)	(27 301)
Impôts / intérêts payés	(6 593)	(3 143)	(18 228)	(10 078)
<b>Fonds générés par les activités d'exploitation</b>	<b>60 307</b>	<b>28 052</b>	<b>6 231</b>	<b>585</b>
Nouvelles dettes long termes	876	33	363 211	33
Émission de débentures convertibles, net des frais	-	-	49 777	-
Émission d'actions, net des frais	-	-	49 361	89
Produit de la cession d'entreprises	157	803	157	2 168
Cessions d'immobilisations corporelles	4 271	366	5 681	725
<b>TOTAL des entrées de fonds</b>	<b>65 611</b>	<b>29 254</b>	<b>474 422</b>	<b>3 600</b>
Acquisition d'entreprises	-	-	(222 765)	(4 008)
Remboursement de la dette à long terme	(42 936)	(36)	(213 975)	(62)
Développement d'immobilisations incorporelles	(7 951)	(8 778)	(15 138)	(14 955)
Dettes bancaires	(6 658)	(16 286)	(7 524)	9 250
Achat de divers actifs immobilisés	(1 413)	(2 938)	(4 586)	(5 740)
Avances à des marchands membres nets des encaissements	(3 137)	309	(4 998)	674
Versement de dividendes	(2 778)	(2 215)	(5 074)	(4 460)
<b>TOTAL des sorties de fonds</b>	<b>(64 873)</b>	<b>(29 944)</b>	<b>(474 060)</b>	<b>(19 301)</b>
Autres	(24)	839	117	755
<b>Trésorerie à la fin de la période</b>	<b>854</b>	<b>198</b>	<b>854</b>	<b>198</b>

## ÉLÉMENTS DU FONDS DE ROULEMENT

Les variations des éléments du fond de roulement entre 2011 et 2010 s'expliquent de la façon suivante :

**Clients et autres débiteurs :** La variation est due essentiellement à la saisonnalité.

**Stocks :** Alors que les trimestres sont comparables en regard de la saisonnalité, la période de six mois 2011 tient compte quand à elle d'achats importants effectués en fin d'exercice 2010 dans le but de bénéficier de meilleures conditions d'achats, ce qui a engendré moins d'achats au cours du premier trimestre 2011.

**Créditeurs et charges à payer:** En ce qui a trait au deuxième trimestre, l'augmentation des comptes à payer en 2011 est principalement liée à des achats spéciaux effectués afin de profiter d'escomptes additionnels. Pour ce qui est de la période de six mois, la baisse provient principalement du paiement des achats mentionnés dans la section sur les stocks.

## REMBOURSEMENT DE LA DETTE À LONG TERME

En janvier dernier, la Société a renégocié toutes ses ententes de crédit et a repayé l'ancienne dette à même le produit d'émission de la nouvelle facilité bancaire.

## ACQUISITION D'ENTREPRISES

Correspond principalement à l'acquisition de FinishMaster, Inc. telle qu'annoncée le 11 janvier dernier. *(Pour plus de détails à cet effet, voir la note 7 aux États financiers consolidés.)*

## DÉVELOPPEMENT D'IMMOBILISATIONS INCORPORELLES

Presqu'exclusivement lié au développement du progiciel de gestion intégré.

## ACHAT DE DIVERS ACTIFS IMMOBILISÉS

Ces achats comprennent principalement des équipements pour l'aménagement d'un nouvel entrepôt, ainsi que le renouvellement de la flotte de véhicules.

## VERSEMENT DE DIVIDENDES

Le versement de dividendes aux détenteurs d'actions ordinaires, soit 0,12 \$ Cdn par action pour le trimestre.

## NOUVELLE DETTE À LONG TERME

Cette dette à long terme provient de la nouvelle facilité de crédit et a été utilisée pour le paiement de l'ancienne facilité de crédit ainsi que pour financer en partie l'acquisition de FinishMaster, Inc. *(Pour plus d'information sur la facilité de crédit, voir la section 7 « Source de financement » et la note 11 aux États financiers consolidés.)*

## ÉMISSION DE DÉBENTURES CONVERTIBLES ET ÉMISSION D' ACTIONS

Afin de compléter son financement pour l'acquisition de FinishMaster, Inc., la Société a émis des débentures convertibles ainsi que procédé à une émission d'actions *(Pour plus d'information les notes 11 et 12 aux États financiers consolidés.)*

## SOURCES DE FINANCEMENT

### FACILITÉ DE CRÉDIT

Le 6 janvier 2011, une nouvelle entente de financement sans garantie ni sûreté, d'une durée de cinq ans, a remplacé les facilités de crédit existantes de la Société. La nouvelle entente possède deux composantes. La première composante est un prêt à terme de 200 000 \$, payable en versements trimestriels croissants et portant intérêt à LIBOR plus 2,3 %. La deuxième composante est une facilité de crédit rotative à long terme de 200 000 \$ portant intérêt à LIBOR plus 2,3 %.

Au 30 juin, la Société dispose, pour son développement, de 85 000 \$ en facilité de crédit non encore utilisée (175 000 \$ au 31 décembre 2010).

### PROGRAMME DE FINANCEMENT DES COMPTES FOURNISSEURS

La Société bénéficie d'un programme de financement de ses comptes fournisseurs. Selon ce programme, les institutions financières font des paiements accélérés escomptés aux fournisseurs, et la Société, de son côté, fait le paiement complet à l'institution financière, en fonction des termes prolongés conclus avec les fournisseurs.

Au 30 juin 2011, selon ces ententes, Uni-Sélect reporte le paiement de ses comptes payables de 39 373 \$US (41 552 \$ au 31 décembre 2010) pour lesquels les termes de paiements ont été prolongés. Ces montants sont présentés dans les créditeurs et charges à payer réguliers à l'état de la situation financière consolidé. Ce programme est disponible à demande et peut-être modifié par une ou l'autre des parties. Au 30 juin 2011, la Société a une limite autorisée de 75 000 \$US pour ce programme.

### DÉBENTURES CONVERTIBLES

Pour financer une partie de l'acquisition de FinishMaster, la Société a émis des débetures convertibles subordonnées, non garanties, qui portent intérêt à 5,9 % annuel. Les débetures sont convertibles au gré du détenteur à un prix de conversion de 41,76\$ par action. *(Pour plus de détails voir la note 11 aux États financiers consolidés)*

### INSTRUMENTS FINANCIERS

La Société utilise des instruments financiers dérivés dans le but de réduire le risque de taux d'intérêt auquel l'expose sa dette. Elle n'utilise pas d'instruments financiers à des fins de transaction ou de spéculation. En 2008, la Société s'est engagée dans divers contrats de swap de taux d'intérêt dans le cadre de son programme de gestion des taux d'intérêt variables de sa dette et du coût d'emprunt global correspondant. Ces contrats, au montant de 120 000 \$, viennent à échéance en une série de trois tranches égales de 40 000 \$ en 2011, 2012 et 2013 et portent intérêt à un taux moyen de 3,68 %. Au cours du premier trimestre 2011, une tranche de 20 000 \$ est venue à échéance.

## STRUCTURE DE CAPITAL

### ENDETTEMENT

La Société cherche à maintenir les objectifs suivants :

(en milliers de US dollars, sauf pourcentages)	Objectifs	30 juin 2011	31 déc. 2010
Dette à long terme		331 749	178 602
Endettement total net		335 086	189 678
Capitaux propres		468 947	389 107
<i>Ratio d'endettement total net sur le capital investi</i>	<i>Inférieur à 45%</i>	<b>39,3 %</b>	<b>32,8 %</b>
<i>Ratio de la dette à long terme sur les capitaux propres</i>	<i>Inférieur à 125%</i>	<b>64,2 %</b>	<b>45,9 %</b>
<i>Ratio de la dette financée par emprunt sur le BAIIA</i>	<i>Maximum 3,5</i>	<b>3,01</b>	<b>2,43</b>

La variation des ratios d'endettement est directement attribuable aux facteurs suivants :

Une hausse de l'endettement suite au financement de l'acquisition de FinishMaster, Inc., en partie compensée par une hausse des capitaux propres suite aux émissions de débentures convertibles et d'actions afin de compléter le financement.

### CAPITAUX PROPRES

Selon sa politique de gestion du capital, la Société cherche à atteindre les rendements suivants :

- Un rendement sur équité moyenne de 15 % ;
- Un dividende correspondant à environ 20% des résultats nets de l'année précédente.

#### Renseignements supplémentaire sur le capital-actions

En date du 2 août 2011, la Société a en circulation 21 684 187 actions et des options non exercées portant sur 77 949 actions. *(De l'information supplémentaire sur le régime d'options d'achat d'actions à l'intention des employés cadres et des membres de la direction en date du 31 décembre 2010 est présentée à la note 21 aux états financiers consolidés contenue dans le rapport annuel.)*

#### Dividendes

La Société a versé 2 778 \$ en dividendes au cours du deuxième trimestre, soit 0,12 \$ Cnd par action (5 074 \$ ou 0,24 \$ Cnd par action pour la période de six mois), comparativement à 2 215 \$ ou 0,11 \$ Cnd par action pour le trimestre correspondant de 2010 (4 460 \$ ou 0,23 \$ Cnd par action pour la période de six mois correspondante). La Société a par ailleurs déclaré, en date du 11 mai 2011, un autre dividende trimestriel de 0,12 \$ par action, qui a été versé le 20 juillet 2011 aux actionnaires inscrits le 30 juin 2011.

## SITUATION FINANCIÈRE

Les principales variations des différents postes de l'état de la situation financière proviennent de l'acquisition de FinishMaster, Inc., de la variation du taux de change ainsi que d'une certaine saisonnalité.

Le tableau suivant présente une analyse des principaux postes qui ont varié à l'état de la situation financière consolidé.

(en milliers de \$US)	30 juin 2011	31 déc. 2010	Écart	Impact des acquisitions / cessions d'entreprises	Impact du taux de change	Écart net	Explication des écarts nets
<b>Fonds de roulement excluant la trésorerie, les dettes bancaires et la portion court terme des dettes à long terme</b>	<b>462 347</b>	378 797	83 550	53 837	2 339	27 374	L'augmentation s'explique par l'effet saisonnier, en partie compensé par des termes additionnels obtenus de fournisseurs lors d'achats spéciaux.
<b>Immobilisations corporelles</b>	<b>40 923</b>	34 389	6 534	9 759	449	(3 674)	S'explique par la cession de deux immeubles ainsi que l'amortissement de la période
<b>Immobilisations incorporelles</b>	<b>146 502</b>	59 264	87 238	74 900	610	11 728	S'explique principalement par le développement du progiciel de gestion intégré.
<b>Écarts d'acquisition</b>	<b>184 229</b>	94 725	89 504	88 237	1 267	-	-
<b>Dettes à long terme</b>	<b>312 724</b>	170 610	142 114	118 482	-	23 632	S'explique principalement par le financement du fond de roulement.
<b>Débetures convertibles</b>	<b>48 155</b>	-	48 155	46 431	1 113	611	S'explique principalement par l'amortissement des frais de financement comptabilisés à l'encontre de la dette.
<b>Capital action</b>	<b>89 079</b>	39 099	49 980	49 980	-	-	-

## 6. OPÉRATIONS ENTRES APPARENTÉS

La Société a encouru des dépenses de loyer de 882 \$ (830 \$ en 2010) au cours du deuxième trimestre et 1 764 \$ (1 615\$ en 2010) pour l'année à date auprès de Clarit Realty, Ltd, une société contrôlée par un membre du conseil d'administration. Ces ententes sont conclues dans le cours normal des activités de la Société, sont négociées à la valeur d'échange et comportent des durées de 3 à 5 ans.

## 7. CONFORMITÉ AUX IFRS

À moins qu'il ne soit indiqué autrement, l'information financière présentée dans le présent rapport, est préparée conformément aux IFRS. L'information comprise dans ce rapport comporte certains renseignements qui ne sont pas des mesures du rendement conformes aux IFRS. De plus, les expressions suivantes n'ont pas de définitions normalisées en vertu des IFRS; il est peu probable qu'elles soient comparables à des expressions similaires présentées par d'autres sociétés. La Société croit que les lecteurs du présent document tiennent en compte ces mesures de rendement pour les fins de compréhension ou d'analyse.

<b>Croissance organique</b>	Cette mesure consiste à quantifier l'augmentation des ventes consolidées pro forma entre deux périodes données, en excluant l'impact des acquisitions, des ventes et fermetures de magasins, des variations du taux de change et, lorsqu'il y a lieu, du nombre différent de journées de facturation. Uni-Sélect utilise cette mesure car elle aide à juger de l'évolution intrinsèque des ventes générées par sa base opérationnelle par rapport au reste du marché. La détermination du taux de croissance organique, qui est fondée sur des constats raisonnables aux yeux de la direction, pourrait différer des taux de croissance organique réels.
<b>BAIIA</b>	Cette mesure représente le résultat opérationnel avant gain sur la cession d'immobilisations corporelles, frais connexes à une acquisition d'entreprises, charges financières, dotation aux amortissements, impôts sur les bénéfices et résultats attribuables aux participations sans contrôles, car il s'agit d'un indicateur financier largement accepté de la capacité d'une société de rembourser et d'assumer ses dettes. Les investisseurs ne doivent pas le considérer comme un critère remplaçant les ventes ou le bénéfice net, ni comme un indicateur des résultats d'exploitation ou de flux de trésorerie, ni comme un paramètre de mesure de liquidité mais plutôt comme une information complémentaire. Dans l'état des résultats de la Société, le BAIIA correspond au poste «Résultat avant les postes suivants».
<b>Marge du BAIIA</b>	Ce ratio correspond au BAIIA divisé par les ventes.
<b>Éléments non récurrents</b>	Il s'agit de coûts inhabituels qui selon la Direction ne sont ni caractéristiques ni représentatifs des opérations régulières de la Société et ils incluent en autres, les frais non capitalisables liés à la mise en place du progiciel de gestion intégré et les frais de fermeture de magasins et de réorganisation du réseau. Dans le présent document, des analyses de variations du BAIIA, du bénéfice et du bénéfice par action sont présentés, excluant ces éléments non récurrents. Bien que ces mesures n'aient pas de sens normalisé par les IFRS, la direction de la Société considère qu'elles constituent de bons indicateurs de comparaison de la performance opérationnelle des activités.

<b>BAIIA ajusté</b>	Cette mesure correspond au BAIIA ajusté de l'impact des éléments non récurrents. Selon la Direction, le BAIIA ajusté est plus représentatif de la performance opérationnelle de la Société, et plus approprié pour fournir de l'information additionnelle aux investisseurs, car il permet de démontrer la capacité de cette dernière à rembourser ses dettes.
<b>Endettement total net</b>	Cette mesure comprend les dettes bancaires, la dette à long terme et les dépôts de garantie des clients (incluant les portions à court terme), nets de la trésorerie.
<b>Coefficient d'endettement total net sur le capital investi total</b>	Ce coefficient correspond à l'endettement total net divisé par la somme de l'endettement total net, des débentures convertibles et des capitaux propres.
<b>Dette à long terme / capitaux propres</b>	Ce ratio correspond à la somme de la dette à long terme et des dépôts de garantie des clients (incluant les portions à court terme) divisé par la somme des débentures convertibles et des capitaux propres.
<b>Dette financée par emprunt sur le BAIIA</b>	Ce ratio correspond à l'endettement total net sur le BAIIA.

## 8. RÉSULTATS D'EXPLOITATION TRIMESTRIELS CONSOLIDÉS

Les résultats trimestriels sont en quelque sorte affectés par la saisonnalité. La Société réalise des profits dans chacun des trimestres, mais historiquement, les deuxième et troisième trimestres ont toujours été plus fertiles en ventes que les premier et quatrième. Il convient de noter que, pour l'année 2011, les premier et deuxième trimestres incluent les ventes de FinishMaster, Inc. acquis le 11 janvier, affectant par le fait même toutes comparaisons avec les trimestres antérieurs.

Le tableau suivant résume les principales informations financières tirées des états financiers consolidés intermédiaires pour chacun des huit derniers trimestres.

(en milliers de \$ US, sauf montant par action et pourcentages)

	2 <sup>ème</sup> trimestre		1 <sup>er</sup> trimestre		4 <sup>ème</sup> trimestre		3 <sup>ème</sup> trimestre	
	2011	2010	2011	2010	2010	2009 <sup>(1)</sup>	2010	2009 <sup>(1)</sup>
Ventes								
États-Unis	<b>324 774</b>	210 348	<b>281 435</b>	185 889	<b>180 847</b>	179 390	<b>204 753</b>	200 292
Canada	<b>149 871</b>	138 836	<b>115 349</b>	109 569	<b>124 570</b>	119 276	<b>130 563</b>	126 729
	<b>474 645</b>	349 184	<b>396 784</b>	295 458	<b>305 417</b>	298 666	<b>335 316</b>	327 021
BAIIA	<b>32 303</b>	23 591	<b>21 700</b>	13 805	<b>17 065</b>	8 677	<b>23 489</b>	24 766
BAIIA ajusté	<b>33 304</b>	24 750	<b>23 139</b>	14 960	<b>18 182</b>	13 705	<b>25 559</b>	26 285
<i>Marge du BAIIA ajustée</i>	<b>7,0 %</b>	7,1 %	<b>5,8 %</b>	5,1 %	<b>6,0 %</b>	4,6 %	<b>7,6 %</b>	8,0 %
Résultat ajusté	<b>19 141</b>	15 266	<b>11 347</b>	7 937	<b>12 566</b>	8 107	<b>14 485</b>	12 848
Résultat net	<b>18 504</b>	14 519	<b>9 662</b>	7 183	<b>11 044</b>	6 865	<b>13 155</b>	7 161
Résultat ajusté de base par action	<b>0,88</b>	0,77	<b>0,53</b>	0,40	<b>0,64</b>	0,41	<b>0,73</b>	0,65
Résultat ajusté dilué par action	<b>0,87</b>	0,77	<b>0,53</b>	0,40	<b>0,64</b>	0,41	<b>0,73</b>	0,65
Résultat net de base par action	<b>0,85</b>	0,74	<b>0,45</b>	0,36	<b>0,56</b>	0,35	<b>0,67</b>	0,36
Résultat net dilué par action	<b>0,84</b>	0,74	<b>0,45</b>	0,36	<b>0,56</b>	0,35	<b>0,67</b>	0,36
Dividende versé par action	<b>0,124</b>	0,113	<b>0,118</b>	0,112	<b>0,116</b>	0,109	<b>0,113</b>	0,106
Taux de change moyen des résultats	<b>1,03</b>	0,97	<b>1,01</b>	0,96	<b>0,99</b>	0,94	<b>0,96</b>	0,91

<sup>(1)</sup> Les résultats des trimestres de 2009 n'ont pas été redressés selon les IFRS (l'obligation de redresser les états financiers portant seulement sur l'exercice comparatif antérieur, soit 2010 dans le cas présent). Toutefois, les ajustements aux résultats reliés à la conversion aux IFRS étant négligeables, ceux-ci ne devraient pas induire le lecteur en erreur.

## 9. MODIFICATIONS DE CONVENTIONS COMPTABLES

### Normes internationales d'information financière (IFRS)

Les Normes Internationales d'Information Financière (IFRS) sont en application depuis le 1<sup>er</sup> janvier 2011 et remplacent les normes canadiennes. Cette mise en application a été rendue obligatoire pour les entreprises ayant une obligation publique de rendre des comptes, suite à l'annonce du Conseil des normes comptables de l'ICCA en février 2008. Les IFRS sont établies par le Conseil des normes comptables internationales.

Les différentes prises de positions et impacts ont été discutés dans le rapport de gestion du 31 décembre 2010 qui se trouve sur le site SEDAR à l'adresse : [www.sedar.com](http://www.sedar.com). Peu de modifications ont été apportées subséquemment. Les états financiers de l'exercice précédent ainsi que l'état de la situation financière d'ouverture en date du 1<sup>er</sup> janvier 2010 ont été redressés.

À la note 18 aux états financiers consolidés, la Société présente les choix qu'elle a fait en regard de l'IFRS 1 « Première adoption des IFRS », laquelle permet certaines exemptions. Dans cette note, la Société présente également la réconciliation des PCGR Canadiens aux IFRS des états de la situation financière, de l'équité et du résultat global étendus aux 1<sup>er</sup> janvier 2010, 30 juin 2010 et 31 décembre 2010, ainsi que les résultats pour les périodes se terminant les 30 juin 2010 et 31 décembre 2010.

## 10. CONVENTIONS COMPTABLES FUTURES

### Instruments financiers

IFRS 9 « Instruments financiers » a été publiée en novembre 2009. La norme décrit le classement et l'évaluation des actifs financiers et remplace les multiples catégories et modèles d'évaluation de l'IAS 39 pour les instruments d'emprunt par un nouveau modèle d'évaluation mixte comptant seulement deux catégories : coût amorti et juste valeur par le biais du résultat net.

IFRS 9 remplace également les modèles d'évaluation des instruments de capitaux propres et ces instruments sont soit comptabilisés à la juste valeur par le biais du résultat net soit à la juste valeur par le biais du résultat global. Lorsque les instruments de capitaux propres sont évalués à la juste valeur par le biais du résultat global, les dividendes, dans la mesure où ils ne représentent pas clairement un retour sur investissement, sont comptabilisés aux résultats; toutefois, les autres profits ou pertes (incluant les pertes de valeurs) liés à ces instruments sont laissés indéfiniment au cumul des autres éléments du résultat global.

Cette norme doit être appliquée pour les périodes comptables commençant le ou après le 1er janvier 2013, l'adoption anticipée est autorisée. La Société n'a pas encore évalué l'impact de cette norme ou déterminé si elle l'adoptera de façon anticipée.

### États financiers consolidés

En mai 2011, l'International Accounting Standards Board (« IASB ») a publié la norme IFRS 10 « États financiers consolidés ». Selon IFRS 10, une entité doit consolider une entreprise détenue lorsqu'elle a des droits ou est exposée à des rendements variables par son implication avec l'entreprise détenue et a la capacité d'influencer les rendements grâce à son pouvoir sur la société émettrice. Selon les normes IFRS en vigueur, la consolidation est nécessaire lorsque l'entité a le pouvoir de diriger les politiques financières et opérationnelles d'une entité

afin d'obtenir des avantages de ses activités. IFRS 10 remplacera SIC-12 « Consolidation - Entités ad hoc » et des parties de IAS 27 « États financiers consolidés et individuels ».

Cette norme doit être appliquée pour les périodes comptables commençant le ou après le 1er janvier 2013, l'adoption anticipée est autorisée. La Société n'a pas encore évalué l'impact de cette norme ou déterminé si elle l'adoptera de façon anticipée.

### **Coentreprises**

En mai 2011, l'IASB a publié la norme 11 « Coentreprises » qui remplace l'IAS 31 « Participation dans des coentreprises » et la SIC-13 « Entités contrôlées conjointement - Apports non monétaires par des coentrepreneurs ». L'IFRS 11 porte surtout sur les droits et les obligations inhérents à une coentreprise, plutôt que la forme légale, comme c'est actuellement le cas pour l'IAS 31. La norme corrige les incohérences de présentation pour les participations dans des coentreprises en exigeant le recours à la méthode de la mise en équivalence pour comptabiliser les participations dans les entités contrôlées conjointement. La Société utilise à l'heure actuelle la consolidation proportionnelle pour comptabiliser les participations dans des coentreprises, mais devra appliquer la méthode de la mise en équivalence selon l'IFRS 11. Selon cette méthode, la quote-part de la Société de l'actif net, du résultat net et des AERG des coentreprises sera présentée sur une ligne, respectivement dans l'état de la situation financière, l'état du résultat et l'état du résultat global.

Cette norme doit être appliquée pour les périodes comptables commençant le ou après le 1er janvier 2013, l'adoption anticipée est autorisée.

### **Divulgence des participations dans d'autres entités**

En mai 2011, l'IASB a publié la norme 12 « Divulgence des participations dans d'autres entités ». IFRS 12 établit les exigences de divulgation des participations dans d'autres entités, telles que des accords de coentreprise, les participations dans des entreprises associées, les entités ad hoc et les opérations hors bilan. La norme reprend les divulgations existantes et introduit également d'importantes exigences de divulgation supplémentaires concernant la nature et les risques associés à des participations de la Société dans d'autres entités.

Cette norme doit être appliquée pour les périodes comptables commençant le ou après le 1er janvier 2013, l'adoption anticipée est autorisée. La Société n'a pas encore évalué l'impact de cette norme ou déterminé si elle l'adoptera de façon anticipée.

### **Évaluation de la juste valeur**

En mai 2011, l'IASB a publié la norme 13 « Évaluation de la juste valeur ». IFRS 13 est une norme globale d'évaluation de la juste valeur et précise les exigences ayant un effet sur toutes les normes IFRS. La nouvelle norme précise que la juste valeur est le prix qui serait reçu pour la vente d'un actif, ou payé pour transférer un passif dans une transaction ordonnée entre les participants du marché, à la date de mesure. Elle établit également des informations sur la mesure de la juste valeur. Selon les normes IFRS en vigueur, les lignes directrices sur la mesure et la divulgation de la juste valeur sont réparties entre les normes spécifiques nécessitant des évaluations de la juste valeur qui dans des nombreux cas ne reflètent pas une base d'évaluation claire ou une communication cohérente.

Cette norme doit être appliquée pour les périodes comptables commençant le ou après le 1er janvier 2013, l'adoption anticipée est autorisée. La Société n'a pas encore évalué l'impact de cette norme ou déterminé si elle l'adoptera de façon anticipée.

#### **Instruments financiers - Informations à fournir**

L'IASB a publié un amendement à l'IFRS 7 « Instruments financiers : Informations à fournir » (« amendements d'IFRS 7 ») exigeant la présentation d'informations supplémentaires concernant le transfert d'actifs financiers. Cet amendement s'applique aux exercices ouverts à compter du 1er juillet 2011. La Société n'a pas encore évalué l'impact de cette norme.

## **11. GESTION DES RISQUES**

La Société fait de façon continue une gestion de ses risques d'affaires afin de diminuer son exposition aux risques et incertitudes opérationnelles ou financiers. Conséquemment la direction revoit continuellement l'ensemble des contrôles et des mesures préventives afin qu'ils soient mieux appariés aux risques potentiels auxquels la Société pourraient être exposés. De plus un rapport sur notre programme de gestion des risques est revu annuellement par le Comité de vérification de la Société.

Cette gestion des risques guide la direction dans sa gestion quotidienne des opérations, dont entre autres, sur les mesures de réduction de coûts et l'ajout ou le retrait de produits à la gamme existante. Elle a également un impact direct sur les prises de décisions en ce qui a trait aux investissements, aux acquisitions ou dispositions d'actifs et au financement de la croissance de la Société.

Une description complète des principaux risques est disponible dans la section rapport de gestion du rapport annuel 2010. Aucun changement majeur n'est survenu au cours du deuxième trimestre de 2011 en regard des différents risques.

## **12. EFFICACITÉ DES CONTRÔLES ET DES PROCÉDURES DE COMMUNICATION DE L'INFORMATION ET DES CONTRÔLES INTERNES À L'ÉGARD DE L'INFORMATION FINANCIÈRE**

Depuis 2008, la direction planifie et effectue des travaux de vérification relativement au Règlement 52-109 des Autorités canadiennes en valeurs mobilières sur l'attestation de l'information présentée dans les documents annuels et intermédiaires des émetteurs « le règlement 52-109 ». Ces travaux sont effectués selon le cadre de contrôle reconnu COSO (Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission).

Les efforts de ce trimestre ont porté sur la mise à jour de la documentation et l'évaluation de l'efficacité des contrôles et procédures de communication de l'information et les contrôles internes à l'égard de l'information financière.

#### **Contrôles et procédures de communication de l'information**

Uni-Sélect a poursuivi son évaluation continue des contrôles et procédures de communication de l'information conformément aux exigences du Règlement 52-109. Au 30 juin 2011, le président et chef de la direction et le vice-président et chef de la direction financière ont conclu que les contrôles et procédures de communication de l'information sont efficaces.

### Contrôles internes à l'égard de l'information financière

Uni-Sélect a évalué l'efficacité des contrôles internes à l'égard de l'information financière au 30 juin 2011 conformément aux exigences du Règlement 52-109. Cette évaluation a permis au président et chef de la direction et au vice-président et chef de la direction financière de conclure que les contrôles internes à l'égard de l'information financière sont efficaces et fournissent une assurance raisonnable que l'information financière présentée est fiable et que les états financiers consolidés d'Uni-Sélect ont été établis conformément aux IFRS. Au fil des années, plusieurs contrôles compensatoires ont été ajoutés aux divers contrôles automatisés des systèmes en place afin de palier aux risques que pourraient engendrer les interfaces entre les systèmes, lesquels sont en processus de changement.

De plus, ces travaux ont permis de déterminer qu'au cours de l'exercice terminé le 30 juin 2011, aucun changement important aux contrôles internes à l'égard de l'information financière n'a été fait qui aurait eu une incidence importante ou dont on peut raisonnablement penser qu'il pourrait avoir une incidence importante sur ces contrôles.

## 13. PERSPECTIVES

Au cours des prochains trimestres, la Société continuera de mettre l'emphase sur les éléments suivants:

- Le maintien des efforts afin d'accroître le rendement des opérations existantes par le biais d'une croissance des ventes, l'amélioration de la productivité et le contrôle des dépenses;
- La poursuite de l'implantation du programme d'intégration des activités de FinishMaster; et
- La poursuite du déploiement ordonné du nouveau système de gestion intégré tout en s'assurant de faciliter la transition pour les ressources internes et le service à la clientèle par une saine gestion du changement.

La direction est confiante, suite au déploiement des divers éléments de sa stratégie combiné aux éléments mentionnés ci-haut, de continuer à améliorer sa profitabilité. L'accroissement de la rentabilité combiné à une saine gestion des actifs et du fonds de roulement entrainera une réduction de la dette au niveau auquel nous avons habitué nos investisseurs et actionnaires.



Richard G. Roy, CA  
Président et chef de la direction



Denis Mathieu, CA  
Vice-président et chef de la direction financière

Approuvé par le Conseil d'administration le 2 août 2011.

**Uni-Sélect Inc.**

**États financiers intermédiaires consolidés  
pour les trimestres terminés les  
30 juin 2011 et 2010**



**UNI-SELECT®**

États financiers

État des résultats consolidés	24
État du résultat global consolidé	25
État des variations des capitaux propres consolidés	26
État des flux de trésorerie consolidés	27
État de la situation financière consolidé	28
Notes complémentaires	29 - 61

**Avis relatif à l'examen des états financiers intermédiaires consolidés**

Les états financiers intermédiaires consolidés pour  
les périodes terminées les 30 juin 2011 et 2010  
n'ont pas fait l'objet d'un examen par l'auditeur de la  
Société.

## Uni-Select Inc.

### État des résultats consolidés

des périodes de trois et six mois terminées les 30 juin 2011 et 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

	Note	2e trimestre		6 mois	
		2011	2010	2011	2010
		\$	\$	\$	\$
<b>Ventes</b>		<b>474 645</b>	349 184	<b>871 429</b>	644 642
Résultat avant les postes suivants :		<b>32 303</b>	23 591	<b>54 003</b>	37 396
Gain net sur la cession d'immobilisations corporelles		—	—	(1 728)	—
Frais connexes à une acquisition d'entreprise	7	—	—	2 976	—
Charges financières, montant net	5	4 187	1 138	8 715	2 697
Dotations aux amortissements	6	5 231	3 128	10 180	6 398
Résultat avant impôt sur le résultat		<b>22 885</b>	19 325	<b>33 860</b>	28 301
Impôt sur le résultat	9				
Exigible		(2 074)	2 381	7 840	12 956
Différé		6 616	2 467	(1 825)	(6 234)
		<b>4 542</b>	4 848	<b>6 015</b>	6 722
<b>Résultat net</b>		<b>18 343</b>	14 477	<b>27 845</b>	21 579
Attribuable aux actionnaires ordinaires		<b>18 504</b>	14 521	<b>28 166</b>	21 702
Attribuable aux participations sans contrôle		(161)	(44)	(321)	(123)
		<b>18 343</b>	14 477	<b>27 845</b>	21 579
<b>Résultat par action</b>	8				
De base		0,85	0,74	1,30	1,10
Dilué		0,84	0,74	1,30	1,10
<b>Nombre moyen pondéré d'actions en circulation (en milliers)</b>	8				
De base		21 691	19 722	21 626	19 719
Dilué		22 963	19 730	22 856	19 729
<b>Nombre d'actions ordinaires émises et en circulation (en milliers)</b>		<b>21 691</b>	19 722	<b>21 691</b>	19 722

Les résultats consolidés par nature, tel qu'exigés par les Normes internationales d'information financière (IFRS), sont présentés à la note 17.

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers consolidés.

## Uni-Select Inc.

### État du résultat global consolidé

des périodes de trois et six mois terminées les 30 juin 2011 et 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

	2e trimestre		6 mois	
	2011	2010	2011	2010
	\$	\$	\$	\$
<b>Résultat net</b>	<b>18 343</b>	14 477	<b>27 845</b>	21 579
<b>Autres éléments du résultat global</b>				
Portion efficace des variations de juste valeur des couvertures de flux de trésorerie (déduction faite des impôts de 140 \$ et 159 \$ respectivement pour les périodes de trois mois et six mois (146 \$ et 672 \$ en 2010)).	(390)	(948)	(442)	(2 160)
Variation nette de la juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme couverture de flux de trésorerie transférée aux résultats (déduction faite des impôts de 219 \$ et 453 \$ respectivement pour les périodes de trois mois et six mois (264 \$ et 521 \$ en 2010)).	607 217	732 (216)	1 240 798	1 480 (680)
Gains (Pertes) de change latent(e)s sur conversion des états financiers à la monnaie de présentation	453	463	(2 221)	(54)
Gains (Pertes) de change non réalisé(e)s sur la conversion de la dette à long terme désignée comme élément de couverture des investissements nets dans les filiales étrangères autonomes	196	(7 469)	6 053	(2 255)
Autres éléments du résultat global	866	(7 222)	4 630	(2 989)
Résultat global	19 209	7 255	32 475	18 590
Attribuable aux actionnaires ordinaires	19 370	7 299	32 796	18 713
Attribuable aux participations sans contrôle	(161)	(44)	(321)	(123)
	19 209	7 255	32 475	18 590

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers consolidés.

**Uni-Select Inc.**
**État des variations des capitaux propres consolidés**

des périodes de six mois terminées les 30 juin 2011 et 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

Note	Capital-actions	Écarts de conversion cumulés	Cumul des variations de juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme éléments de couverture de flux de trésorerie	Composante capitaux propres des débetures convertibles et surplus d'apport	Résultats non distribués	Total	Participations sans contrôle	Capitaux propres totaux
<b>Solde au 1er janvier 2010</b>	<b>39 046</b>	<b>-</b>	<b>(3 515)</b>	<b>298</b>	<b>308 326</b>	<b>344 155</b>	<b>3 256</b>	<b>347 411</b>
Résultat net (perte nette) de la période	-	-	-	-	21 702	21 702	(123)	21 579
Autres éléments du résultat global de la période	-	(2 309)	(680)	-	-	(2 989)	-	(2 989)
Total du résultat global pour la période	-	(2 309)	(680)	-	21 702	18 713	(123)	18 590
<i>Contributions et distributions aux actionnaires</i>								
Émission d'actions	89	-	-	-	-	89	-	89
Dividendes	-	-	-	-	(4 458)	(4 458)	-	(4 458)
	89	-	-	-	(4 458)	(4 369)	-	(4 369)
Écart de conversion sur les participations sans contrôle	-	-	-	-	-	-	(41)	(41)
Paielements fondés sur des actions	-	-	-	37	-	37	-	37
<b>Solde au 30 juin 2010</b>	<b>39 135</b>	<b>(2 309)</b>	<b>(4 195)</b>	<b>335</b>	<b>325 570</b>	<b>358 536</b>	<b>3 092</b>	<b>361 628</b>
Résultat net (perte nette) de la période	-	-	-	-	24 192	24 192	(143)	24 049
Autres éléments du résultat global de la période	-	10 525	679	-	-	11 204	-	11 204
Total du résultat global pour la période	-	10 525	679	-	24 192	35 396	(143)	35 253
<i>Contributions et distributions aux actionnaires</i>								
Rachats d'actions	(36)	-	-	-	(330)	(366)	-	(366)
Dividendes	-	-	-	-	(4 499)	(4 499)	-	(4 499)
	(36)	-	-	-	(4 829)	(4 865)	-	(4 865)
<i>Variation des intérêts dans des filiales qui ne résultent pas en une perte de contrôle</i>								
Rachat des participations sans contrôle	-	-	-	-	-	-	(488)	(488)
Écart de conversion sur les participations sans contrôle	-	-	-	-	-	-	162	162
Paielements fondés sur des actions	-	-	-	40	-	40	-	40
<b>Solde au 31 décembre 2010</b>	<b>39 099</b>	<b>8 216</b>	<b>(3 516)</b>	<b>375</b>	<b>344 933</b>	<b>389 107</b>	<b>2 623</b>	<b>391 730</b>
Résultat net (perte nette) de la période	-	-	-	-	28 166	28 166	(321)	27 845
Autres éléments du résultat global de la période	-	3 832	798	-	-	4 630	-	4 630
Total du résultat global pour la période	-	3 832	798	-	28 166	32 796	(321)	32 475
<i>Contributions et distributions aux actionnaires</i>								
Émission d'actions net des frais d'émission de 2 706\$	12	49 980	-	-	-	49 980	-	49 980
Émission de débetures convertibles, net d'impôts	11	-	-	2 418	-	2 418	-	2 418
Dividendes	-	-	-	-	(5 393)	(5 393)	-	(5 393)
	49 980	-	-	2 418	(5 393)	47 005	-	47 005
<i>Variation des intérêts dans des filiales qui ne résultent pas en une perte de contrôle</i>								
Rachat des participations sans contrôle	-	-	-	-	-	-	(229)	(229)
Écart de conversion sur les participations sans contrôle	-	-	-	-	-	-	81	81
Paielements fondés sur des actions	-	-	-	39	-	39	-	39
<b>Solde au 30 juin 2011</b>	<b>89 079</b>	<b>12 048</b>	<b>(2 718)</b>	<b>2 832</b>	<b>367 706</b>	<b>468 947</b>	<b>2 154</b>	<b>471 101</b>

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers consolidés.

# Uni-Select Inc.

## État des flux de trésorerie consolidés

des périodes de trois et six mois terminées les 30 juin 2011 et 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

	Note	2e trimestre		6 mois	
		2011	2010	2011	2010
		\$	\$	\$	\$
<b>ACTIVITÉS OPÉRATIONNELLES</b>					
Résultat net		18 343	14 477	27 845	21 579
Éléments hors caisse					
Dotation aux amortissements	6	5 231	3 128	10 180	6 398
Impôt sur le résultat		4 542	4 848	6 015	6 722
Coût de la rémunération au titre des régimes d'options d'achat d'actions		20	18	39	37
Charge de retraite excédant les cotisations		(182)	283	(90)	531
Charges financières nettes	5	4 187	1 138	8 715	2 697
Gain net sur la cession d'immobilisations		-	-	(1 728)	-
		<u>32 141</u>	<u>23 892</u>	<u>50 976</u>	<u>37 964</u>
Variations d'éléments du fonds de roulement		34 759	7 303	(26 517)	(27 301)
Intérêts payés		(2 989)	(1 502)	(6 146)	(2 940)
Impôt sur le résultat payé		(3 604)	(1 641)	(12 082)	(7 138)
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles poursuivies		<u>60 307</u>	<u>28 052</u>	<u>6 231</u>	<u>585</u>
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles abandonnées		-	(9)	-	(1 067)
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles		<u>60 307</u>	<u>28 043</u>	<u>6 231</u>	<u>(482)</u>
<b>ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT</b>					
Acquisitions d'entreprises	7	-	-	(222 765)	(4 008)
Rachat de participations sans contrôle	7	(229)	-	(229)	-
Produit de la cession d'entreprises		157	803	157	2 168
Solde de prix d'achat		80	196	117	1 109
Placements et avances aux marchands membres		(3 836)	(342)	(6 607)	(1 026)
Encaissements d'avances à des marchands membres		699	651	1 609	1 700
Acquisition d'immobilisations corporelles		(1 413)	(2 938)	(4 586)	(5 740)
Produit de la cession d'immobilisations corporelles		4 271	366	5 681	725
Développement d'immobilisations incorporelles	10	(7 951)	(8 778)	(15 138)	(14 955)
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement		<u>(8 222)</u>	<u>(10 042)</u>	<u>(241 761)</u>	<u>(20 027)</u>
<b>ACTIVITÉS DE FINANCEMENT</b>					
Dettes bancaires		(6 658)	(16 286)	(7 524)	9 250
Dette à long terme	11	876	33	363 211	33
Remboursement sur la dette à long terme		(42 936)	(36)	(213 975)	(62)
Dépôts de garantie des marchands membres		125	176	227	237
Émission de debentures convertibles, net des frais d'émission	11	-	-	49 777	-
Émission d'actions, net des frais d'émission	12	-	-	49 361	89
Dividendes versées		(2 778)	(2 215)	(5 074)	(4 460)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement		<u>(51 371)</u>	<u>(18 328)</u>	<u>236 003</u>	<u>5 087</u>
Incidence des fluctuations de taux de change sur la trésorerie		-	477	2	477
<b>Augmentation (Diminution) net de la trésorerie</b>		<u>714</u>	<u>149</u>	<u>475</u>	<u>(14 945)</u>
Trésorerie au début		<u>140</u>	<u>49</u>	<u>379</u>	<u>15 144</u>
Trésorerie à la fin		<u>854</u>	<u>198</u>	<u>854</u>	<u>198</u>

## Uni-Select Inc.

### État de la situation financière consolidé

au 30 juin 2011, au 31 décembre 2010 et au 1 janvier 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

	Note	<u>30 juin 2011</u>	<u>31 décembre 2010</u>	<u>1 janvier 2010</u>
		\$	\$	\$
<b>ACTIF</b>				
Actifs courants				
Trésorerie		854	379	15 144
Clients et autres débiteurs		228 340	157 219	143 742
Impôts sur le résultat à recevoir		11 067	7 020	3 687
Stocks		493 778	404 336	375 255
Frais payés d'avance		11 965	7 492	6 052
Actif lié aux activités abandonnées		–	–	2 863
Total des actifs courants		<u>746 004</u>	<u>576 446</u>	<u>546 743</u>
Placements et avances aux marchands membres		21 404	16 854	16 082
Immobilisations corporelles		40 923	34 389	37 092
Immobilisations incorporelles	10	146 502	59 264	27 401
Écarts d'acquisition	10	184 229	94 725	89 777
Actif d'impôts différés		20 131	20 025	16 699
<b>TOTAL DE L'ACTIF</b>		<u><b>1 159 193</b></u>	<u><b>801 703</b></u>	<u><b>733 794</b></u>
<b>PASSIF</b>				
Passifs courants				
Dettes bancaires		4 191	11 455	42
Créditeurs et charges à payer		280 121	194 976	181 687
Dividendes à payer		2 682	2 294	2 195
Versements sur la dette à long terme et sur les dépôts de garantie des marchands membres		10 969	269	385
Passif lié aux activités abandonnées		–	–	1 532
Total des passifs courants		<u>297 963</u>	<u>208 994</u>	<u>185 841</u>
Dettes à long terme	11	312 724	170 610	170 373
Debentures convertibles	11	48 155	–	–
Dépôts de garantie des marchands membres		8 056	7 723	6 963
Instruments financiers dérivés		3 724	4 816	4 951
Passif d'impôts différés		17 470	17 830	18 255
<b>TOTAL DU PASSIF</b>		<u><b>688 092</b></u>	<u><b>409 973</b></u>	<u><b>386 383</b></u>
<b>CAPITAUX PROPRES</b>				
Capital-actions	12	89 079	39 099	39 046
Surplus d'apport		414	375	298
Composante capitaux propres des debentures convertibles	11	2 418	–	–
Résultats non distribués		367 706	344 933	308 326
Cumul des autres éléments du résultat global		9 330	4 700	(3 515)
<b>AVOIR DES ACTIONNAIRES TOTAL</b>		<u><b>468 947</b></u>	<u><b>389 107</b></u>	<u><b>344 155</b></u>
Participations sans contrôle		2 154	2 623	3 256
<b>TOTAL DES CAPITAUX PROPRES</b>		<u><b>471 101</b></u>	<u><b>391 730</b></u>	<u><b>347 411</b></u>
<b>TOTAL DU PASSIF ET DES CAPITAUX PROPRES</b>		<u><b>1 159 193</b></u>	<u><b>801 703</b></u>	<u><b>733 794</b></u>

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers consolidés.

# Uni-Select Inc.

## Notes aux états financiers consolidés

30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

---

### 1 - STATUTS ET NATURE DES ACTIVITÉS

Uni-Sélect Inc. (« la Société ») est une société domiciliée au Canada et constituée en vertu de la Partie IA de la Loi sur les Sociétés (Québec) et constitue la société-mère du groupe. La Société est une entreprise de distribution en gros et de commercialisation de pièces de rechange, de peinture, de revêtement et d'accessoires pour véhicules moteurs. Le siège social de la Société est situé au 170, boul. Industriel, Boucherville, Québec, Canada.

Les états financiers consolidés de la Société comprennent la Société et ses filiales (collectivement désignées sous le nom de la « Société ») et la participation de la Société dans des coentreprises.

### 2 - BASE D'ÉTABLISSEMENT

#### (a) Déclaration de conformité

Les états financiers résumés consolidés intermédiaires ont été établis selon IAS 34 « Information financière intermédiaire ». Ces états financiers consolidés intermédiaires ont été établis conformément aux Normes internationales d'information financière (« IFRS ») pour une partie de la période couverte par les premiers états financiers annuels IFRS et pour lesquels, l'IFRS 1 « Première application des Normes internationales d'information financière » a été appliqué. Les états financiers résumés consolidés intermédiaires ne comprennent pas toutes les informations financières requises à la présentation d'états financiers annuels complets.

Les états financiers résumés consolidés intermédiaires ont été établis selon les méthodes comptables que la Société prévoit adopter pour les fins d'établissement de ses états financiers au 31 décembre 2011 et ils doivent être lus en tenant compte des états financiers vérifiés de la Société pour l'exercice terminé le 31 décembre 2010 établis selon les principes comptables généralement reconnus (« PCGR canadiens »).

La note 18 explique dans quelle mesure la transition aux IFRS a eu une incidence sur la situation financière, la performance financière et les flux de trésorerie de la Société. Cette note présente un rapprochement des capitaux propres et du résultat global pour les périodes comparatives ainsi que des capitaux propres à la date de transition aux IFRS telle que présentée selon les PCGR Canadiens (référentiel comptable antérieur) à ceux présentés pour ces périodes et à la date de transition selon les IFRS.

La publication des états financiers résumés consolidés intermédiaires a été approuvée par le conseil d'administration en date du 2 août 2011.

#### (b) Base d'évaluation

Les états financiers consolidés ont été établis au coût historique sauf pour ce qui est des instruments financiers dérivés qui sont évalués à la juste valeur, des provisions qui sont évaluées selon la meilleure estimation de la dépense nécessaire à l'extinction de l'obligation actuelle et l'actif au titre des prestations qui est comptabilisé comme le total net des actifs du régime, majoré du coût des services passés non comptabilisés, diminué de la valeur actualisée de l'obligation au titre de prestations définies.

#### (c) Monnaie fonctionnelle et monnaie de présentation

Les éléments inclus aux états financiers de chacune des entités de la Société sont mesurés dans la monnaie de l'environnement économique principal dans lequel l'entité exerce ses activités (« la monnaie fonctionnelle »). Ces états financiers consolidés intermédiaires sont présentés en dollar américain, soit la monnaie de présentation du groupe. La monnaie de présentation du groupe diffère de la monnaie fonctionnelle de la société mère, car suite à l'acquisition réalisée au début de l'année 2011, la direction est d'avis que l'utilisation du dollar américain comme monnaie de présentation est plus représentative compte tenu qu'approximativement 70 % des ventes seront désormais générées aux États-Unis.

#### (d) Utilisation d'estimations et recours au jugement

Pour dresser des états financiers conformément aux IFRS, la direction de la Société a recours à son jugement et doit faire des estimations et poser des hypothèses qui ont une incidence sur les montants présentés dans les états financiers et les notes y afférentes.

Le jugement est généralement utilisé pour déterminer si un solde ou une transaction doit être comptabilisé aux états financiers consolidés alors que les estimations et les hypothèses sont plutôt utilisées dans la mesure des soldes et des transactions comptabilisés. Toutefois, le jugement et les estimations sont souvent interdépendants.

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

---

**2 - BASE D'ÉTABLISSEMENT (suite)**

La Société a exercé son jugement lors de l'appréciation de l'existence d'indices de dépréciation pour les immobilisations corporelles et les immobilisations incorporelles à durée d'utilité déterminée.

Des estimations ont été utilisées pour estimer la durée d'utilité du logiciel de gestion intégré pour les fins de l'amortissement, pour déterminer le taux à appliquer pour actualiser les obligations au titre des prestations définies, pour déterminer les flux de trésorerie actualisés, le taux de croissance et les multiples basés sur des indicateurs de performance pour évaluer la juste valeur de certains éléments résultant d'un regroupement d'entreprises ou pour les fins du test de dépréciation de l'écart d'acquisition, des immobilisations incorporelles à durée d'utilité indéterminée et des autres actifs. Les résultats réels pourraient différer de ces estimations.

Les estimations et les hypothèses sous-jacentes sont passées en revue régulièrement. Toute révision des estimations comptables est constatée dans la période au cours de laquelle les estimations sont révisées ainsi que dans les périodes futures touchées par ces révisions.

**3 - MÉTHODES COMPTABLES**

Les méthodes comptables énoncées ci-dessous ont été appliquées d'une manière uniforme à toutes les périodes présentées dans les présents états financiers consolidés et pour l'établissement du bilan d'ouverture en IFRS au 1<sup>er</sup> janvier 2010 pour les besoins de la transition aux IFRS, sauf indication contraire.

**Méthode de consolidation**

**(i) Regroupements d'entreprises**

*Acquisitions survenues à compter du 1<sup>er</sup> janvier 2010*

Dans le cas des acquisitions survenues à compter du 1<sup>er</sup> janvier 2010, la Société évalue les écarts d'acquisition comme la juste valeur de la contrepartie transférée, y compris le montant comptabilisé de toute participation ne donnant pas le contrôle dans l'entreprise acquise, diminuée du montant net comptabilisé (généralement la juste valeur) des actifs identifiables acquis et des passifs identifiables repris, tous ces éléments étant évalués à la date d'acquisition. Lorsque l'excédent est négatif, un profit résultant d'une acquisition à des conditions avantageuses est comptabilisé immédiatement aux résultats.

La Société choisit, transaction par transaction, d'évaluer, à la date d'acquisition, toute participation ne donnant pas le contrôle soit à la juste valeur, soit à la valeur correspondant à la quote-part de l'actif net identifiable comptabilisé.

Les coûts de transaction, autres que ceux liés à l'émission de titres de créance ou de capitaux propres, que la Société assume dans le cadre d'un regroupement d'entreprises sont comptabilisés en charges à mesure qu'ils sont engagés.

La contrepartie éventuelle est comptabilisée à la juste valeur à la date d'acquisition, et les variations ultérieures de la juste valeur sont comptabilisées à l'état des résultats.

*Acquisitions survenues avant le 1<sup>er</sup> janvier 2010*

Dans le cadre de sa transition aux IFRS, la Société a choisi de ne retraiter que les regroupements d'entreprises qui ont eu lieu à compter du 1<sup>er</sup> janvier 2010 (Note 7). Dans le cas des acquisitions qui sont survenues avant cette date, les écarts d'acquisition sont présentés au bilan sur la base de leur coût présumé, qui représente le montant comptabilisé en vertu du référentiel antérieur de la Société, soit les PCGR canadiens.

**(ii) Filiales**

Les filiales sont des entreprises contrôlées par la Société. La Société détient le contrôle lorsqu'elle a le pouvoir de diriger les politiques financières et opérationnelles d'une entité afin d'obtenir des avantages de ses activités. Les états financiers consolidés comprennent les comptes de la Société et de ses filiales depuis la date de la prise du contrôle jusqu'à la date de la perte du contrôle. Les méthodes comptables des filiales ont été modifiées, au besoin, afin qu'elles cadrent avec celles adoptées par la Société.

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

---

**3 - MÉTHODES COMPTABLES (suite)**

**(iii) Coentreprises**

Les coentreprises sont des entreprises dont les activités sont contrôlées conjointement par la Société, aux termes d'un accord contractuel. Les états financiers consolidés comprennent les quotes-parts des éléments d'actif, de passif, des produits et des charges des coentreprises dans lesquelles la Société détient une participation, depuis la date à laquelle la Société commence à exercer un contrôle conjoint jusqu'à la date à laquelle elle cesse d'exercer un contrôle conjoint. Ces quotes-parts étant comptabilisées selon la méthode de la consolidation proportionnelle.

**(iv) Transactions éliminées au moment de la consolidation**

Les soldes et les transactions intragroupe, ainsi que les profits et pertes latents qui découlent de transactions intragroupe, sont éliminés aux fins de l'établissement des états financiers consolidés.

**Constatation des ventes**

La Société comptabilise ses ventes à la suite de la livraison de la marchandise à la juste valeur de la contrepartie reçue ou à recevoir, déduction faite des provisions pour droit de retour et garanties et autres remises sur ventes et rabais volume, lorsque les risques et avantages importants inhérents à la propriété ont été transférés à l'acheteur, qu'il n'y a plus d'intervention continue de la direction en ce qui concerne les biens, que le recouvrement de la contrepartie est probable et que le montant des produits peut être évalué de façon fiable.

La Société offre à ses clients un droit de retour sur les ventes de biens et certaines garanties. Au moment où la Société constate la vente, elle comptabilise des provisions relatives aux droits de retours et garanties, lesquelles sont fondées sur l'expérience historique de la Société et sur les hypothèses de la direction.

**Activités abandonnées**

Une activité abandonnée est une composante des activités de la Société qui représente une ligne d'activités ou une zone géographique principale et distincte dont la Société s'est séparée. Le classement en tant qu'activité abandonnée s'effectue au moment de la sortie ou à la date à laquelle l'activité répond aux critères de classement comme détenue en vue de la vente, selon la première des deux éventualités. Lorsqu'une activité est classée comme activité abandonnée, l'état comparatif des résultats est présenté de nouveau comme si l'activité avait été abandonnée dès le début de la période comparative.

**Stocks**

Les stocks se composent seulement de produits finis et sont évalués au coût ou à la valeur de réalisation nette, selon le moins élevé des deux. Le coût est déterminé selon la méthode du premier entré, premier sorti et comprend les coûts d'acquisition, déduction faite des rabais commerciaux, remises et autres éléments similaires reçus ou à recevoir des fournisseurs. La valeur nette de réalisation est le prix de vente estimé dans le cadre normal des affaires, diminué des coûts estimés nécessaires pour réaliser la vente.

**Immobilisations corporelles**

Les immobilisations corporelles sont évaluées au coût diminué du cumul des amortissements et du cumul des pertes de valeur.

Le coût comprend les dépenses directement attribuables à l'acquisition de l'actif.

Le coût diminué de la valeur résiduelle d'une immobilisation corporelle est amorti en fonction de la durée d'utilité estimée selon les modes d'amortissement, les taux annuels et les périodes qui suivent :

	<u>Méthodes</u>	<u>Taux et périodes</u>
Pavage	Dégressif	8 %
Bâtiments	Linéaire et dégressif	2,5 % et 5 %
Mobilier et équipements	Linéaire et dégressif	10 % et 20 %
Logiciel d'exploitation et matériel roulant	Dégressif	30 %
Équipement informatique	Linéaire	20 %
Améliorations locatives	Linéaire	Durée des baux

Les modes d'amortissement, les durées d'utilité et les valeurs résiduelles sont réexaminées à chaque fin de période.

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**3 - MÉTHODES COMPTABLES (suite)**

**Immobilisations incorporelles**

La Société comptabilise, à titre d'immobilisations incorporelles générées en interne, les coûts directement attribuables à l'acquisition et au développement d'un logiciel de gestion intégré qui rencontrent les critères de capitalisation des IFRS ainsi que les coûts d'emprunt afférents.

Les marques de commerce qui ont toutes été acquises dans le cadre de regroupements d'entreprises, sont appréciées comme ayant une durée d'utilité indéterminée sur la base des attentes de profitabilité à long terme et du positionnement général des marques de commerce en termes de notoriété et de volume. Elles sont évaluées au coût diminué du cumul des pertes de valeur. Les marques de commerce ne sont pas amorties, mais sont plutôt soumises à un test de dépréciation sur une base annuelle ou plus fréquemment si des événements ou des changements de situation indiquent que la valeur comptable peut ne pas être recouvrable.

Les autres immobilisations incorporelles qui ont toutes été acquises dans le cadre de regroupements d'entreprises, sont évaluées au coût diminué du cumul des amortissements et du cumul des pertes de valeur et sont amorties en fonction de la durée d'utilité estimée selon les modes d'amortissement, les taux annuels et les périodes qui suivent :

	<u>Méthodes</u>	<u>Taux et périodes</u>
Relations clients	Linéaire	4, 16 et 20 ans
Clauses de non-concurrence	Linéaire	4 ans
Logiciels	Linéaire et dégressif	14,3 %, 20 % et 30 %
Logiciel de gestion intégré	Linéaire	10 ans

Les modes d'amortissement, les durées d'utilité et les valeurs résiduelles sont réexaminées à chaque fin de période.

**Écarts d'acquisition**

Les écarts d'acquisition représentent les avantages économiques futurs résultant d'un regroupement d'entreprise qui ne sont pas identifiés individuellement et comptabilisés séparément. Voir la section sur les regroupements d'entreprises pour l'information quant au calcul initial de l'écart d'acquisition. Les écarts d'acquisition sont évalués au coût diminué du cumul des pertes de valeur. Les écarts d'acquisition ne sont pas amortis. Ils sont soumis à un test de dépréciation annuellement ou plus fréquemment si des événements ou des changements de situation indiquent qu'ils ont subi une dépréciation.

**Dépréciation des écarts d'acquisition et des autres actifs non courants**

Les immobilisations corporelles et les immobilisations incorporelles à durée d'utilité déterminée sont revues à chaque date de clôture afin de déterminer si des événements ou des changements de situation indiquent que la valeur comptable de l'actif ou de l'unité génératrice de trésorerie (« UGT ») correspondante pourrait ne pas être recouvrable. Si une telle indication existe, la valeur recouvrable de l'actif ou de l'UGT est estimée. Les écarts d'acquisition et les immobilisations incorporelles à durée d'utilité indéterminée sont soumis à un test de dépréciation sur une base annuelle ou plus fréquemment si des événement ou des changements de situation présentent des indices de dépréciation.

La valeur recouvrable d'un actif ou d'une UGT est la valeur la plus élevée entre sa valeur d'utilité et sa juste valeur diminuée des coûts de vente. Aux fins de l'évaluation de la valeur d'utilité, les flux de trésorerie futurs estimés sont comptabilisés à leur valeur actualisée par application d'un taux d'actualisation avant impôt qui reflète les appréciations actuelles du marché de la valeur temps de l'argent et des risques spécifiques à l'actif. Pour les besoins de tests de dépréciation, les actifs qui ne peuvent être soumis à un test de dépréciation individuel sont regroupés pour former le plus petit groupe d'actifs qui génère, par leur utilisation continue, des entrées de trésorerie largement indépendantes des entrées de trésorerie générées par d'autres actifs ou groupes d'actifs. Pour les besoins des tests de dépréciation, les écarts d'acquisition acquis dans un regroupement d'entreprises sont affectés à l'UGT ou au groupe d'UGT qui devrait bénéficier des synergies du regroupement d'entreprises. Chaque unité ou groupe d'unités auxquels l'écart d'acquisition est affecté ne peut être plus grand qu'un secteur opérationnel et représente le niveau le plus bas auquel les écarts d'acquisition font l'objet d'un suivi pour les besoins de gestion interne.

Les actifs de support de la Société ne génèrent pas d'entrées de trésorerie distinctes. S'il existe un indice qu'un actif de support a pu se déprécier, la valeur recouvrable est déterminée pour l'UGT à laquelle l'actif de support appartient.

## Uni-Select Inc.

### Notes aux états financiers consolidés

30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

---

#### 3 - MÉTHODES COMPTABLES (suite)

Une perte de valeur est comptabilisée si la valeur comptable d'un actif ou d'une UGT excède sa valeur recouvrable estimée. Les données utilisées pour les procédures de tests de dépréciation proviennent directement du dernier budget et plan stratégique approuvés de la Société. Les taux d'actualisation sont déterminés individuellement pour chacune des UGT et reflètent l'appréciation de la direction du profil de risques spécifique à chaque UGT.

Les pertes de valeur sont comptabilisées aux résultats. Les pertes de valeur comptabilisées au titre d'une UGT sont d'abord réparties en réduction de la valeur comptable des écarts d'acquisition, puis en réduction de la valeur comptable des autres actifs de l'UGT au prorata.

Les pertes de valeur au titre des écarts d'acquisition ne sont pas reprises. En ce qui a trait aux autres actifs, les pertes de valeur comptabilisées au cours des périodes antérieures sont évaluées à chaque date de clôture afin de déterminer s'il existe des indications qui confirment que la perte a diminué ou bien qu'elle n'existe plus. Une perte de valeur à l'égard des autres actifs est reprise s'il y a eu un changement dans les estimations ayant servi à déterminer la valeur recouvrable. Une perte de valeur à l'égard des autres actifs n'est reprise que dans la mesure où la valeur comptable de l'actif n'excède pas la valeur comptable qui aurait été déterminée, après amortissement, si aucune perte de valeur n'avait été comptabilisée.

#### Actifs loués

Les contrats de location aux termes desquels la Société conserve la quasi-totalité des risques et des avantages inhérents à la propriété sont classés comme des contrats de location-financement. Les autres contrats de location sont des contrats de location simple et les actifs loués ne sont pas comptabilisés à l'état de la situation financière de la Société.

Les paiements versés aux termes d'un contrat de location simple sont comptabilisés aux résultats sur une base linéaire pendant toute la durée du contrat de location.

Tout profit résultant d'une cession-bail classée comme un contrat de location simple est comptabilisé immédiatement aux résultats si le prix de vente correspond ou est inférieur à la juste valeur.

#### Impôt sur le résultat

La charge d'impôt sur le résultat comprend l'impôt exigible et l'impôt différé. L'impôt exigible et l'impôt différé sont comptabilisés aux résultats, sauf dans la mesure où ils se rapportent à un regroupement d'entreprises ou à des éléments comptabilisés directement dans les capitaux propres ou dans les autres éléments du résultat global.

L'impôt exigible est l'impôt qui devra vraisemblablement être payé ou récupéré au titre du bénéfice imposable ou de la perte fiscale d'une année, d'après les taux d'impôt adoptés ou quasi adoptés à la date de clôture, et il comprend également tout ajustement de l'impôt à payer relativement à des années antérieures.

L'impôt différé des actifs et des passifs aux fins de l'information financière est déterminé en fonction des différences temporelles entre la valeur comptable et la valeur fiscale des actifs et des passifs. Il est mesuré en appliquant, à la date des états financiers, les taux d'impôt et les lois fiscales adoptés ou quasi adoptés pour les exercices au cours desquels les écarts temporaires sont censés se résorber.

Toutefois, aucun impôt différé n'est constaté lors de la comptabilisation initiale de l'écart d'acquisition ou lors de la comptabilisation initiale d'actifs ou de passifs à moins qu'il résulte d'une transaction qui est soit un regroupement d'entreprises, soit touche le résultat ou le bénéfice imposable. L'impôt différé au titre des différences temporelles liées à des participations dans des filiales et coentreprises n'est pas comptabilisé si la Société est en mesure de contrôler l'inversement de ces différences temporelles et qu'il est probable qu'elles ne s'inverseront pas dans un avenir prévisible.

Les actifs et passifs d'impôt différé peuvent être compensés si la Société a un droit juridiquement exécutoire de compenser des actifs et passifs d'impôt exigible, et si les actifs et passifs d'impôt différé concernent des impôts sur le résultat prélevés par la même administration fiscale, soit sur la même entité imposable, soit sur des entités imposables différentes qui ont l'intention, soit de régler les passifs d'impôt exigible et de réaliser les actifs d'impôt exigible sur la base de leur montant net, soit de réaliser les actifs et de régler les passifs simultanément.

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

---

**3 - MÉTHODES COMPTABLES (suite)**

Un actif d'impôt différé est comptabilisé au titre des pertes fiscales et crédits d'impôt inutilisés ainsi qu'au titre des différences temporelles déductibles, dans la mesure où il est probable que l'on disposera de bénéfices imposables futurs auxquels ces éléments pourront être imputés. Les actifs d'impôt différé sont examinés à la date de clôture. Ils sont réduits lorsque la réalisation de l'avantage fiscal connexe n'est plus probable et les actifs d'impôt différé qui n'avaient jusque-là pas été comptabilisés sont comptabilisés dans la mesure où il est devenu probable qu'ils seront réalisés.

Les variations des actifs ou passifs d'impôts différés sont comptabilisées aux résultats en tant que composante de la charge ou produit d'impôt, sauf dans la mesure où l'impôt différé se rapporte à des éléments comptabilisés aux autres éléments du résultat global ou directement dans les capitaux propres, auxquels cas l'impôt différé sera également comptabilisé respectivement aux autres éléments du résultat global ou dans les capitaux propres.

**Monnaie étrangère**

**(i) Transactions en monnaie étrangère**

Les états financiers de chacune des filiales et coentreprises de la Société sont mesurés dans la monnaie de l'environnement économique principal dans lequel l'entité exerce ses activités ("la monnaie fonctionnelle"). Les transactions en monnaie étrangère sont converties dans la monnaie fonctionnelle au cours de change en vigueur à la date des transactions. Les profits et pertes de change résultant du règlement de ces transactions ainsi que de la conversion des actifs et passifs monétaires qui ne sont pas libellés dans la monnaie fonctionnelle de l'entité sont comptabilisés aux résultats à l'exception des profits et pertes de change latents sur la dette à long terme désignée comme élément de couverture de l'investissement net dans un établissement à l'étranger, lesquels sont comptabilisés dans les autres éléments du résultat global et sont transférés aux résultats seulement lorsqu'une diminution de l'investissement net dans ces établissements à l'étranger est réalisée. (Un établissement à l'étranger est une entité qui est une filiale, une entreprise associée ou une coentreprise de l'entité présentant l'information financière (la Société) et dont les activités sont basées ou conduites dans une monnaie autre que celle de l'entité présentant l'information financière (dollar canadien).)

**(ii) Couverture de l'investissement net dans un établissement à l'étranger**

Les profits ou pertes de change découlant d'un élément monétaire qui est une créance sur un établissement à l'étranger ou une dette envers celui-ci, dont le règlement n'est ni planifié ni probable dans un avenir prévisible et qui constitue en substance une part de l'investissement net dans cet établissement à l'étranger, sont comptabilisés dans les autres éléments du résultat global, dans le compte des écarts de conversion cumulés.

La Société applique la comptabilité de couverture aux écarts de conversion entre la monnaie fonctionnelle de l'établissement à l'étranger et la monnaie fonctionnelle de la société mère (dollar canadien). Les écarts de conversion découlant de la conversion de la dette à long terme désignée comme couverture d'un investissement net dans un établissement à l'étranger sont comptabilisés dans les autres éléments du résultat global pour la partie efficace de la couverture, et sont présentés dans les capitaux propres, dans le compte des écarts de conversion cumulés. Les écarts de conversion se rapportant à la partie inefficace sont comptabilisés aux résultats. Dans le cas de la sortie de la partie couverte d'un investissement net, le montant cumulé connexe des écarts de conversion est transféré aux résultats en tant que profit ou perte résultant de la sortie.

**Avantages du personnel futurs**

La Société comptabilise ses obligations découlant des régimes de retraite ainsi que les coûts connexes, déduction faite des actifs des régimes. Un régime à cotisations définies désigne un régime d'avantages postérieurs à l'emploi en vertu duquel une entité verse des cotisations définies à une entité distincte et n'aura aucune obligation juridique ou implicite de verser des cotisations supplémentaires. La Société verse des cotisations à plusieurs régimes d'avantages généraux et obligatoires nationaux et provinciaux qui sont considérés comme des régimes à cotisations définies. Les cotisations versées pour ces régimes sont comptabilisées en charges sur les périodes au cours desquelles les services sont rendus par les membres du personnel. Un régime à prestations définies désigne un régime d'avantages postérieurs à l'emploi autre qu'un régime à cotisations définies. Pour tous les régimes à prestations définies, les méthodes comptables suivantes ont été retenues.

- Le coût des prestations de retraite gagnées par les salariés est établi par calculs actuariels selon la méthode des unités de crédits projetées. Les calculs tiennent compte des hypothèses les plus probables de la direction concernant le rendement prévu des placements des régimes de retraite, la progression des salaires et l'âge de départ à la retraite des salariés;

## Uni-Select Inc.

### Notes aux états financiers consolidés

30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

---

#### 3 - MÉTHODES COMPTABLES (suite)

- Aux fins de la détermination du rendement prévu des actifs des régimes de retraite, ces actifs sont évalués à leur juste valeur;
- Quand il y a amélioration des prestations de retraite, la quote-part des avantages complémentaires au titre des services passés rendus par les membres du personnel est comptabilisée aux résultats, selon le mode linéaire, sur la durée moyenne restant à courir jusqu'à ce que les droits correspondants soient acquis au personnel. Si des droits à prestations sont acquis immédiatement, la charge correspondante est comptabilisée immédiatement aux résultats;
- Les gains actuariels (pertes actuarielles) résultent de l'écart entre le rendement à long terme réel des actifs des régimes au cours d'une période et le rendement prévu pendant cette période, ou des modifications apportées aux hypothèses actuarielles utilisées pour déterminer l'obligation au titre des prestations définies. Les gains actuariels (pertes actuarielles) sont comptabilisés immédiatement dans les autres éléments du résultat global.

Pour les régimes à cotisations déterminées, la charge de retraite comptabilisée aux résultats correspond aux cotisations que la Société est tenue de verser en échange des services rendus par les employés.

La charge au titre des avantages du personnel futurs est comptabilisée au titre des "avantages du personnel" aux états financiers.

#### Avantages du personnel à court terme

Les obligations au titre des avantages à court terme sont évaluées sur une base non actualisée et sont comptabilisées en charges à mesure que les services correspondant sont rendus. Un passif égal au montant que la Société s'attend à payer aux termes de plans d'intéressement et d'attribution de primes en trésorerie à court terme est comptabilisé si la Société a une obligation actuelle, juridique ou implicite de payer ce montant au titre des services passés rendus par les membres du personnel et si une estimation fiable de l'obligation peut être effectuée.

#### Provisions

Une provision est comptabilisée si, du fait d'un événement passé, la Société a une obligation actuelle, juridique ou implicite dont le montant peut être estimé de manière fiable, et s'il est probable qu'une sortie d'avantages économiques soit nécessaire pour éteindre l'obligation. Lorsque l'effet de la valeur, temps de l'argent est significatif, les provisions sont actualisées en utilisant un taux avant impôts reflétant les risques spécifiques à ce passif. Lorsque les provisions sont actualisées, la désactualisation de la provision due à l'écoulement du temps est comptabilisée à titre de charge financière. Les provisions sont revues à chaque date de clôture et ajustées pour refléter la meilleure estimation à cette date. Étant donné la faible importance relative des montants en cause, les provisions sont présentées avec les "crédeurs et charges à payer" aux états financiers.

##### (i) Autoassurance

Aux États-Unis, la Société a recours à l'autoassurance pour couvrir certaines pertes relatives aux assurances automobiles, à la responsabilité civile, aux indemnités d'accidents du travail et aux soins de santé. Le coût estimé des réclamations engagées à la date du bilan est comptabilisé à titre de passif et une charge équivalente est comptabilisée aux résultats. Ce coût est estimé sur la base des données historiques de la Société et d'évaluations actuarielles indépendantes basées sur les hypothèses les plus probables de la direction, notamment celle concernant les augmentations de coûts des soins assurés et celle concernant la probabilité de réclamations dépassant le montant maximal permis par le régime.

##### (ii) Garanties

Une provision pour garanties est comptabilisée lorsque les produits ou services sous-jacents sont vendus. La provision est fondée sur les données historiques concernant les garanties et sur une pondération de tous les résultats possibles en fonction de leur probabilité.

#### Instruments financiers

##### (i) Instruments financiers non dérivés

Les actifs financiers et passifs financiers sont comptabilisés lorsque la Société devient une partie aux dispositions contractuelles de l'instrument financier.

## Uni-Select Inc.

### Notes aux états financiers consolidés

30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

---

#### 3 - MÉTHODES COMPTABLES (suite)

Un actif financier est décomptabilisé lorsque les droits contractuels sur les flux de trésorerie liés à l'actif financier arrivent à expiration ou lorsque la quasi-totalité des risques et avantages inhérents à la propriété de l'actif financier sont transférés.

Un passif financier est décomptabilisé lorsqu'il est éteint, annulé ou expiré.

Les actifs financiers et les passifs financiers sont constatés initialement à la juste valeur majorés de leurs coûts de transaction et leur évaluation subséquente dépend de leur classement, comme il est décrit ci-après. Leur classement dépend de l'objectif visé lorsque les instruments financiers ont été acquis ou émis, de leurs caractéristiques et leur désignation par la Société.

La Société a effectué les classements suivants :

- Les prêts et créances sont des actifs financiers à paiements déterminés ou déterminables qui ne sont pas cotés sur un marché actif. La trésorerie, les clients et autres débiteurs et les placements et avances à des marchands membres sont classés comme prêts et créances. Après la comptabilisation initiale, les prêts et créances sont comptabilisés au coût amorti selon la méthode du taux d'intérêt effectif, diminué des provisions pour pertes de valeur. L'actualisation est omis lorsque son effet est négligeable,
- Les dettes bancaires, les créditeurs et charges à payer, les dividendes à payer, la dette à long terme, les debentures convertibles et les dépôts de garantie des marchands membres sont classés comme passifs évalués au coût amorti. Les évaluations subséquentes sont comptabilisées au coût après amortissement selon la méthode du taux d'intérêt effectif.

#### (ii) Dépréciation d'actifs financiers (incluant les créances)

Un actif financier est déprécié s'il existe une indication objective qu'un événement générateur de pertes s'est produit après la comptabilisation initiale de l'actif et a eu une incidence négative sur les flux de trésorerie futurs estimés de l'actif financier, qui peut être estimé de façon fiable.

Sont considérés comme une indication objective de dépréciation d'un actif financier (y compris d'un titre de capitaux propres) : un défaut de paiement par un débiteur, la restructuration d'un montant dû à la Société selon des modalités que cette dernière n'aurait pas envisagées dans d'autres circonstances, la probabilité de faillite du débiteur ou de l'émetteur, ou la disparition d'un marché actif pour un actif financier. Une baisse importante ou prolongée de la juste valeur d'un placement dans un titre de capitaux propres en deçà de son coût constitue également une indication objective de dépréciation.

Le montant d'une perte de valeur sur un actif financier évalué au coût amorti correspond à la différence entre la valeur comptable de cet actif et la valeur actualisée des flux de trésorerie futurs estimés et actualisés au taux d'intérêt effectif initial de l'actif. Les pertes de valeur sont portées directement en diminution de la valeur comptable de tous les actifs financiers à l'exception des créances clients pour lesquelles la valeur comptable est réduite via l'utilisation d'un compte de correction de valeur. Lorsque la créance client est considérée être irrécouvrable, elle est radiée via le compte de correction de valeur. Les recouvrement ultérieurs de montants antérieurement radiés sont portés au crédit et enregistré à l'encontre du compte de correction de valeur. Les variations de la valeur comptable du compte de correction de valeur sont comptabilisées aux résultats. Les intérêts liés à l'actif déprécié continuent d'être comptabilisés par le biais de la désactualisation. Si le montant de la perte de valeur diminue à la suite d'un événement ultérieur, la diminution de la perte de valeur est reprise et le montant de la reprise est comptabilisé aux résultats.

#### (iii) Instruments financiers composés

Les instruments financiers composés émis par la Société comprennent les debentures convertibles qui peuvent être converties en actions au gré du détenteur, et dont le nombre d'actions faisant l'objet d'une émission ne varie pas en fonction des fluctuations de leur juste valeur.

La composante passif d'un instrument financier composé est comptabilisée initialement à la juste valeur d'un passif similaire qui ne comporte aucune option de conversion en capitaux propres. La composante capitaux propres est comptabilisée initialement au titre de la différence entre la juste valeur de l'instrument financier composé dans son ensemble et la juste valeur de la composante passif. Les coûts de transaction directement attribuables sont affectés aux composantes passif et capitaux propres au prorata de leur valeur comptable initiale.

Après la comptabilisation initiale, la composante passif d'un instrument financier composé est évaluée au coût amorti selon la méthode du taux d'intérêt effectif. La composante capitaux propres d'un instrument financier composé n'est pas réévaluée après la comptabilisation initiale.

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

---

**3 - MÉTHODES COMPTABLES (suite)**

Les intérêts, dividendes, profits et pertes liés au passif financier sont comptabilisés aux résultats. Les distributions aux détenteurs d'instruments de capitaux propres sont comptabilisées dans les capitaux propres, après déduction de tout avantage d'impôt sur le résultat.

**(iv) Instruments financiers dérivés, y compris la comptabilité de couverture**

Un traitement comptable spécifique est appliqué aux dérivés désignés comme éléments de couverture dans le cadre de relations de couverture de flux de trésorerie. Pour être admissible à la comptabilité de couverture, la relation de couverture doit satisfaire à plusieurs conditions strictes en matière de documentation, de probabilité, de réalisation de l'élément couvert et d'efficacité de la couverture. Tous les autres instruments financiers dérivés sont comptabilisés à la juste valeur par le biais des résultats.

À l'origine de la couverture, la Société établit une documentation formalisée décrivant la relation entre les instruments de couverture et les éléments couverts, y compris les objectifs en matière de gestion des risques et de stratégie de couverture, ainsi que les méthodes qui serviront à évaluer l'efficacité de la relation de couverture. La Société évalue, aussi bien au début de la couverture que de façon continue, si l'on s'attend à ce que les instruments de couverture soient « hautement efficaces » pour compenser les variations de flux de trésorerie des éléments couverts respectifs pendant la période pour laquelle la couverture est désignée et si les résultats réels de chaque opération de couverture se situent dans un intervalle compris entre 80 et 125 %. Pour les couvertures de flux de trésorerie, une transaction prévue qui fait l'objet de la couverture doit être hautement probable et doit comporter une exposition aux variations de flux de trésorerie qui pourrait, au final, affecter le résultat net.

La Société utilise des instruments financiers dérivés dans le but de réduire le risque de taux d'intérêt auquel l'expose sa dette. Elle n'utilise pas d'instruments financiers à des fins de transaction ou de spéculation. Les dérivés sont initialement comptabilisés à leur juste valeur; les coûts de transaction attribuables sont comptabilisés aux résultats à mesure qu'ils sont engagés. Après la comptabilisation initiale, les dérivés sont évalués à leur juste valeur, et les variations de celle-ci sont comptabilisées comme il est décrit ci-dessous.

*Couvertures de flux de trésorerie*

La politique de la Société désigne en bonne et due forme chaque instrument financier dérivé comme couverture de flux de trésorerie d'une dépense en intérêt prévue hautement probable. La partie efficace des variations de la juste valeur du dérivé est comptabilisée dans les autres éléments du résultat global et présentée dans le cumul des variations de juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme éléments de couverture de flux de trésorerie dans les capitaux propres. Le montant comptabilisé dans les autres éléments du résultat global est sorti et inclus aux résultats de la même période que celle au cours de laquelle les flux de trésorerie couverts influent le résultat sous le même poste de l'état du résultat que l'élément couvert. Toute partie inefficace des variations de la juste valeur du dérivé est comptabilisée immédiatement aux résultats. La Société estime que les instruments financiers dérivés sont efficaces comme couvertures, tant lors de la mise en place de la couverture que pendant la durée de l'instrument, puisque pour toute la durée jusqu'à l'échéance, le montant de capital nominal et le taux d'intérêt de référence des instruments concordent tous avec les conditions de l'instrument d'emprunt couvert.

La Société utilise des contrats de swap de taux d'intérêt dans le cadre de son programme de gestion des taux d'intérêt variables de sa dette et du coût d'emprunt global correspondant. Les contrats de swap de taux d'intérêt donnent lieu à l'échange périodique de paiements d'intérêts sans échange de capital nominal sur lequel les paiements sont fondés, et ils sont comptabilisés à titre d'ajustement des intérêts débiteurs couverts sur l'instrument d'emprunt. Le montant correspondant à payer des contreparties ou à recevoir de contreparties est pris en compte à titre d'ajustement des intérêts courus.

Si l'instrument de couverture ne satisfait plus aux critères de la comptabilité de couverture, s'il arrive à maturité ou s'il est vendu, résilié, exercé ou si l'entité annule la désignation, la comptabilité de couverture cessera d'être pratiquée, de manière prospective. Le profit ou la perte cumulé comptabilisé antérieurement dans les autres éléments du résultat global et présenté dans le cumul des variations de juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme éléments de couverture de flux de trésorerie dans les capitaux propres y est maintenu jusqu'à ce que la transaction prévue influe sur le résultat. Si l'on ne s'attend plus à ce que la transaction prévue se réalise, le solde des autres éléments du résultat global est alors comptabilisé immédiatement aux résultats. Dans d'autres cas, le montant comptabilisé dans les autres éléments du résultat global est transféré aux résultats dans la même période que celle au cours de laquelle l'élément couvert influe sur le résultat.

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

---

**3 - MÉTHODES COMPTABLES (suite)**

**(v) Produits financiers et charges financières**

Les produits financiers comprennent les produits d'intérêts tirés de la trésorerie et des avances aux marchands membres. Les produits d'intérêts courus sont comptabilisés aux résultats, selon la méthode du taux d'intérêt effectif.

Les charges financières comprennent les charges d'intérêts sur les dettes bancaires, la dette à long terme, les dépôts de garantie des marchands membres, les intérêts nominaux et la charge de désactualisation sur les débetures convertibles, l'amortissement des coûts de transaction encourus dans le cadre de transactions d'emprunts, le reclassement aux résultats des pertes réalisées sur les instruments financiers dérivés, la désactualisation des provisions et les pertes de valeur comptabilisées sur des actifs financiers. Les coûts d'emprunt qui ne sont pas directement attribuables à l'acquisition d'un actif qualifié sont comptabilisés aux résultats selon la méthode du taux d'intérêt effectif. Les coûts d'emprunt directement attribuables au développement du logiciel de gestion intégré (c.-à-d. actif qualifié) pour lesquels la date de commencement pour l'inscription à l'actif est postérieure ou égale au 1<sup>er</sup> janvier 2010, sont incorporés au coût de l'immobilisation incorporelle jusqu'à ce que les activités à la préparation de sont utilisation soient pratiquement terminées.

**Capital-actions**

Les actions ordinaires sont classées dans les capitaux propres. Les coûts marginaux directement attribuables à l'émission d'actions ordinaires et d'options sur actions sont comptabilisés en déduction du capital-actions, après déduction de toute incidence fiscale.

Lorsque des actions comptabilisées dans les capitaux propres sont rachetées, le montant de la contrepartie payée, qui comprend les coûts directement attribuables, après déduction de toute incidence fiscale, est comptabilisé en déduction du capital-actions et des résultats non distribués. Les actions rachetées sont classées à titre d'actions propres et sont comptabilisées en déduction du total du capital-actions. Lorsque des actions propres sont vendues ou réémises par la suite, le montant reçu est comptabilisé comme une augmentation des capitaux propres, et l'excédent ou le déficit qui découle de la transaction est transféré dans les résultats non distribués ou transféré de ces derniers.

**Régime de rémunération à base d'actions**

La Société mesure le coût des options d'achat d'actions octroyées aux employés sur la base de la juste valeur des options à la date d'attribution au moyen du modèle d'évaluation des options de Black et Scholes et une charge de rémunération est constatée sur la période d'acquisition des droits aux options, soit cinq ans, avec une augmentation correspondante comptabilisée au surplus d'apport. Le montant comptabilisé en charges est ajusté pour refléter le nombre de droits dont on s'attend à ce que les conditions de service soient remplies, de sorte que le montant finalement comptabilisé en charges dépend du nombre de droits qui remplissent les conditions de service à la date d'acquisition des droits. Lorsque les options d'achat d'actions sont exercées, le capital-actions est crédité de la somme de la contrepartie payée et de la portion correspondante préalablement comptabilisée au surplus d'apport. Aucun des régimes de rémunération dont le paiement est fondé sur des actions offert par la Société ne présente d'options de règlement en trésorerie.

**Résultat par action et information relative au nombre d'actions**

Le résultat par action ordinaire est calculé en divisant le résultat disponible pour les porteurs d'actions ordinaires par le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation au cours de la période. Le résultat dilué par action est calculé en tenant compte de la dilution qui pourrait survenir si les titres visant à émettre des actions ordinaires étaient exercés en actions ordinaires au début de la période ou à la date de leur émission, si elle est postérieure. Les actions ordinaires potentiellement dilutives comprennent les débetures convertibles et les options d'achat d'actions. S'il est déterminé, après avoir appliqué la méthode de la conversion hypothétique, que la conversion a un effet dilutif, les débetures convertibles sont réputées avoir été converties en actions ordinaires et le résultat net est ajusté pour éliminer les intérêts nets d'impôts. Pour les options d'achat d'actions, un calcul est effectué pour déterminer le nombre d'actions qui aurait été acquis à la juste valeur (déterminée comme étant la moyenne du cours du marché des actions de la Société pendant la période) en tenant compte de la valeur monétaire des droits de souscriptions attachés aux options d'achat d'actions ordinaires en circulation. Le nombre d'actions ainsi calculé est comparé avec le nombre d'actions qui auraient été émises supposant l'exercice des options d'achat d'actions. Les actions ordinaires potentiellement dilutives sont déterminées de manière indépendante pour chaque période présentée.

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

---

**4 - CHANGEMENTS DE MÉTHODES COMPTABLES**

**CHANGEMENTS DE MÉTHODES COMPTABLES FUTURS**

**(i) Instruments financiers**

IFRS 9 « Instruments financiers » a été publiée en novembre 2009. La norme décrit le classement et l'évaluation des actifs financiers et remplace les multiples catégories et modèles d'évaluation de l'IAS 39 pour les instruments d'emprunt par un nouveau modèle d'évaluation mixte comptant seulement deux catégories : coût amorti et juste valeur par le biais du résultat net.

IFRS 9 remplace également les modèles d'évaluation des instruments de capitaux propres et ces instruments sont soit comptabilisés à la juste valeur par le biais du résultat net soit à la juste valeur par le biais du résultat global. Lorsque les instruments de capitaux propres sont évalués à la juste valeur par le biais du résultat global, les dividendes, dans la mesure où ils ne représentent pas clairement un retour sur investissement, sont comptabilisés aux résultats; toutefois, les autres profits ou pertes (incluant les pertes de valeurs) liés à ces instruments sont laissés indéfiniment au cumul des autres éléments du résultat global.

Cette norme doit être appliquée pour les périodes comptables commençant le ou après le 1<sup>er</sup> janvier 2013, l'adoption anticipée est autorisée. La Société n'a pas encore évalué l'impact de cette norme ou déterminé si elle l'adoptera de façon anticipée.

**(ii) États financiers consolidés**

En mai 2011, l'International Accounting Standards Board (« IASB ») a publié la norme IFRS 10 « États financiers consolidés ». Selon IFRS 10, une entité doit consolider une entreprise détenue lorsqu'elle a des droits ou est exposée à des rendements variables par son implication avec l'entreprise détenue et a la capacité d'influencer les rendements grâce à son pouvoir sur la société émettrice. Selon les normes IFRS en vigueur, la consolidation est nécessaire lorsque l'entité a le pouvoir de diriger les politiques financières et opérationnelles d'une entité afin d'obtenir des avantages de ses activités. IFRS 10 remplacera SIC-12 « Consolidation - Entités ad hoc » et des parties de IAS 27 « États financiers consolidés et individuels ».

Cette norme doit être appliquée pour les périodes comptables commençant le ou après le 1<sup>er</sup> janvier 2013, l'adoption anticipée est autorisée. La Société n'a pas encore évalué l'impact de cette norme ou déterminé si elle l'adoptera de façon anticipée.

**(iii) Coentreprises**

En mai 2011, l'IASB a publié la norme 11 « Coentreprises » qui remplace l'IAS 31 « Participation dans des coentreprises » et la SIC-13 « Entités contrôlées conjointement - Apports non monétaires par des coentrepreneurs ». L'IFRS 11 porte surtout sur les droits et les obligations inhérents à une coentreprise, plutôt que la forme légale, comme c'est actuellement le cas pour l'IAS 31. La norme corrige les incohérences de présentation pour les participations dans des coentreprises en exigeant le recours à la méthode de la mise en équivalence pour comptabiliser les participations dans les entités contrôlées conjointement. La Société utilise à l'heure actuelle la consolidation proportionnelle pour comptabiliser les participations dans des coentreprises, mais devra appliquer la méthode de la mise en équivalence selon l'IFRS 11. Selon cette méthode, la quote-part de la Société de l'actif net, du résultat net et des AERG des coentreprises sera présentée sur une ligne, respectivement dans l'état de la situation financière, l'état du résultat et l'état du résultat global.

Cette norme doit être appliquée pour les périodes comptables commençant le ou après le 1<sup>er</sup> janvier 2013, l'adoption anticipée est autorisée.

**(iv) Divulgence des participations dans d'autres entités**

En mai 2011, l'IASB a publié la norme 12 « Divulgence des participations dans d'autres entités ». IFRS 12 établit les exigences de divulgation des participations dans d'autres entités, telles que des accords de coentreprise, les participations dans des entreprises associées, les entités ad hoc et les opérations hors bilan. La norme reprend les divulgations existantes et introduit également d'importantes exigences de divulgation supplémentaires concernant la nature et les risques associés à des participations de la Société dans d'autres entités.

Cette norme doit être appliquée pour les périodes comptables commençant le ou après le 1<sup>er</sup> janvier 2013, l'adoption anticipée est autorisée. La Société n'a pas encore évalué l'impact de cette norme ou déterminé si elle l'adoptera de façon anticipée.

**(v) Évaluation de la juste valeur**

En mai 2011, l'IASB a publié la norme 13 « Évaluation de la juste valeur ». IFRS 13 est une norme globale d'évaluation de la juste valeur et précise les exigences ayant un effet sur toutes les normes IFRS. La nouvelle norme précise que la juste valeur est le prix qui serait reçu pour la vente d'un actif, ou payé pour transférer un passif dans une transaction ordonnée entre les participants du marché, à la date de mesure. Elle établit également des informations sur la mesure de la juste valeur. Selon les normes IFRS en vigueur, les lignes directrices sur la mesure et la divulgation de la juste valeur sont réparties entre les normes spécifiques nécessitant des évaluations de la juste valeur qui dans des nombreux cas ne reflètent pas une base d'évaluation claire ou une communication cohérente.

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**4 - CHANGEMENTS DE MÉTHODES COMPTABLES (suite)**

Cette norme doit être appliquée pour les périodes comptables commençant le ou après le 1<sup>er</sup> janvier 2013, l'adoption anticipée est autorisée. La Société n'a pas encore évalué l'impact de cette norme ou déterminé si elle l'adoptera de façon anticipée.

**(vi) Instruments financiers - Informations à fournir**

L'IASB a publié un amendement à l'IFRS 7 « Instruments financiers : Informations à fournir » (« amendements d'IFRS 7 ») exigeant la présentation d'informations supplémentaires concernant le transfert d'actifs financiers. Cet amendement s'applique aux exercices ouverts à compter du 1er juillet 2011. La Société n'a pas encore évalué l'impact de cette norme.

**CHANGEMENT DE MONNAIE DE PRÉSENTATION**

Le 1er janvier 2011, la Société a changé sa monnaie de présentation, du dollar canadien (\$ CA) pour le dollar américain (\$ US). La monnaie de présentation d'une Société est la monnaie dans laquelle la Société décide de présenter ses états financiers. Compte tenu que près de 70 % des ventes de la Société sont réalisées aux États-Unis, la Société a changé la monnaie de présentation de ses informations financières afin de mieux refléter sa situation financière et sa performance financière.

Afin d'établir les informations comparatives des états financiers résumés consolidés intérimaires en dollar US, la Société a comptabilisé ce changement de monnaie de présentation selon les directives des IFRS, qui implique que le capital-actions a été converti au taux d'origine où 1 \$ CA = 0,7786 \$ US, les résultats non distribués ont été convertis au taux d'origine au 1er janvier 2010 où 1 \$ CA = 0,8077 \$ US et les résultats pour l'exercice terminé le 31 décembre 2010 ont été convertis au taux moyen annuel de 2010 où 1 \$ CA = 0,9705 \$ US.

Suite à ce changement, les écarts de conversion résultant de la conversion des entités ayant une monnaie fonctionnelle en dollar canadien à la monnaie de présentation sont comptabilisés dans les autres éléments du résultat global et présentés dans un compte d'écart de conversion distinct au sein des capitaux propres.

**5 - CHARGES FINANCIÈRES, MONTANT NET**

	2e trimestre		6 mois	
	2011	2010	2011	2010
	\$	\$	\$	\$
Intérêts sur la dette bancaire	207	153	455	244
Intérêts sur la dette à long terme	2 503	444	5 276	960
Intérêts sur les debentures convertibles	699	-	1 423	-
Charge de désactualisation sur les debentures convertibles	159	-	304	-
Amortissement des frais de financement	394	-	699	-
Intérêts sur les dépôts de garantie des marchands membres	40	28	80	56
Reclassement dans le résultat net des pertes réalisées sur les instruments financiers dérivés désignés comme éléments de couverture de flux de trésorerie	826	996	1 693	2 001
	<b>4 828</b>	<b>1 621</b>	<b>9 930</b>	<b>3 261</b>
Intérêts capitalisés	(568)	(364)	(1 047)	(364)
Total des charges financières	<b>4 260</b>	<b>1 257</b>	<b>8 883</b>	<b>2 897</b>
Produit d'intérêts sur la trésorerie	-	(68)	-	(92)
Produit d'intérêts des marchands membres	(73)	(51)	(168)	(108)
Total des produits financiers	<b>(73)</b>	<b>(119)</b>	<b>(168)</b>	<b>(200)</b>
	<b>4 187</b>	<b>1 138</b>	<b>8 715</b>	<b>2 697</b>

**6 - DOTATION AUX AMORTISSEMENTS**

	2e trimestre		6 mois	
	2011	2010	2011	2010
	\$	\$	\$	\$
Immobilisations corporelles	3 030	2 398	6 014	5 026
Immobilisations incorporelles	2 201	730	4 166	1 372
	<b>5 231</b>	<b>3 128</b>	<b>10 180</b>	<b>6 398</b>

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**

30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**7 - REGROUPEMENTS D'ENTREPRISES**

**2011**

**Acquisition d'une filiale**

Le 11 janvier 2011, la Société a procédé à l'acquisition de la totalité des actions en circulation de FinishMaster Inc., une compagnie située aux États-Unis et le plus important distributeur indépendant nord-américain de peinture, de revêtement et d'accessoires liés à la peinture dans l'industrie des collisions automobiles. Le prix d'acquisition, qui a été réglé en trésorerie, s'est élevé à 221 774 \$, incluant la prise en charge d'une dette d'une valeur approximative de 56 000 \$.

Les justes valeurs des actifs et passifs de FinishMaster Inc. ont été déterminées à titre provisoire au 30 juin 2011, compte tenu que la Société est actuellement en processus d'obtention des informations nécessaires pour finaliser l'évaluation de certains éléments incluant la finalisation des impacts fiscaux de l'allocation du prix d'achat. Les justes valeurs des montants comptabilisés à titre provisoire, à la date d'acquisition, pour chaque catégorie d'actifs et de passifs sont les suivants :

	<b>Montants pré-acquisition</b>	<b>Ajustement à la juste valeur</b>	<b>Comptabilisés à la date d'acquisition</b>
Trésorerie	1 473	-	1 473
Clients et autres débiteurs	38 715	-	38 715
Stock	85 890	-	85 890
Frais payés d'avance	12 429	(6 450)	5 979
<b>Actifs courants</b>	<b>138 507</b>	<b>(6 450)</b>	<b>132 057</b>
Immobilisations corporelles	9 707	-	9 707
Immobilisations incorporelles	110 239	(35 339)	74 900
Actif d'impôt différé	7 066	(212)	6 854
Autres éléments d'actif à long terme	10 023	(10 023)	-
	<b>275 542</b>	<b>(52 024)</b>	<b>223 518</b>
Créditeurs et charges à payer	75 430	-	75 430
Autres passifs courants	3 586	-	3 586
Versements sur la dette à long terme	1 434	-	1 434
<b>Passifs courants</b>	<b>80 450</b>	<b>-</b>	<b>80 450</b>
Dette à long terme	1 540	-	1 540
Passif d'impôt différé	11 564	(3 574)	7 990
<b>Passifs non courants</b>	<b>13 104</b>	<b>(3 574)</b>	<b>9 530</b>
Actifs et passifs nets identifiables			133 538
Écarts d'acquisition			88 236
Contrepartie en espèces			221 774
Trésorerie acquise			1 473
Sortie de fonds nette			220 301

La juste valeur des immobilisations incorporelles (la marque de commerce FinishMaster et les relations clients) a été déterminée à titre provisoire en attendant la finalisation de l'évaluation indépendante.

Les frais connexes à l'acquisition, s'élevant à 2 976 \$, ne sont pas inclus dans la contrepartie transférée et ont été comptabilisés en charge sur une ligne distincte à l'état des résultats consolidés.

Les écarts d'acquisition sont principalement attribuables aux synergies qui devraient résulter de l'intégration de la main d'œuvre de FinishMaster Inc. qui ne peut pas être comptabilisée à titre d'immobilisation incorporelle. Il n'est pas attendu que l'écart d'acquisition résultant de ce regroupement d'entreprises soit déductible fiscalement.

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**7 - REGROUPEMENTS D'ENTREPRISES (suite)**

L'acquisition a contribué à hauteur de 116 973 \$ aux ventes et de 3 179 \$ au résultat net, déduction faite des frais de financement et autres frais connexes pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2011 et 217 441 \$ aux ventes et de 4 056 \$ au résultat net pour la période de six mois terminée le 30 juin 2011. Si l'acquisition avait eu lieu le 1er janvier 2011 au lieu du 11 janvier 2011, la direction estime que les ventes et résultat additionnels se seraient chiffrés à 11 847 \$ et 8 \$, respectivement. Pour établir ces montants, la direction a supposé que les ajustements de juste valeur, déterminés à titre provisoire, qui ont été effectués à la date d'acquisition auraient été les mêmes si l'acquisition avait eu lieu le 1er janvier 2011.

Les paiements annuels en vertu des contrats de location simple pour les installations que FinishMaster occupent et les équipements et véhicules utilisés sont d'environ 4 506 \$ en 2011, 6 868 \$ en 2012, 4 790 \$ en 2013, 3 206 \$ en 2014, 1 736 \$ en 2015 et 2 351 \$ pour 2015 et les années subséquentes.

**Acquisitions d'actifs et reprise de passifs**

Dans le cours normal de ses opérations, la Société acquiert les actifs et reprend les passifs d'autres sociétés. Pour la période terminée le 30 juin 2011, la Société a acquis une portion des actifs et repris une portion des passifs d'une compagnie dont les opérations sont situées aux États-Unis et d'une autre dont les opérations sont situées au Canada. Le coût total de ces acquisitions de 2 551 \$, duquel un solde de 87 \$ est payable au 30 juin 2011, a été principalement attribué aux actifs et passifs courants sur la base de leur juste valeur.

La Société n'a encouru aucun coûts de transaction liés à ces acquisitions et les contributions aux ventes et au résultat net sont négligeables au premier trimestre.

**Rachat de participations sans contrôle**

Durant la période de trois mois terminée le 30 juin 2011, la Société a augmenté de 1,92 % sa participation dans sa filiale Uni-Sélect Pacific Inc, pour une contrepartie espèces total de 229 \$ payable au 30 juin 2011. La contrepartie payée pour cette transaction a été basée sur la valeur comptable tel que stipulé dans la convention entre actionnaires. À la suite de cette transaction, la participation de la Société dans cette société est passée de 78,85 % à 80,77 %.

**8 - RÉSULTAT PAR ACTION**

Le tableau suivant présente un rapprochement du résultat de base par action et du résultat dilué par action:

	2e trimestre		6 mois	
	2011	2010	2011	2010
Résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires utilisé pour le résultat de base par action	18 504	14 521	28 166	21 702
Incidence de la conversion des débetures convertibles	776	-	1 493	-
Résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires utilisé pour le résultat dilué par action	19 280	14 521	29 659	21 702
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation utilisé pour le résultat de base par action	21 691 387	19 722 337	21 625 627	19 719 364
Incidence de la conversion des débetures convertibles	1 239 224	-	1 198 145	-
Incidence de la levée des options d'achat d'actions	32 216	7 762	31 760	9 606
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation utilisé pour le résultat dilué par action	22 962 827	19 730 099	22 855 532	19 728 970

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**9 - IMPÔTS SUR LE RÉSULTAT**

Le taux d'imposition effectif s'établit comme suit

	2e trimestre		6 mois	
	2011	2010	2011	2010
	%	%	%	%
Taux d'impôts combiné canadien de la société	28,39	29,25	28,33	29,25
Taux d'imposition différents appliqués dans le pays de domiciliation fiscale des établissements étrangers	8,34	7,49	8,51	8,19
Profit reporté à des années ultérieures à taux moindre	(0,43)	(0,32)	(0,60)	(0,29)
Économie d'impôts due à un gain en capital	-	-	(1,13)	-
Charges non-déductibles fiscalement	0,53	0,35	2,18	0,35
Bénéfice fiscal provenant d'une structure de financement	(15,21)	(8,63)	(19,08)	(11,73)
Pertes reportées à des années antérieures et à des taux d'imposition plus élevés et autres	(1,77)	(3,05)	(0,45)	(2,02)
Charge d'impôts sur les résultats	19,85	25,09	17,76	23,75

**10 - IMMOBILISATIONS INCORPORELLES ET ÉCARTS D'ACQUISITION**

	Immobilisations incorporelles				Écarts d'acquisition
	Marque de commerce	Relations clients	Logiciels	Total	
Coût	750	6 454	33 046	40 250	89 777
Cumul de l'amortissement	-	(1 012)	(11 837)	(12 849)	-
Solde au 1 janvier 2010	750	5 442	21 209	27 401	89 777
Dotation aux amortissements de l'exercice	-	(310)	(2 440)	(2 750)	-
Développement à l'interne <sup>(1)</sup>	-	-	30 172	30 172	-
Acquisitions	-	-	2 563	2 563	-
Acquisitions via regroupements d'entreprises	-	-	-	-	3 409
Intérêts capitalisés	-	-	1 092	1 092	-
Résultat du produit de la cession d'une entreprise	-	-	-	-	250
Écart de conversion	-	14	772	786	1 289
Variations totales	-	(296)	32 159	31 863	4 948
Coût	750	6 524	68 212	75 486	94 725
Cumul de l'amortissement	-	(1 378)	(14 844)	(16 222)	-
Solde au 31 décembre 2010	750	5 146	53 368	59 264	94 725
Dotation aux amortissements de l'exercice	-	(3 206)	(960)	(4 166)	-
Développement à l'interne <sup>(1)</sup>	-	-	13 900	13 900	-
Acquisitions	-	7	940	947	-
Acquisitions via regroupements d'entreprises	7 900	67 000	-	74 900	88 236
Intérêts capitalisés	-	-	1 047	1 047	-
Écart de conversion	-	43	567	610	1 268
Variations totales	7 900	63 844	15 494	87 238	89 504
Coût	8 650	72 955	85 126	166 731	184 229
Cumul de l'amortissement	-	(3 965)	(16 264)	(20 229)	-
Solde au 30 juin 2011	8 650	68 990	68 862	146 502	184 229

(1) Les logiciels comprennent la partie capitalisés (62 405 \$ en 2011 et 47 458 \$ au 31 décembre 2010) des coûts liés à l'acquisition et le développement interne d'un système intégré de gestion qui sera achevé au cours des prochaines années. L'amortissement de ce logiciel sur 10 ans a commencé lorsque le volet financier a été mis en service le 1 juillet 2010. L'amortissement du volet opérationnel débutera en 2011 lorsque le logiciel sera mis en service sur les premiers sites.

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**11 - FACILITÉS DE CRÉDIT ET DÉBENTURES CONVERTIBLES**

Le 6 janvier 2011, une nouvelle entente de financement non garantie a remplacé les facilités de crédit dont disposait la Société au 31 décembre 2010. Cette nouvelle entente de financement comprend deux composantes. La première est un prêt à terme de 200 000 \$ remboursable par versements trimestriels croissants et portant intérêt au taux LIBOR majoré de 2,3 %. La seconde est une facilité de crédit rotatif de 200 000 \$ portant intérêt au taux LIBOR majoré de 2,3 %. Ces deux composantes sont comptabilisées net des frais de financement et la charge d'intérêt est comptabilisée selon la méthode du taux d'intérêt effectif. Le prêt à terme et la facilité de crédit rotatif s'élevaient respectivement à 198 125 \$ et à 126 398 \$ au 30 juin 2011.

La Société a également émis des débentures subordonnées non garanties convertibles portant intérêt à un taux de 5,9 % annuellement, payable semi-annuellement les 31 janvier et 31 juillet de chaque année. Le montant nominal de l'émission était de 52 041 \$ et le produit net de 49 777 \$ après déduction des frais de financement. Les débentures sont convertibles au gré du porteur en actions ordinaires de la Société au prix de conversion de 41,76 \$ par action, représentant un taux de 23 946 actions ordinaires par tranche de 1 000 \$ de capital de débentures convertibles. Les débentures convertibles, dont l'échéance est le 31 janvier 2016, peuvent être rachetées par la Société, dans certaines situations, après le 31 janvier 2014. La composante capitaux propres des débentures représente la différence entre la juste valeur des débentures convertibles dans leur ensemble et la juste valeur de la composante passif.

**12 - CAPITAL-ACTIONS**

	30 juin 2011	31 décembre 2010
	\$	\$
<b>Émis et payé</b>		
Solde au début : 19 707 637 actions ordinaires (19 716 357 in 2010)	39 099	39 046
Émission de 5 980 actions ordinaires suite à l'exercice d'options d'achats d'actions	-	89
Émission de 1 983 750 actions ordinaires <sup>(2)</sup>	49 980	-
Rachat d'actions ordinaires <sup>(1)</sup>	-	(36)
Solde à la fin: 21 691 387 actions ordinaires (19 707 637 in 2010)	<u>89 079</u>	<u>39 099</u>

(1) En 2010, la société a racheté 14 700 actions ordinaires pour une contrepartie en espèces de 366 \$ incluant une prime au rachat d'actions de 330 \$ appliquée contre le résultat non distribué.

(2) Pour compléter le financement de l'acquisition de FinishMaster Inc., la société a complété une émission de 1 983 750 actions ordinaires. L'augmentation de 49 980 \$ représente un produit net de 49 361 \$ plus 619 \$ d'économie d'impôt différé due à la déduction fiscale des frais d'émission d'actions.

Un dividende de 0,12 \$ par action ordinaire a été déclaré par la société pour le trimestre terminé le 30 juin 2011 (0,11 \$ en 2010).

**13 – RÉGIMES D'AVANTAGES DU PERSONNEL**

Au 30 juin 2011, la Société parraine des régimes d'avantages du personnel à prestations déterminées et à cotisations déterminées.

Pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2011, la charge totale pour le régime à cotisations déterminées était de 298 \$ (258 \$ en 2010) et de 450 \$ (553 \$ en 2010) pour le régime à prestations déterminées.

Pour la période de six mois terminée le 30 juin 2011, la charge totale pour le régime à cotisations déterminées était de 588 \$ (563 \$ en 2010) et de 892 \$ (1 080 \$ en 2010) pour le régime à prestations déterminées.

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**

30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**14 - GARANTIES**

En vertu de conventions de rachat de stocks, la Société s'est engagée auprès d'institutions financières à racheter les stocks de certains de ses clients dans une proportion variant de 60 % à 80 % de la valeur au coûtant des stocks pour un montant maximum de 69 064 \$ (64 875 \$ en 2010). Dans l'éventualité d'un recours, les stocks seraient écoulés dans le cours normal des activités de la Société. Ces conventions sont d'une durée indéterminée. De l'avis de la direction, la probabilité est faible que des versements importants soient effectués et que des pertes soient prises en charge en vertu de cette obligation puisque la valeur des actifs détenus en garantie est nettement supérieure à l'obligation de la Société.

**15 - OPÉRATIONS ENTRE APPARENTÉS**

La Société a encouru des dépenses de loyer de 882 \$ pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2011 (830 \$ en 2010) et 1 764 \$ pour la période de six mois terminée le 30 juin 2011 (1 615 \$ en 2010) auprès de Clarit Realty, Ltd, une société contrôlée par un membre du conseil d'administration. Ces ententes sont conclues dans le cours normal des activités de la Société, sont comptabilisées à la valeur d'échange et comportent des durées de 3 à 5 ans.

**16 - INFORMATIONS GÉOGRAPHIQUES**

La Société considère son activité de distribution et commercialisation de pièces de rechange pour véhicules moteurs comme un seul secteur d'exploitation. La Société exerce ses activités au Canada et aux États-Unis. Les principaux renseignements financiers par région géographique sont les suivants:

	2e trimestre		6 mois	
	2011	2010	2011	2010
			\$	\$
Ventes au Canada	149 871	138 836	265 220	248 405
Ventes aux États-Unis	324 774	210 348	606 209	396 237
	<b>474 645</b>	<b>349 184</b>	<b>871 429</b>	<b>644 642</b>

  

	30 juin 2011		
	Canada	États-Unis	Total
	\$	\$	\$
Immobilisations corporelles	13 835	27 088	40 923
Immobilisations incorporelles	23 070	123 432	146 502
Écarts d'acquisition	41 823	142 406	184 229

  

	31 décembre 2010		
	Canada	États-Unis	Total
	\$	\$	\$
Immobilisations corporelles	15 985	18 404	34 389
Immobilisations incorporelles	19 523	39 741	59 264
Écarts d'acquisition	40 556	54 169	94 725

  

	1 janvier 2010		
	Canada	États-Unis	Total
	\$	\$	\$
Immobilisations corporelles	13 911	23 181	37 092
Immobilisations incorporelles	15 190	12 211	27 401
Écarts d'acquisition	39 016	50 761	89 777

**Uni-Select Inc.****Notes aux états financiers consolidés**

30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**17 - ÉTAT DES RÉSULTATS CONSOLIDÉS PAR NATURE**

	Note	2e trimestre		6 mois	
		2011	2010	2011	2010
				\$	\$
<b>Ventes</b>		<b>474 645</b>	349 184	<b>871 429</b>	644 642
Dépenses opérationnelles					
Avantages du personnel		75 815	51 937	147 622	101 159
Changements aux inventaires		332 728	242 220	607 927	453 047
Autres dépenses		33 799	31 436	61 877	53 040
		<b>442 342</b>	325 593	<b>817 426</b>	607 246
<b>Résultat avant gain sur la cession d'immobilisations corporelles frais connexes à une acquisition d'entreprises, charges financières et dotation aux amortissements</b>		<b>32 303</b>	23 591	<b>54 003</b>	37 396
Gain sur la cession d'immobilisations corporelles		—	—	(1 728)	—
Frais connexes à une acquisition d'entreprise	7	—	—	2 976	—
Dotation aux amortissements	6	5 231	3 128	10 180	6 398
		<b>5 231</b>	3 128	<b>11 428</b>	6 398
<b>Résultat opérationnel</b>		<b>27 072</b>	20 463	<b>42 575</b>	30 998
Charges financières nettes	5	4 187	1 138	8 715	2 697
Résultat avant impôt sur le résultat		<b>22 885</b>	19 325	<b>33 860</b>	28 301
Impôt sur le résultat	9				
Exigible		(2 074)	2 381	7 840	12 956
Différé		6 616	2 467	(1 825)	(6 234)
		<b>4 542</b>	4 848	<b>6 015</b>	6 722
<b>Résultat net</b>		<b>18 343</b>	14 477	<b>27 845</b>	21 579
Attribuable aux actionnaires ordinaires		18 504	14 521	28 166	21 702
Attribuable aux participations sans contrôle		(161)	(44)	(321)	(123)
		<b>18 343</b>	14 477	<b>27 845</b>	21 579
<b>Résultat net par action</b>	8				
De base		0,85	0,74	1,30	1,10
Dilué		0,84	0,74	1,30	1,10
<b>Nombre moyen pondéré d'actions en circulation (en milliers)</b>	8				
De base		21 691	19 722	21 626	19 719
Dilué		22 963	19 730	22 856	19 729
<b>Nombre d'actions ordinaires émises et en circulation (en milliers)</b>		<b>21 691</b>	19 722	<b>21 691</b>	19 722

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers consolidés.

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

---

**18 - PREMIÈRE ADOPTION DES IFRS**

Les méthodes comptables énoncées à la note 3 ont été appliquées aux fins de l'établissement des états financiers pour la période close le 30 juin 2011, des informations comparatives figurant aux présents états financiers de la période close le 30 juin 2010 et de l'exercice clos le 31 décembre 2010 et du bilan d'ouverture en IFRS au 1er janvier 2010 (soit la date de transition de la Société). Ultiment, la Société préparera son bilan d'ouverture et ses états financiers de 2010 et 2011 en appliquant les normes IFRS en vigueur au 31 décembre 2011. Par conséquent, le bilan d'ouverture et les états financiers de 2010 et 2011 peuvent différer de ces états financiers.

La Société a ajusté les montants présentés antérieurement dans les états financiers établis conformément aux PCGR canadiens. Les tableaux et les notes ci-dessous expliquent dans quelle mesure la transition des PCGR canadiens aux IFRS a eu une incidence sur la situation financière, la performance financière et les flux de trésorerie de la Société.

**Exemptions facultatives de première application**

Au moment de la transition, l'IFRS 1, « Première application des Normes internationales d'information financière » autorise certaines exemptions à l'application rétrospective. La Société a appliqué les exceptions obligatoires et certaines exemptions facultatives. Les exemptions appliquées par la Société sont expliquées ci-dessous.

**Exemptions facultatives IFRS**

**REGROUPEMENTS D'ENTREPRISES** - La Société a choisi de ne pas appliquer rétrospectivement l'IFRS 3 « Regroupements d'entreprises » aux regroupements d'entreprises qui ont eu lieu avant sa date de transition de sorte que ces regroupements d'entreprises n'ont pas été ajustés. La valeur comptable de l'écart d'acquisition résultant des regroupements d'entreprises ayant eu lieu avant la date de transition et comptabilisée selon les PCGR canadiens n'a pas été ajustée en résultat de l'application de cette exemption.

**AVANTAGES DU PERSONNEL** - Pour tous ses régimes à prestations définies, la Société a choisi de comptabiliser aux résultats non distribués tous les gains actuariels cumulés et les pertes actuarielles cumulées à la date de transition. Aussi, la Société a choisi d'adopter l'exemption consistant à ne pas divulguer l'excédent ou le déficit des régimes à prestations définies et les ajustements liés à l'expérience avant la date de transition.

**ÉCARTS DE CONVERSION CUMULÉS** - La Société a présumé nuls tous les écarts de conversion cumulés des établissements à l'étranger à la date de transition. Les ajustements résultant ont été comptabilisés au solde d'ouverture des capitaux propres. Après la date de transition, les écarts de conversion résultant de la conversion à la monnaie de présentation sont comptabilisés dans les autres éléments du résultat global et présentés dans un compte d'écart de conversion distinct au sein des capitaux propres.

**DÉSIGNATION D'INSTRUMENTS FINANCIERS COMPTABILISÉS ANTÉRIEURMENT** - La Société a choisi de modifier la désignation de la trésorerie suite à la transition aux IFRS pour la désigner comme prêt et créances plutôt que détenue à des fins de transaction.

**TRANSACTIONS DONT LE PAIEMENT EST FONDÉ SUR DES ACTIONS** - La Société a choisi de ne pas appliquer l'IFRS 2 « Paiements fondés sur des actions » aux options d'achat d'actions pour lesquels les droits sont acquis avant le 7 novembre 2002.

**Exceptions obligatoires IFRS**

**COMPTABILITÉ DE COUVERTURE** - La Société n'a appliqué la comptabilité de couverture aux éléments de son bilan d'ouverture que lorsque toutes les exigences de l'IAS 39 étaient rencontrées à la date de transition.

**ESTIMATIONS** - La Société a utilisé des estimations selon les IFRS qui sont cohérentes avec celles qui avaient été utilisées selon le référentiel comptable antérieur (en tenant compte des ajustements pour les différences entre les méthodes comptables) à moins que des éléments probants objectifs montrent que ces estimations étaient erronées.

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**18 - PREMIÈRE ADOPTION des IFRS (suite)**

**Rapprochement des capitaux propres au 1er janvier 2010**

	PCGR précédents	Effets de la transition aux IFRS		IFRS
		Reclassifications	Ajustements	
	\$	\$	\$	\$
<b>ACTIFS</b>				
Trésorerie	15 144	–	–	15 144
Clients et autres débiteurs	143 742	–	–	143 742
Impôts sur le résultat à recevoir	3 687	–	–	3 687
Stock	384 627	–	(9 372)	375 255
Frais payés d'avance	6 606	–	(554)	6 052
Actif d'impôts différés	9 617	(9 617)	–	–
Actif lié aux activités abandonnées	2 863	–	–	2 863
Actifs courants	566 286	(9 617)	(9 926)	546 743
Placements et avances aux marchands membres	16 082	–	–	16 082
Immobilisations corporelles	37 092	–	–	37 092
Frais de financement	530	(530)	–	–
Immobilisations incorporelles	27 401	–	–	27 401
Écarts d'acquisition	89 777	–	–	89 777
Actif d'impôts différés	3 209	9 617	3 873	16 699
<b>TOTAL DE L'ACTIF</b>	<b>740 377</b>	<b>(530)</b>	<b>(6 053)</b>	<b>733 794</b>
<b>PASSIF</b>				
Dettes bancaires	42	–	–	42
Créditeurs et charges à payer	173 682	–	8 005	181 687
Dividendes à payer	2 195	–	–	2 195
Versements sur la dette à long terme et sur les dépôts de garantie des marchands membres	385	–	–	385
Passif d'impôts différés	10 694	(10 694)	–	–
Passif lié aux activités abandonnées	1 532	–	–	1 532
Passifs courants	188 530	(10 694)	8 005	185 841
Gain reporté relatif à un contrat de cession-bail	1 945	–	(1 945)	–
Dette à long terme	170 903	(530)	–	170 373
Dépôts de garantie des marchands membres	6 963	–	–	6 963
Instruments financiers dérivés	4 951	–	–	4 951
Passif d'impôts différés	7 473	10 694	88	18 255
Participations sans contrôle	3 299	(3 299)	–	–
<b>TOTAL DU PASSIF</b>	<b>384 064</b>	<b>(3 829)</b>	<b>6 148</b>	<b>386 383</b>
<b>CAPITAUX PROPRES</b>				
Capital-actions	39 046	–	–	39 046
Surplus d'apport	298	–	–	298
Résultat non distribué	286 386	34 098	(12 158)	308 326
Cumul des autres éléments du résultat global	30 583	(34 098)	–	(3 515)
<b>TOTAL DE L'AVOIR DES ACTIONNAIRES</b>	<b>356 313</b>	<b>–</b>	<b>(12 158)</b>	<b>344 155</b>
Participations sans contrôle	–	3 299	(43)	3 256
<b>TOTAL DES CAPITAUX PROPRES</b>	<b>356 313</b>	<b>3 299</b>	<b>(12 201)</b>	<b>347 411</b>
<b>TOTAL DU PASSIF ET DES CAPITAUX PROPRES</b>	<b>740 377</b>	<b>(530)</b>	<b>(6 053)</b>	<b>733 794</b>

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**18 - PREMIÈRE ADOPTION des IFRS (suite)**

**Rapprochement des capitaux propres au 30 juin 2010**

	PCGR précédents	Effets de la transition aux IFRS		IFRS
		Reclassifications	Ajustements	
	\$	\$	\$	\$
<b>ACTIF</b>				
Trésorerie	198	–	–	198
Clients et autres débiteurs	I 176 105	–	(2 400)	173 705
Impôts sur le résultat à recevoir	–	–	–	–
Stock	E 400 846	–	(9 248)	391 598
Frais payés d'avance	F 6 724	–	(523)	6 201
Actif d'impôts différés	A 10 007	(10 007)	–	–
Actif lié aux activités abandonnées	2 400	–	–	2 400
Actifs courants	596 280	(10 007)	(12 171)	574 102
Placements et avances aux marchands membres	15 358	–	–	15 358
Immobilisations corporelles	35 807	–	–	35 807
Frais de financement	D 473	(473)	–	–
Immobilisations incorporelles	J 42 462	–	397	42 859
Écarts d'acquisition	I 89 977	–	2 400	92 377
Actif d'impôts différés	A 2 809	10 007	4 055	16 871
<b>TOTAL DE L'ACTIF</b>	<b>783 166</b>	<b>(473)</b>	<b>(5 319)</b>	<b>777 374</b>
<b>PASSIF</b>				
Dettes bancaires	9 030	–	–	9 030
Créditeurs et charges à payer	F, K 198 547	–	8 326	206 873
Impôt sur le résultat à payer	1 791	–	–	1 791
Dividendes à payer	2 166	–	–	2 166
Versements sur la dette à long terme sur les dépôts de garantie des marchands membres	94	–	–	94
Passif d'impôts différés	A 4 735	(4 735)	–	–
Passif lié aux activités abandonnées	45	–	–	45
Passifs courants	216 408	(4 735)	8 326	219 999
Gain reporté relatif à un contrat de cession-bail	G 1 840	–	(1 840)	–
Dette à long terme	D 170 907	(473)	–	170 434
Dépôts de garantie des marchands membres	7 358	–	–	7 358
Instruments financiers dérivés	5 748	–	–	5 748
Passif d'impôts différés	A, H 7 286	4 735	186	12 207
Participations sans contrôle	B 3 131	(3 131)	–	–
<b>TOTAL DU PASSIF</b>	<b>412 678</b>	<b>(3 604)</b>	<b>6 672</b>	<b>415 746</b>
<b>CAPITAUX PROPRES</b>				
Capital-actions	39 135	–	–	39 135
Surplus d'apport	335	–	–	335
Résultat non distribué	C, E, F, G, H, K 303 635	34 098	(12 163)	325 570
Cumul des autres éléments du résultat global	C 27 383	(34 098)	211	(6 504)
<b>TOTAL DE L'AVOIR DES ACTIONNAIRES</b>	<b>370 488</b>	<b>–</b>	<b>(11 952)</b>	<b>358 536</b>
Participations sans contrôle	B –	3 131	(39)	3 092
<b>TOTAL DES CAPITAUX PROPRES</b>	<b>370 488</b>	<b>3 131</b>	<b>(11 991)</b>	<b>361 628</b>
<b>TOTAL DU PASSIF ET DES CAPITAUX PROPRES</b>	<b>783 166</b>	<b>(473)</b>	<b>(5 319)</b>	<b>777 374</b>

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**18 - PREMIÈRE ADOPTION des IFRS (suite)**

**Rapprochement des capitaux propres au 31 décembre 2010**

	PCGR précédents	Effets de la transition aux IFRS		IFRS
		Reclassifications	Ajustements	
	\$	\$	\$	\$
<b>ACTIF</b>				
Trésorerie	379	–	–	379
Clients et autres débiteurs	I 159 619	–	(2 400)	157 219
Impôts sur le résultat à recevoir	7 020	–	–	7 020
Stock	E 414 136	–	(9 800)	404 336
Frais payés d'avance	F 8 022	–	(530)	7 492
Actif d'impôts différés	A 12 858	(12 858)	–	–
Actifs courants	602 034	(12 858)	(12 730)	576 446
Placements et avances aux marchands membres	16 854	–	–	16 854
Immobilisations corporelles	34 389	–	–	34 389
Frais de financement	D 250	(250)	–	–
Immobilisations incorporelles	J 58 139	–	1 125	59 264
Écarts d'acquisition	I 92 325	–	2 400	94 725
Actif d'impôts différés	A 2 997	12 858	4 170	20 025
<b>TOTAL DE L'ACTIF</b>	<b>806 988</b>	<b>(250)</b>	<b>(5 035)</b>	<b>801 703</b>
<b>PASSIF</b>				
Dettes bancaires	11 455	–	–	11 455
Créditeurs et charges à payer	F, K 186 688	–	8 288	194 976
Dividendes à payer	2 294	–	–	2 294
Versements sur la dette à long terme et sur les dépôts de garantie des marchands membres	269	–	–	269
Passif d'impôts différés	A 8 788	(8 788)	–	–
Passifs courants	209 494	(8 788)	8 288	208 994
Gain reporté relatif à un contrat de cession-bail	G 1 735	–	(1 735)	–
Dette à long terme	D 170 860	(250)	–	170 610
Dépôts de garantie des marchands membres	7 723	–	–	7 723
Instruments financiers dérivés	4 816	–	–	4 816
Passif d'impôts différés	A, H 8 640	8 788	402	17 830
Participations sans contrôle	B 2 657	(2 657)	–	–
<b>TOTAL DU PASSIF</b>	<b>405 925</b>	<b>(2 907)</b>	<b>6 955</b>	<b>409 973</b>
<b>CAPITAUX PROPRES</b>				
Capital-actions	39 099	–	–	39 099
Surplus d'apport	375	–	–	375
Résultat non distribué	C, E, F, G, J, K 322 227	34 098	(11 392)	344 933
Cumul des autres éléments du résultat global	C 39 362	(34 098)	(564)	4 700
<b>TOTAL DE L'AVOIR DES ACTIONNAIRES</b>	<b>401 063</b>	<b>–</b>	<b>(11 956)</b>	<b>389 107</b>
Participations sans contrôle	B –	2 657	(34)	2 623
<b>TOTAL DES CAPITAUX PROPRES</b>	<b>401 063</b>	<b>2 657</b>	<b>(11 990)</b>	<b>391 730</b>
<b>TOTAL DU PASSIF ET DES CAPITAUX PROPRES</b>	<b>806 988</b>	<b>(250)</b>	<b>(5 035)</b>	<b>801 703</b>

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**

30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**18 - PREMIÈRE ADOPTION des IFRS (suite)**

**Rapprochement du résultat pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2010**

	Effets de la transition aux IFRS			IFRS
	PCGR précédents	Reclassifications	Ajustements	
	\$	\$	\$	\$
<b>Ventes</b>	349 184	-	-	349 184
Dépenses opérationnelles				
Avantages du personnel	F 51 829	-	108	51 937
Changements aux inventaires	E 242 220	-	-	242 220
Autres dépenses	G 31 384	-	52	31 436
	325 433	-	160	325 593
<b>Résultat avant charge financières et dotation aux amortissements</b>	23 751	-	(160)	23 591
Dotation aux amortissements	3 128	-	-	3 128
	3 128	-	-	3 128
<b>Résultat opérationnel</b>	20 623	-	(160)	20 463
Charges financières nettes	1 502	-	(364)	1 138
Résultat avant impôt sur le résultat	19 121	-	204	19 325
Impôt sur le résultat				
Exigible	2 381	-	-	2 381
Différé	2 444	-	23	2 467
	4 825	-	23	4 848
<b>Résultat net</b>	14 296	-	181	14 477
Attribuable aux actionnaires ordinaires	14 341	-	180	14 521
Attribuable aux participations sans contrôle	(45)	-	1	(44)
	14 296	-	181	14 477
<b>Résultat net par action</b>				
De base et dilué	0,73	-	0,01	0,74

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**

30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**18 - PREMIÈRE ADOPTION des IFRS (suite)**

**Rapprochement du résultat pour la période de six mois terminée le 30 juin 2010**

	Effets de la transition aux IFRS			IFRS
	PCGR précédents	Reclassifications	Ajustements	
	\$	\$	\$	\$
<b>Ventes</b>	<b>644 642</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>644 642</b>
Dépenses opérationnelles				
Avantages du personnel	F 100 772	-	387	101 159
Changements aux inventaires	E 453 047	-	-	453 047
Autres dépenses	G 52 935	-	105	53 040
	<b>606 754</b>	<b>-</b>	<b>492</b>	<b>607 246</b>
<b>Résultat avant charge financières et dotation aux amortissements</b>	<b>37 888</b>	<b>-</b>	<b>(492)</b>	<b>37 396</b>
Dotation aux amortissements	6 398	-	-	6 398
	<b>6 398</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>6 398</b>
<b>Résultat opérationnel</b>	<b>31 490</b>	<b>-</b>	<b>(492)</b>	<b>30 998</b>
Charges financières nettes	3 061	-	(364)	2 697
Résultat avant impôt sur le résultat	28 429	-	(128)	28 301
Impôt sur le résultat				
Exigible	12 956	-	-	12 956
Différé	(6 107)	-	(127)	(6 234)
	<b>6 849</b>	<b>-</b>	<b>(127)</b>	<b>6 722</b>
<b>Résultat net</b>	<b>21 580</b>	<b>-</b>	<b>(1)</b>	<b>21 579</b>
Attribuable aux actionnaires ordinaires	21 706	-	(4)	21 702
Attribuable aux participations sans contrôle	(126)	-	3	(123)
	<b>21 580</b>	<b>-</b>	<b>(1)</b>	<b>21 579</b>
<b>Résultat net par action</b>				
De base et dilué	1,10	-	-	1,10

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**

30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**18 - PREMIÈRE ADOPTION des IFRS (suite)**

**Rapprochement du résultat pour la période terminée le 31 décembre 2010**

	Effets de la transition aux IFRS			IFRS
	PCGR précédents	Reclassifications	Ajustements	
	\$	\$	\$	\$
<b>Ventes</b>	1 285 375	-	-	1 285 375
Dépenses opérationnelles				
Avantages du personnel	F 204 505	-	(94)	204 411
Changements aux inventaires	E 918 007	-	4	918 011
Autres dépenses	G, J 84 789	-	212	85 001
	1 207 301	-	122	1 207 423
<b>Résultat avant charge financières et dotation aux amortissements</b>	78 074	-	(122)	77 952
Dotation aux amortissements	12 465	-	-	12 465
	12 465	-	-	12 465
<b>Résultat opérationnel</b>	65 609	-	(122)	65 487
Charges financières nettes	7 714	-	(1 099)	6 615
Résultat avant impôt sur le résultat	57 895	-	977	58 872
Impôt sur le résultat				
Exigible	13 837	-	-	13 837
Différé	(1 706)	-	199	(1 507)
	12 131	-	199	12 330
<b>Résultat provenant d'activités opérationnelles</b>	45 764	-	778	46 542
Perte sur activités abandonnées	914	-	-	914
<b>Résultat net</b>	44 850	-	778	45 628
Attribuable aux actionnaires ordinaires	45 127	-	787	45 914
Attribuable aux participations sans contrôle	(277)	-	11	(266)
	44 850	-	798	45 628
<b>Résultat net par action de base et dilué</b>				
Provenant d'activités opérationnelles	2,29	-	0,04	2,33
Provenant d'activités abandonnées	(0,05)	-	-	(0,05)
<b>Résultat net</b>	2,24	-	0,04	2,28

**Uni-Select Inc.****Notes aux états financiers consolidés**

30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**18 - PREMIÈRE ADOPTION des IFRS (suite)****Rapprochement du résultat global pour la période terminée le 31 mars 2010**

	Effets de la transition aux IFRS			IFRS
	PCGR précédents	Reclassifications	Ajustements	
	\$	\$	\$	\$
<b>Résultat net</b>	7 284	–	(182)	7 102
<b>Autres éléments du résultat global</b>				
Portion efficace des variations de juste valeur des couvertures de flux de trésorerie (déduction faite des impôts de 472 \$ en 2010)	(1 212)	–	–	(1 212)
Variation nette de la juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme couvertures de flux de trésorerie transférée aux résultats (déduction faite des impôts de 248 \$ en 2010)	748 (464)	– –	– –	748 (464)
Pertes de change latentes sur conversion des états financiers à la monnaie de présentation	(229)	–	(288)	(517)
Gains de change non réalisés sur la conversion de la dette à long terme désignée comme élément de couverture des investissements nets dans les filiales étrangères autonomes	5 214	–	–	5 214
Autres éléments du résultat global	4 521	–	(288)	4 233
<b>Résultat global</b>	<b>11 805</b>	<b>–</b>	<b>(470)</b>	<b>11 335</b>
Attribuable aux actionnaires ordinaires	11 886	–	(470)	11 416
Attribuable aux participations sans contrôle	(81)	–	–	(81)
	<b>11 805</b>	<b>–</b>	<b>(470)</b>	<b>11 335</b>

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**18 - PREMIÈRE ADOPTION des IFRS (suite)**

**Rapprochement du résultat global pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2010**

	Effets de la transition aux IFRS			IFRS
	PCGR précédents	Reclassifications	Ajustements	
	\$	\$	\$	\$
<b>Résultat net</b>	14 296	–	181	14 477
<b>Autres éléments du résultat global</b>				
Portion efficace des variations de juste valeur des couvertures de flux de trésorerie (déduction faite des impôts de 146 \$ en 2010)	(948)	–	–	(948)
Variation nette de la juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme couvertures de flux de trésorerie transférée aux résultats (déduction faite des impôts de 264 \$ en 2010)	732 (216)	– –	– –	732 (216)
Gains (Pertes) de change latent(e)s sur conversion des états financiers à la monnaie de présentation	(36)	–	499	463
Pertes de change non réalisées sur la conversion de la dette à long terme désignée comme élément de couverture des investissements nets dans les filiales étrangères autonomes	(7 469)	–	–	(7 469)
Autres éléments du résultat global	(7 721)	–	499	(7 222)
<b>Résultat global</b>	<b>6 575</b>	<b>–</b>	<b>680</b>	<b>7 255</b>
Attribuable aux actionnaires ordinaires	6 622	–	677	7 299
Attribuable aux participations sans contrôle	(47)	–	3	(44)
	<b>6 575</b>	<b>–</b>	<b>680</b>	<b>7 255</b>

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**18 - PREMIÈRE ADOPTION des IFRS (suite)**

**Rapprochement du résultat global pour la période de six mois terminée le 30 juin 2010**

	Effets de la transition aux IFRS			IFRS
	PCGR précédents	Reclassifications	Ajustements	
	\$	\$	\$	\$
<b>Résultat net</b>	21 580	–	(1)	21 579
<b>Autres éléments du résultat global</b>				
Portion efficace des variations de juste valeur des couvertures de flux de trésorerie (déduction faite des impôts de 672 \$ en 2010)	(2 160)	–	–	(2 160)
Variation nette de la juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme couvertures de flux de trésorerie transférée aux résultats (déduction faite des impôts de 521 \$ en 2010)	1 480 (680)	– –	– –	1 480 (680)
Gains (Pertes) de change latent(e)s sur conversion des états financiers à la monnaie de présentation	(265)	–	211	(54)
Pertes de change non réalisées sur la conversion de la dette à long terme désignée comme élément de couverture des investissements nets dans les filiales étrangères autonomes	(2 255)	–	–	(2 255)
Autres éléments du résultat global	(3 200)	–	211	(2 989)
<b>Résultat global</b>	<b>18 380</b>	<b>–</b>	<b>210</b>	<b>18 590</b>
Attribuable aux actionnaires ordinaires	18 506		207	18 713
Attribuable aux participations sans contrôle	(126)		3	(123)
	<b>18 380</b>	<b>–</b>	<b>210</b>	<b>18 590</b>

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**

30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**18 - PREMIÈRE ADOPTION des IFRS (suite)**

**Rapprochement du résultat global pour la période terminée le 31 décembre 2010**

	Effets de la transition aux IFRS			IFRS
	PCGR précédents	Reclassifications	Ajustements	
	\$	\$	\$	\$
<b>Résultat net</b>	44 850	–	778	45 628
<b>Autres éléments du résultat global</b>				
Portion efficace des variations de juste valeur des couvertures de flux de trésorerie (déduction faite des impôts de 910 \$ en 2010)	(2 918)	–	–	(2 918)
Variation nette de la juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme couvertures de flux de trésorerie transférée aux résultats (déduction faite des impôts de 1 050 \$ en 2010)	2 917 (1)	–	–	2 917 (1)
Gains (Pertes) de change latent(e)s sur conversion des états financiers à la monnaie de présentation	942	–	(564)	378
Gains de change non réalisés sur la conversion de la dette à long terme désignée comme élément de couverture des investissements nets dans les filiales étrangères autonomes	7 840	–	–	7 840
Autres éléments du résultat global	8 781	–	(564)	8 217
<b>Résultat global</b>	<b>53 631</b>	<b>–</b>	<b>214</b>	<b>53 845</b>
Attribuable aux actionnaires ordinaires	53 908		203	54 111
Attribuable aux participations sans contrôle	(277)		11	(266)
	<b>53 631</b>	<b>–</b>	<b>214</b>	<b>53 845</b>

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**18 - PREMIÈRE ADOPTION des IFRS (suite)**

Aucun ajustement matériel a été apporté à l'état de flux de trésorerie en 2010.

- A RECLASSEMENT DES IMPÔTS DIFFÉRÉS** - En vertu des PCGR antérieurs, les actifs et passifs d'impôts différés étaient présentés à titre d'éléments courants ou non courants à l'état de la situation financière consolidé selon le classement des actifs ou des passifs auxquels ils se rapportent. En vertu des IFRS, tous les actifs et passifs d'impôts différés sont classés comme des éléments non courants indépendamment du classement des actifs ou passifs sous-jacents auxquels ils se rapportent ou de la reprise prévue de la différence temporelle.
- B RECLASSEMENT DES PARTICIPATIONS SANS CONTRÔLE** - En vertu des IFRS, les participations sans contrôle comprises dans l'état des résultats consolidé et l'état consolidé du résultat global sont présentées comme une répartition des résultats de la période et comme une répartition des autres éléments du résultat global de la période. Les participations sans contrôle présentées à l'état de la situation financière consolidé et à l'état des variations des capitaux propres consolidé sont classées dans les capitaux propres, mais elles sont présentées séparément des capitaux propres attribuables aux actionnaires de la Société. En vertu des PCGR canadiens antérieurs, les participations sans contrôle comprises dans les résultats consolidés étaient présentées à titre de charges aux fins de la détermination du résultat net consolidé. La participation sans contrôle présentée à l'état de la situation financière était répartie antérieurement entre le total des passifs et les capitaux propres.
- C ÉCARTS DE CONVERSION CUMULÉS** - Conformément à l'IFRS 1, la Société a choisi de présumer nuls à la date de transition tous les écarts de conversion survenus avant la date de transition aux IFRS à l'égard de l'ensemble des établissements à l'étranger et l'ajustement correspondant a été comptabilisé aux résultats non distribués.
- D FRAIS DE FINANCEMENT** - En vertu des IFRS, les frais de financement sont présentés contre les facilités de crédit et amortis selon la méthode du taux d'intérêts effectif alors qu'en vertu des PCGR canadiens antérieurs, ces frais étaient capitalisés à titre de « frais de financement » et amortis selon la méthode de l'amortissement linéaire sur une période de 5 ans.
- E RABAIS** - En vertu des IFRS, il n'existe aucun critère spécifique pour la comptabilisation des contreparties reçues de fournisseurs. Par conséquent, ces contreparties reçues sous la forme d'escomptes, rabais et autres incitatifs, sujets aux exigences générales de l'IAS 2 « Stocks » sont considérées dans l'établissement du coût des marchandises vendues, étant déduites dans le coût des achats des marchandises destinées à la revente. En vertu des PCGR canadiens, au fil des ans, une portion de ces contreparties a été considérée comme un remboursement des coûts encourus par la Société pour la vente des produits des fournisseurs et comme des incitatifs offerts aux clients par le fournisseur et ont été comptabilisées comme réduction de ces coûts ou comme produit, respectivement.

	Période de trois mois terminée le 30 juin 2010	Période de six mois terminée le 30 juin 2010	Année terminée le 31 décembre 2010
	\$	\$	\$
<b>Impacts sur le résultat net</b>			
Variations du stock	-	-	4
Dépense d'impôt sur le résultat	-	-	1
Augmentation du résultat net	-	-	3
			31 décembre 2010
	\$	\$	\$
<b>Impacts sur l'état de la situation financière</b>			
Stock	(9 372)	(9 248)	(9 800)
Actif d'impôt différé	(2 522)	(2 493)	(2 636)
Augmentation (Diminution) du cumul des autres éléments du résultat global	-	121	(288)
Diminution du résultat net non distribué	(6 850)	(6 876)	(6 876)

## Uni-Select Inc.

### Notes aux états financiers consolidés

30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

#### 18 - PREMIÈRE ADOPTION des IFRS (suite)

- F AVANTAGES DU PERSONNEL - En vertu des PCGR antérieurs, la Société comptabilisait à titre de charge l'excédent du gain actuariel net (perte actuarielle nette) sur 10 % du plus élevé de l'obligation au titre des prestations définies et de la juste valeur des actifs du régime amorti sur la durée résiduelle moyenne d'activité des salariés actifs (la « méthode du corridor »). Pour tous ses régimes à prestations définies, la Société a choisi de comptabiliser tous les gains actuariels et pertes actuarielles aux résultats non distribués à la date de transition.

En vertu des PCGR antérieurs, le coût des services passés découlant des modifications apportées aux régimes était différé et amorti linéairement sur la durée résiduelle moyenne d'activité des salariés actifs à la date de modification. En vertu des IFRS, les passifs et charges pour le coût des services passés acquis des régimes de retraite à prestations définies sont reconnus immédiatement.

	Période de trois mois terminée le 30 juin 2010	Période de six mois terminée le 30 juin 2010	Année terminée le 31 décembre 2010
	\$	\$	\$
<b>Impacts sur le résultat net</b>			
Charge d'avantages du personnel	100	200	402
Dépense d'impôt sur le résultat	27	54	108
Augmentation du résultat net	73	146	294
Attribuable aux actionnaires ordinaires	72	143	283
Attribuable aux participations sans contrôle	1	3	11
	73	146	294
	1 janvier 2010	30 juin 2010	31 décembre 2010
	\$	\$	\$
<b>Impacts sur l'état de la situation financière</b>			
Frais payés d'avance	(554)	(523)	(530)
Créditeurs et charges à payer	6 008	5 759	5 925
Actif d'impôt différé	1 765	1 693	1 734
Augmentation (Diminution) du cumul des autres éléments du résultat global	-	72	(226)
Diminution des participations sans contrôle	(43)	(39)	(34)
Diminution du résultat net non distribué	(4 754)	(4 622)	(4 461)

Pour les employés de la filiale américaine, une provision relative à la politique de congés personnels est prise. Sous les IFRS, l'obligation existe et est reconnue, même si les absences rémunérées ne sont pas des droits acquis, bien que la possibilité que les employés pouvant quitter avant d'utiliser un droit accumulé non acquis affecte la mesure de l'obligation. Sous les PCGR précédents, aucune provision ne devait être prise, car les absences compensées n'étaient pas acquises.

	Période de trois mois terminée le 30 juin 2010	Période de six mois terminée le 30 juin 2010	Année terminée le 31 décembre 2010
	\$	\$	\$
<b>Impacts sur le résultat net</b>			
Charge d'avantages du personnel	208	587	308
Dépense d'impôt sur le résultat	89	241	120
Diminution du résultat net	119	346	188

**Uni-Select Inc.**  
**Notes aux états financiers consolidés**  
30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

**18 - PREMIÈRE ADOPTION des IFRS (suite)**

	1 janvier 2010	30 juin 2010	31 décembre 2010
	\$	\$	\$
<b>Impacts sur l'état de la situation financière</b>			
Créditeurs et charges à payer	1 041	1 624	1 364
Actif d'impôt différé	383	623	511
Augmentation (Diminution) du cumul des autres éléments du résultat global	-	5	(15)
Diminution du résultat net non distribué	<u>(658)</u>	<u>(1 006)</u>	<u>(838)</u>

- G** GAIN DIFFÉRÉ RELATIF À UNE TRANSACTION DE CESSION-BAIL - En vertu des PCGR antérieurs, la Société avait différé les gains relatifs aux transactions de cessions-bails et les comptabilisait aux résultats sur la durée du bail. En vertu des IFRS, lorsqu'une transaction de cession-bail est classée comme un contrat de location simple, tout gain est comptabilisé immédiatement s'il est clair que la transaction est effectuée à la juste valeur.

	Période de trois mois terminée le 30 juin 2010	Période de six mois terminée le 30 juin 2010	Année terminée le 31 décembre 2010
	\$	\$	\$
<b>Impacts sur le résultat net</b>			
Autres charges	52	105	212
Dépense d'impôt sur le résultat	18	43	92
Diminution du résultat net	<u>34</u>	<u>62</u>	<u>120</u>

	1 janvier 2010	30 juin 2010	31 décembre 2010
	\$	\$	\$
<b>Impacts sur l'état de la situation financière</b>			
Gain reporté relatif à un contrat de cession-bail	(1 945)	(1 840)	(1 735)
Actif d'impôt différé	(797)	(754)	(711)
Augmentation du résultat net non distribué	<u>1 148</u>	<u>1 086</u>	<u>1 024</u>

- H** IMPÔT DIFFÉRÉ - Les PCGR canadiens permettaient une exception au principe de base des écarts temporels pour les immobilisations incorporelles autres que l'écart d'acquisition lors d'un regroupement d'entreprises effectué par achat d'actifs. Les IFRS ne permettent pas cette exception.

	1 janvier 2010	30 juin 2010	31 décembre 2010
	\$	\$	\$
<b>Impacts sur l'état de la situation financière</b>			
Passif d'impôt différé	88	75	89
Augmentation (Diminution) du cumul des autres éléments du résultat global	-	1	(4)
Diminution du résultat net non distribué	<u>(88)</u>	<u>(76)</u>	<u>(85)</u>

- I** CONTREPARTIE CONDITIONNELLE - Sous les PCGR précédents, la contrepartie conditionnelle était reconnue lorsque le paiement était probable. Sous les IFRS, la juste valeur de toute contrepartie conditionnelle doit être mesurée à la date d'acquisition.

## Uni-Select Inc.

### Notes aux états financiers consolidés

30 juin 2011 et 2010 et 31 décembre 2010

(en milliers de dollars américains, à l'exception des résultats par action, non audités)

#### 18 - PREMIÈRE ADOPTION des IFRS (suite)

- J** COÛTS D'EMPRUNTS - Sous les PCGR précédents, les coûts d'emprunt n'étaient pas capitalisés aux actifs qualifiés, même si la Société avait l'option de le faire. Sous les IFRS, les coûts d'emprunt qui sont directement attribuables aux acquisitions, constructions ou développements d'actifs qualifiés sont reconnus comme un élément du coût de cet actif.

	Période de trois mois terminée le 30 juin 2010	Période de six mois terminée le 30 juin 2010	Année terminée le 31 décembre 2010
	\$	\$	\$
<b>Impacts sur le résultat net</b>			
Charges financières	(364)	(364)	(1 099)
Dépense d'impôt sur le résultat	(103)	(103)	(302)
Augmentation du résultat net	(261)	(261)	(797)
	1 janvier 2010	30 juin 2010	31 décembre 2010
	\$	\$	\$
<b>Impacts sur l'état de la situation financière</b>			
Immobilisations incorporelles	-	397	1 125
Passif d'impôt différé	-	111	313
Augmentation (Diminution) du cumul des autres éléments du résultat global	-	(2)	15
Augmentation du résultat net non distribué	-	288	797

- K** PROVISIONS - Sous les PCGR précédents, les provisions étaient constatées selon un seuil plus élevé de probabilité que selon les IFRS. Aussi, la probabilité d'occurrence n'a pas été prise en compte dans l'établissement du montant de la provision.

	1 janvier 2010	30 juin 2010	31 décembre 2010
	\$	\$	\$
<b>Impacts sur l'état de la situation financière</b>			
Créditeurs et charges à payer	956	943	999
Augmentation (Diminution) du cumul des autres éléments du résultat global	-	14	(46)
Diminution du résultat net non distribué	(956)	(957)	(953)