

Uni-Sélect inc. annonce ses résultats et les faits saillants du quatrième trimestre et de l'exercice 2021**FAITS SAILLANTS ANNUELS :**

- **Ventes consolidées de 1 612,8 millions de dollars, en hausse de 141,0 millions de dollars ou 9,6 %, portées par la croissance organique⁽¹⁾ de 6,0 % grâce à la demande accrue et la reprise du marché à la suite de la pandémie COVID-19;**
- **Réduction de la dette à long terme de 87,2 millions de dollars par rapport à l'an dernier; réduction de l'endettement total net⁽¹⁾ de 61,0 millions de dollars par rapport à l'année dernière, grâce à de solides résultats d'exploitation, à l'attention portée à la gestion du fonds de roulement et à la discipline en matière d'investissements.**

Boucherville (Québec), le 18 février 2022 – Uni-Select Inc. (TSX: UNS) ("Uni-Sélect" ou la "Société") a annoncé aujourd'hui ses résultats financiers du quatrième trimestre et de l'exercice clos le 31 décembre 2021.

« Nous avons terminé l'année sur une note très positive avec des ventes en hausse de près de 10 % en 2021 par rapport à l'année précédente, un BAIIA ajusté⁽¹⁾ de 147 millions de dollars et un résultat net à nouveau positif. Ces résultats sont le fruit de la mise en œuvre réussie d'améliorations opérationnelles, d'économies importantes sur les coûts d'emprunt et du dévouement et des efforts incessants de tous les collègues », a déclaré Brian McManus, président exécutif et chef de la direction de Uni-Select.

« En 2021, nous avons généré des flux de trésorerie⁽¹⁾ provenant des activités d'exploitation de 114 millions de dollars, que nous avons utilisés pour réaliser des investissements stratégiques afin de développer l'entreprise ainsi que pour réduire notre dette nette⁽¹⁾ totale à 309 millions de dollars, son plus bas niveau depuis 2017, terminant la période avec un ratio d'endettement de 2.11.

Sur la base de ce que nous constatons actuellement, nous prévoyons une amélioration modeste des ventes et une augmentation du BAIIA ajusté⁽¹⁾ et BPA ajusté⁽¹⁾ en 2022 par rapport à 2021. Cela suppose des pressions inflationnistes plus intenses et des problèmes de chaîne d'approvisionnement et de main-d'œuvre. Ces facteurs devraient être atténués par une structure de coûts plus optimisée et des coûts de financement inférieurs alors que nous continuons à réinvestir dans l'entreprise et à apporter des améliorations opérationnelles dans nos trois unités d'affaires. Tournés vers l'avenir, et profitant de l'amélioration de notre bilan, nous commençons à envisager des opportunités d'acquisitions stratégiques, », a conclu M. McManus.

FAITS SAILLANTS DU QUATRIÈME TRIMESTRE (comparativement au quatrième trimestre de 2020) :

- Ventes consolidées de 400,2 millions de dollars, en hausse de 9,3 %, portées par la croissance organique⁽¹⁾ de 7,5 % résultant principalement de l'augmentation de la demande et des prix alors que les marchés globaux poursuivent leur reprise à la suite de la pandémie COVID-19;
- BAIIA⁽¹⁾ en hausse de 45,9 % pour atteindre 31,3 millions de dollars ou 7,8 % des ventes, contre 21,5 millions de dollars ou 5,9 % des ventes en 2020, en raison de l'amélioration de la marge brute et des économies d'échelle au niveau des salaires et des dépenses d'exploitation. BAIIA ajusté⁽¹⁾ en hausse de 47,2 % pour atteindre 37,4 millions de dollars ou 9,4 % des ventes;
- Résultat par action de base de 0,21 \$, en hausse de 0,33 \$; résultat ajusté par action de base⁽¹⁾ de 0,36 \$, en hausse de 0,37 \$ en raison de l'augmentation des ventes, des économies d'échelle liées aux frais d'exploitation à la suite d'une discipline de gestion de coûts ainsi que de la baisse des charges d'intérêts à la suite des modifications apportées à la facilité de crédit en 2021;
- Ratio de l'endettement total net sur le BAIIA ajusté⁽¹⁾ de **2.11**, grâce à de solides résultats d'exploitation, une concentration continue sur la gestion du fonds de roulement et la discipline relative aux investissements de capital.

FAITS SAILLANTS DE LA PÉRIODE DE DOUZE MOIS (comparativement à la période de douze mois de 2020) :

- Ventes consolidées de 1 612,8 millions de dollars, en hausse de 9,6 %, portées par la croissance organique⁽¹⁾ de 6,0 % résultant principalement de l'augmentation de la demande et des prix alors que les marchés globaux poursuivent leur reprise à la suite de la pandémie COVID-19, contrebalançant l'incidence de la diminution du nombre de jours de facturation.
- BAIIA⁽¹⁾ en hausse de 42,1 % pour atteindre 91,9 millions de dollars ou 5,7 % des ventes, contre 64,6 millions de dollars ou 4,4 % des ventes en 2020, en raison de l'amélioration de la marge brute et des économies d'échelle au niveau des dépenses d'exploitation; BAIIA ajusté⁽¹⁾ en hausse de 58,1 % pour atteindre 146,7 millions de dollars ou 9,1 % des ventes;
- Résultat par action de base de 0,02 \$, en hausse de 0,76 \$; résultat ajusté par action de base⁽¹⁾ de 1,14 \$, en hausse de 1,26 \$ grâce à l'augmentation des ventes, aux économies d'échelles liées aux dépenses d'exploitation à la suite d'une discipline de gestion de coûts ainsi qu'à la baisse des charges d'intérêts à la suite des modifications apportées à la facilité de crédit en 2021 ainsi qu'un niveau d'endettement inférieur.

⁽¹⁾ Mesures financières non conformes aux PCGR. Pour plus de renseignements, voir la section « Mesures financières non conformes aux PCGR ».

RÉSULTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS

Au cours de l'exercice, la Société a mis à jour sa définition du BAIIA ajusté, du BAI ajusté, du résultat ajusté et du résultat ajusté de base par action, et exclut désormais la rémunération à base d'actions. La direction estime que cette nouvelle définition reflète mieux sa performance d'exploitation de base. Par conséquent, les chiffres comparatifs ont été ajustés pour refléter ce changement, y compris certains ratios, tels que l'endettement total net sur le BAIIA ajusté. (Pour plus de renseignements, voir la section « Mesures financières non conformes aux PCGR »).

Le tableau ci-après présente les principales données financières consolidées :

(en milliers de \$ US, à l'exception des montants par action, des pourcentages et d'indication contraire)	Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre			Périodes de douze mois closes les 31 décembre		
	2021	2020		2021	2020	
	\$	\$	%	\$	\$	%
RÉSULTATS D'EXPLOITATION						
Ventes	400 175	366 246	9,3	1 612 800	1 471 816	9,6
BAIIA ⁽¹⁾	31 312	21 457	45,9	91 882	64 643	42,1
Marge du BAIIA ⁽¹⁾	7,8 %	5,9 %		5,7 %	4,4 %	
BAIIA ajusté ⁽¹⁾	37 433	25 425	47,2	146 695	92 791	58,1
Marge du BAIIA ajusté ⁽¹⁾	9,4 %	6,9 %		9,1 %	6,3 %	
BAI ⁽¹⁾	10 311	(2 521)	509,0	1 803	(35 304)	105,1
Marge du BAI ⁽¹⁾	2,6 %	(0,7) %		0,1 %	(2,4) %	
BAI ajusté ⁽¹⁾	19 209	2 512	664,7	62 748	(3 010)	2 184,7
Marge du BAI ajusté ⁽¹⁾	4,8 %	0,7 %		3,9 %	(0,2) %	
Changement d'estimation relative à l'obsolescence de stocks	1 019	—		21 619	—	
Rémunération à base d'actions	5 177	1 525		11 380	3 980	
Éléments spéciaux	(75)	2 443		21 814	24 168	
Résultat net	9 008	(5 075)	277,5	895	(31 531)	102,8
Résultat ajusté ⁽¹⁾	15 678	(292)	5 469,2	48 885	(4 901)	1 097,4
Flux de trésorerie disponibles ⁽¹⁾	19 624	46 061	(57,4)	91 452	122 276	(25,2)
DONNÉES PAR ACTION ORDINAIRE						
Résultat de base par action	0,21	(0,12)	271,8	0,02	(0,74)	102,8
Résultat dilué par action	0,20	(0,12)	267,0	0,02	(0,74)	102,7
Résultat ajusté ⁽¹⁾ de base par action	0,36	(0,01)	3 756,5	1,14	(0,12)	1 021,0
Nombre d'actions en circulation (en milliers) ⁽³⁾	43 582	42 387		43 582	42 387	
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation						
De base (en milliers)	43 781	42 387		42 904	42 387	
Dilué (en milliers)	52 302	42 387		43 064	42 387	

Au 31 décembre 2021

	2021	2020
	\$	\$
SITUATION FINANCIÈRE		
Endettement total net ⁽¹⁾	309 230	370 252
Facilités de crédit (incluant la facilité de crédit renouvelable et les facilités de crédit à terme) à la valeur nominale	235 384	318 379
Débitures convertibles	78 327	87 728

⁽¹⁾ Mesures financières non conformes aux PCGR. Pour plus de renseignements, voir la section « Mesures financières non conformes aux PCGR ».

⁽²⁾ Le 20 avril 2020, le conseil d'administration a décidé de suspendre tous les paiements de dividendes.

⁽³⁾ Le nombre d'actions en circulation correspond aux actions ordinaires émises moins les actions détenues par la Fiducie d'actions.

RÉSULTATS DU QUATRIÈME TRIMESTRE

Comparativement au quatrième trimestre de 2020:

Les ventes consolidées de 400,2 millions de dollars du trimestre ont augmenté de 9,3 %, grâce à une croissance organique de 7,5 %, ainsi qu'aux fluctuations favorables du dollar canadien et de la livre sterling, atténuant l'incidence de la diminution du nombre de jours de facturation. La croissance organique a poursuivi son amélioration au cours du trimestre reflétant la reprise des marchés mondiaux.

La Société a comptabilisé un BAIIA de 31,3 millions de dollars pour le trimestre, affecté par la rémunération à base d'actions de 5,2 millions de dollars principalement en lien avec l'appréciation du prix de l'action, ainsi que par une charge ponctuelle d'obsolescence, à la suite d'une revue des méthodologies de provisionnement des stocks, de 1,0 million de dollars. Le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont augmenté respectivement de 12,0 millions de dollars et de 2,5 % pour atteindre 37,4 millions de dollars et 9,4 % des ventes, contre 25,4 millions de dollars et 6,9 % des ventes en 2020. Cette performance s'explique en grande partie par les rabais supplémentaires accordés par les fournisseurs dans tous les secteurs. En outre, le trimestre a bénéficié d'économies d'échelle liées à la croissance organique et à une structure de coûts rationalisée. Ces éléments ont été partiellement contrebalancés par un niveau de dépenses plus élevé au cours du trimestre considéré de 2021, le quatrième trimestre de 2020 ayant bénéficié de programmes d'aide gouvernementale, ainsi que d'une réduction des coûts de main-d'œuvre, en raison de licenciements temporaires d'employés, de la réduction des heures de travail et de la fermeture temporaire de magasins exploités par la Société en réponse à la baisse de la demande engendrée par la pandémie. Le trimestre considéré de 2021 a également connu une hausse des dépenses liées aux incitations à court terme, en raison de la performance d'exploitation.

Le résultat net du trimestre a augmenté de 14,1 millions de dollars pour atteindre 9,0 millions de dollars et le résultat ajusté a augmenté de 16,0 millions de dollars pour atteindre 15,7 millions de dollars contre un résultat ajusté de (0,3) million de dollars en 2020. Cette performance est principalement attribuable à l'augmentation des ventes, à une meilleure mise à l'échelle des coûts d'exploitation grâce à une performance d'exploitation disciplinée, à une baisse des charges financières grâce aux modifications apportées à la facilité de crédit au cours du deuxième et quatrième trimestres de 2021 et à des niveaux d'endettement plus faibles.

Résultats sectoriels du quatrième trimestre

Le secteur FinishMaster États-Unis a affiché des ventes de 167,8 millions de dollars, ou une croissance organique de 8,5 %. Ce secteur a enregistré une croissance organique pour un troisième trimestre consécutif, stimulée par la reprise du marché à travers ses opérations. Le BAIIA s'est élevé à 15,4 millions de dollars pour le trimestre, contre 8,2 millions de dollars en 2020. Le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté se sont améliorés respectivement de 7,2 millions de dollars et 3,9 % pour atteindre 15,6 millions de dollars et 9,3 % des ventes, contre 8,4 millions de dollars et 5,4 % des ventes en 2020. Cette performance est due au volume des ventes et des rabais, à l'augmentation de la marge brute et à l'amélioration de l'absorption des coûts fixes. Au cours du trimestre correspondant de 2020, ce secteur a été affecté par des rabais plus faibles en raison de l'optimisation des niveaux de stocks. Depuis le troisième trimestre de 2020, ce secteur n'a cessé de présenter un BAIIA ajusté trimestriel supérieur à celui du trimestre correspondant de l'exercice précédent, en dollars et en pourcentage des ventes, grâce aux mesures mises en place et à une reprise plus importante du marché.

Le secteur Produits automobiles Canada a affiché des ventes de 136,0 millions de dollars, ou une augmentation de 8,8 %, soutenues par la croissance organique de 5,5 %, provenant d'une hausse de la demande, d'une augmentation des prix au cours du trimestre considéré ainsi que de la force du dollar canadien, partiellement contrebalancée par l'incidence d'un nombre différent de jours de facturation. Ce secteur a déclaré un BAIIA de 14,7 millions de dollars pour le trimestre, contre 12,7 millions de dollars en 2020. Le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont augmenté respectivement de 3,3 millions de dollars et 1,6 % pour atteindre 16,8 millions de dollars ou 12,4 % des ventes contre 13,5 millions de dollars ou 10,8 % des ventes en 2020. La variation est principalement attribuable à des rabais supplémentaires accordés par des fournisseurs, à l'assortiment de produits et à des augmentations de prix, qui furent contrebalancés par des pertes de change, tandis que le quatrième trimestre 2020 avait bénéficié de gains de change, ainsi que d'une augmentation des incitatifs à court terme qui est conforme à la performance d'exploitation du secteur.

Le secteur GSF Car Parts Royaume-Uni a affiché des ventes de 96,4 millions de dollars, ou une augmentation de 11,2 %, qui s'explique principalement par la vigueur de la livre sterling par rapport au dollar américain au cours du trimestre considéré de 2021 et par une croissance organique de 8,6 %. La croissance organique du secteur britannique a continué de s'améliorer au cours du trimestre et les ventes sont similaires à celles de 2019. Ce secteur a déclaré un BAIIA de 6,5 millions de dollars pour le trimestre, contre 6,7 millions de dollars en 2020. Le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont respectivement augmenté de 0,7 million de dollars et diminué de 0,1 %, pour atteindre 7,4 millions de dollars et 7,6 % des ventes, contre 6,7 millions de dollars et 7,7 % des ventes en 2020. Cette amélioration est attribuable à l'augmentation du volume des ventes, à l'augmentation de la marge brute en raison de l'augmentation des rabais des fournisseurs et à une meilleure absorption des coûts fixes. De plus, le quatrième trimestre de 2020 avait bénéficié de subventions gouvernementales d'occupation de 1 030 \$, ou 1,2 % des ventes. Depuis le troisième trimestre de 2020, ce secteur n'a cessé de présenter un BAIIA ajusté et un BAI ajusté trimestriels, en dollars, supérieurs à ceux du trimestre correspondant de l'exercice précédent.

RÉSULTATS DE LA PÉRIODE DE DOUZE MOIS

Comparativement à la période de douze mois de 2020:

Les ventes consolidées ont augmenté de 141,0 millions de dollars, ou 9,6 %, pour atteindre 1 612,8 millions de dollars pour la période, principalement grâce à une croissance organique de 6,0 %; les marchés mondiaux dans lesquels la Société opère se remettant de la pandémie de COVID-19; ainsi qu'à la fluctuation favorable du dollar canadien et de la livre sterling. Cette performance a contrebalancé l'incidence du nombre réduit de jours de facturation et la perte de ventes prévue découlant du regroupement de magasins exploités par la Société.

La Société a comptabilisé un BAIIA de 91,9 millions de dollars pour la période, affecté par un changement d'estimation de 21,6 millions de dollars lié principalement à l'obsolescence des stocks dans le secteur FinishMaster États-Unis, des éléments spéciaux de 21,8 millions de dollars, principalement pour des indemnités de départ liées à des changements au sein de l'équipe de direction, ainsi que la rémunération à base d'actions de 11,4 millions de dollars, principalement en raison de la forte appréciation du cours de l'action de la Société. Le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont augmenté respectivement de 53,9 millions de dollars et de 2,8 % pour atteindre 146,7 millions de dollars et 9,1 % des ventes, contre 92,8 millions de dollars et 6,3 % des ventes en 2020. Cette performance résulte de l'amélioration des marges brutes en raison de rabais de volume additionnels et d'augmentations de prix, d'une structure de coûts rationalisée, ainsi que d'une meilleure absorption des coûts fixes liée à la croissance organique. En outre, les résultats de la période de douze mois ont bénéficié d'une amélioration du recouvrement des créances, alors que des charges supplémentaires pour créances irrécouvrables avaient été comptabilisées à la période correspondante de 2020. Ces éléments ont été partiellement contrebalancés par un niveau de dépenses en général plus élevé en lien avec la reprise des ventes et par des incitatifs salariaux à court terme plus importants en raison de la performance d'exploitation; alors que la période correspondante de 2020 avait bénéficié de mise à pieds temporaires d'employés et de la fermeture temporaire de magasins exploités par la Société, en réponse à la baisse de la demande engendrée par la pandémie. En 2020, la Société avait bénéficié de programmes d'aide gouvernementale qui avaient contrebalancé l'obsolescence supplémentaire.

La Société a comptabilisé un résultat net de 0,9 million de dollars pour la période considérée, contre (31,5) millions de dollars en 2020. Le résultat ajusté pour la période considérée a augmenté de 53,8 millions de dollars pour atteindre 48,9 millions de dollars, contre un résultat ajusté de (4,9) millions de dollars en 2020. Cette amélioration du résultat ajusté fut soutenue par des volumes de ventes plus élevés ainsi qu'une amélioration générale de la performance d'exploitation, ainsi que par une baisse des charges financières en raison des modifications apportées à la facilité de crédit au cours du deuxième trimestre de 2021 et de la diminution des niveaux d'endettement.

Résultats sectoriels de la période de douze mois

Le secteur FinishMaster États-Unis a affiché des ventes de 672,1 millions de dollars, ou une augmentation de 2,8 %, grâce à une croissance organique de 3,6 %, ou 23,6 millions de dollars, en partie contrebalancée par un nombre inférieur de jours de facturation. Ce secteur a déclaré un BAIIA de 31,3 millions de dollars pour la période, qui a été affecté par un changement d'estimation lié à l'obsolescence des stocks, des éléments spéciaux et la rémunération à base d'actions, totalisant 24,1 millions de dollars. Le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont augmenté respectivement de 22,4 millions de dollars et de 3,2 % pour atteindre 55,4 millions de dollars et 8,2 % des ventes, contre 32,9 millions de dollars et 5,0 % des ventes en 2020. Cette performance est attribuable aux rabais supplémentaires des fournisseurs, aux augmentations de prix, aux initiatives de réduction des coûts, y compris l'optimisation des effectifs, au regroupement de magasins exploités par la Société, au contrôle diligent de l'ensemble des dépenses discrétionnaires et à une reprise partielle de la provision pour créances irrécouvrables en raison de l'amélioration du recouvrement. Au cours de la période de douze mois de l'année dernière, ce secteur avait été affecté par des dépenses supplémentaires liées à l'obsolescence des stocks et aux créances irrécouvrables.

Le secteur Produits automobiles Canada a affiché des ventes de 540,9 millions de dollars, ou une augmentation de 11,4 %, grâce à l'appréciation du dollar canadien et à une croissance organique de 4,2 %. La croissance organique des ventes fut le résultat d'une augmentation de la demande et d'augmentations de prix. Ce secteur a affiché un BAIIA de 59,9 millions de dollars pour la période, qui a été affecté par la rémunération à base d'actions, par des éléments spéciaux et un changement d'estimation lié à l'obsolescence des stocks. Le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont augmenté respectivement de 15,3 millions de dollars et 1,8 % pour atteindre 63,5 millions de dollars et 11,7 % des ventes, contre 48,2 millions de dollars et 9,9 % des ventes en 2020. Cette performance est principalement attribuable à des rabais supplémentaires accordés par les fournisseurs, à l'assortiment de produits et à des augmentations de prix. Ces éléments ont été partiellement contrebalancés par une augmentation des dépenses d'incitatifs à court terme qui est conforme à la performance d'exploitation du secteur. En outre, la période de douze mois de 2020 avait bénéficié de subventions gouvernementales pour les salaires de 3,3 millions de dollars.

Le secteur GSF Car Parts Royaume-Uni a affiché des ventes de 399,8 millions de dollars, ou une augmentation de 20,2 %, principalement due à une croissance organique de 13,1 % et à la vigueur de la livre sterling par rapport au dollar américain au cours de la période considérée de 2021, excédant la variation défavorable du nombre de jours de facturation et la perte de ventes prévue découlant du regroupement de magasins exploités par la Société. Ce secteur a déclaré un BAIIA de 32,8 millions de dollars pour la période, qui a été affecté par des éléments spéciaux et la rémunération à base d'actions. Le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont augmenté respectivement de 16,3 millions de dollars et de 3,0 % pour atteindre 36,8 millions de dollars et 9,2 % des ventes, contre 20,5 millions de dollars et 6,2 % des ventes en 2020. Cette amélioration provient des volumes de ventes additionnels, ainsi que de l'amélioration de la marge brute résultant de l'augmentation des rabais accordés par les fournisseurs et des hausses de prix. Au cours de la période de douze mois de 2020, les résultats avaient été affectés par des réserves supplémentaires pour l'obsolescence des stocks et des créances irrécouvrables, qui étaient spécifiques au ralentissement économique au Royaume-Uni.

MODIFICATIONS DE LA FACILITÉ DE CRÉDIT

En décembre 2021, la Société a conclu une seconde convention de crédit modifiée et mise à jour. Aux termes de cette modification, le montant total disponible en vertu de la facilité de crédit a été réduit à 400 000 \$ (incluant une disposition accordéon de 200 000\$), par suite de la conversion en une unique facilité de crédit renouvelable à long terme garantie, et de l'annulation immédiate des facilités de crédit à terme.

CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE

Uni-Sélect tiendra le 18 février 2022, à 8 h 00 (heure de l'Est), une conférence téléphonique pour discuter des résultats du quatrième trimestre et de l'exercice 2021 de la Société. Pour joindre la conférence, veuillez composer le 1 888 390-0549 (ou le 1 416 764-8682 pour les appels internationaux).

Un enregistrement de la conférence sera disponible à compter de 11 h 30 (heure de l'Est) le 18 février 2022, et ce, jusqu'à 23 h 59 (heure de l'Est), le 18 mars 2022. Pour accéder à l'enregistrement différé de la conférence, il suffit de composer le 1 888 390-0541, suivi de 630730#.

Vous pouvez également accéder à la webdiffusion de la conférence des résultats du trimestre à partir de la section « [Investisseurs](#) », de notre site web à uniselect.com. La webdiffusion sera archivée par la suite. Les participants devraient prévoir le temps nécessaire, avant le début de l'appel, pour accéder à la webdiffusion et aux diapositives.

À PROPOS D'UNI-SÉLECT

Avec plus de 4 800 employés au Canada, aux États-Unis et au Royaume-Uni, Uni-Sélect est un chef de file de la distribution de peintures automobile, de revêtements industriels et d'accessoires connexes en Amérique du Nord, ainsi qu'un chef de file de la distribution de produits automobiles destinés au marché secondaire de l'automobile au Canada et au Royaume-Uni. Le siège social de Uni-Sélect est situé à Boucherville (Québec) Canada et les actions de la Société sont négociées à la Bourse de Toronto (UNS).

Au Canada, Uni-Sélect dessert plus de 16 000 ateliers de réparation et de carrosserie automobile et plus de 4 000 ateliers grâce à ses bannières d'atelier de réparation/installation et de carrosserie automobile. Son réseau national compte plus de 1 000 grossistes indépendants et plus de 75 magasins corporatifs, dont plusieurs exercent leurs activités sous les programmes de bannières de Uni-Sélect tels que BUMPER TO BUMPER®, AUTO PARTS PLUS® et FINISHMASTER®.

Aux États-Unis, Uni-Sélect, par l'intermédiaire de sa filiale entièrement détenue FinishMaster, Inc., exploite un réseau national de plus de 145 magasins corporatifs de produits de revêtement automobile sous la bannière FINISHMASTER®, laquelle dessert un réseau de plus de 30 000 clients annuellement.

Au Royaume-Uni, Uni-Sélect, par l'intermédiaire de GSF Car Parts, est un important distributeur de produits automobiles qui dessert plus de 20 000 clients avec un réseau de plus de 170 magasins corporatifs. www.uniselect.com

MISE EN GARDE CONCERNANT LES INFORMATIONS PROSPECTIVES

Certaines déclarations faites dans le présent communiqué constituent des informations prospectives au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières. Toutes ces informations prospectives sont présentées conformément aux dispositions en matière d'exonération prévues dans les lois canadiennes sur les valeurs mobilières applicables.

Les informations prospectives comprennent toutes les informations et déclarations concernant les intentions, les plans, les attentes, les croyances, les objectifs, le rendement futur et la stratégie d'Uni-Sélect, ainsi que toute autre information ou déclaration se rapportant à des circonstances ou des événements futurs et qui ne se rapportent pas directement et exclusivement à des faits avérés. Les déclarations prospectives emploient souvent, mais pas toujours, des termes comme « croire », « estimer », « s'attendre à », « avoir l'intention », « envisager », « prévoir », « planifier », « prédire », « projeter », « viser à », « chercher à », « s'efforcer de », « potentiel », « continuer », « cibler », « peut », « pourrait », « devrait », ainsi que tout autre terme de nature semblable et toute autre forme conjuguée de ces termes. En outre, les déclarations relatives aux attentes de la direction en termes de ventes, de EBITDA ajusté et de BPA ajusté pour 2022 constituent des informations prospectives et des perspectives financières au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières.

Les informations prospectives sont fondées sur la perception qu'a Uni-Sélect des tendances historiques, des conditions actuelles et des développements futurs prévus, ainsi que sur d'autres hypothèses, tant générales que spécifiques, qu'Uni-Sélect juge raisonnables dans les circonstances. De telles informations sont, de par leur nature même, assujetties à des risques et incertitudes inhérents, dont plusieurs sont indépendants de la volonté d'Uni-Sélect, ce qui donne lieu à la possibilité que les résultats réels diffèrent de façon importante des attentes exprimées ou suggérées par Uni-Sélect dans ces informations prospectives. Uni-Sélect ne peut garantir que toute déclaration prospective se matérialisera, et nous conseillons les lecteurs de ne pas se fier indûment à ces informations prospectives.

Ces risques et incertitudes incluent, sans s'y limiter, les suivants : les risques associés à la pandémie de COVID-19; une diminution de la demande de nos produits; l'interruption de nos relations avec nos fournisseurs, une interruption des activités de nos fournisseurs ou le regroupement de fournisseurs; l'interruption de nos relations avec nos clients; la concurrence au sein des secteurs dans lesquels nous exerçons nos activités; des atteintes à la sécurité; un dysfonctionnement en matière de sécurité de l'information ou des enjeux d'intégration; la demande liée au commerce électronique et l'incapacité à fournir des solutions adéquates en matière de commerce électronique; la rétention des employés; les coûts de main-d'œuvre; les activités syndicales et les lois en matière de travail et d'emploi; l'incapacité à réaliser les avantages liés à des acquisitions et à d'autres opérations stratégiques; les réclamations en matière de responsabilité du fait du produit; le risque de crédit; la perte du droit d'exercer nos activités dans des emplacements clés; l'incapacité de mettre en œuvre des initiatives commerciales; l'incapacité de maintenir des contrôles internes efficaces; les conditions macroéconomiques comme le chômage, l'inflation, les modifications apportées aux politiques fiscales et l'incertitude associée aux marchés du crédit; les activités exercées dans des territoires étrangers; l'incapacité d'assurer le service de notre dette ou de respecter nos clauses restrictives financières; les litiges; la législation ou les politiques ou les règlements gouvernementaux; le respect des lois et des règlements en matière d'environnement; le respect des lois en matière de protection des renseignements personnels; le changement climatique à l'échelle mondiale; les modifications aux normes comptables; les fluctuations du cours des actions; la responsabilité sociale et la réputation de l'entreprise, les investisseurs activistes ainsi que d'autres risques énoncés ou intégrés par renvoi dans le présent communiqué et dans d'autres documents que nous rendons publics, y compris ceux que nous déposons auprès des Autorités canadiennes en valeurs mobilières (sur SEDAR à l'adresse www.sedar.com).

Sauf indication contraire, les informations prospectives contenues dans le présent communiqué sont présentées en date des présentes et Uni-Select décline toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives consécutivement à l'obtention de nouveaux renseignements ou à l'arrivée d'événements nouveaux, ou pour tout autre motif, sauf dans la mesure où les lois applicables l'exigent. Bien que nous estimions que les hypothèses sur lesquelles reposent ces informations prospectives étaient raisonnables à la date du présent communiqué, les lecteurs sont invités à ne pas se fier indûment à ces informations prospectives.

De plus, nous rappelons aux lecteurs que les informations prospectives sont présentées dans le seul but d'aider les investisseurs et autres personnes à comprendre les résultats financiers prévus d'Uni-Sélect, ainsi que ses objectifs, ses priorités stratégiques et ses perspectives d'affaires, de même que le contexte dans lequel elle prévoit exercer ses activités. Les lecteurs sont avertis que ces informations peuvent ne pas être appropriées à d'autres fins et ne doivent pas être considérés comme nécessairement indicatifs des résultats financiers futurs.

De plus amples renseignements sur les risques qui pourraient faire en sorte que nos résultats réels diffèrent considérablement de nos attentes actuelles se trouvent dans la rubrique intitulée « Gestion des risques » de notre rapport de gestion, pour l'exercice clos le 31 décembre 2021, qui est intégrée par renvoi à la présente mise en garde.

Nous prions également les lecteurs de tenir compte du fait que les risques susmentionnés et les risques présentés dans le rapport de gestion pour l'exercice clos le 31 décembre 2021 et les autres documents déposés ne sont pas les seuls risques susceptibles de nous toucher. D'autres risques et incertitudes qui ne sont pas actuellement connus de nous ou que nous considérons actuellement comme non significatifs pourraient également avoir une incidence défavorable importante sur nos activités, nos résultats d'exploitation, nos flux de trésorerie et notre situation financière.

- 30 -

POUR INFORMATION

Pierre Boucher, CPA, CMA

Jennifer McCaughey, CFA

MaisonBrison Communications

Tél.: (514) 731-0000

pierre@maisonbrison.com

jennifer@maisonbrison.com

investorrelations@uniselect.com

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR

L'information comprise dans le présent communiqué comporte certains renseignements qui ne sont pas des mesures financières du rendement conformes aux PCGR. Les mesures financières non conformes aux PCGR n'ont pas de signification normalisée en vertu des PCGR et, par conséquent, il est peu probable qu'elles soient comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. La Société est d'avis que les lecteurs du présent communiqué peuvent tenir compte de ces mesures de rendement aux fins d'analyse. Ce qui suit présente les mesures de la performance utilisées par la Société qui ne sont pas définies selon les PCGR.

Croissance organique – Cette mesure consiste à quantifier l'augmentation des ventes consolidées entre deux périodes données, en excluant l'impact des acquisitions, de la perte de ventes découlant du regroupement de magasins exploités par la Société, des variations du taux de change et, lorsqu'il y a lieu, de la différence du nombre de jours de facturation. Cette mesure aide Uni-Sélect à juger l'évolution intrinsèque des ventes générées par sa base de magasins en exploitation par rapport au reste du marché. La croissance organique est fondée sur des constats raisonnables aux yeux de la direction et pourrait ne pas être comparable à la croissance organique d'autres sociétés.

BAIIA et BAIIA ajusté – Le BAIIA représente le résultat net excluant l'amortissement, les charges financières nettes et la charge (le recouvrement) d'impôt sur le résultat. Il s'agit d'un indicateur financier mesurant la capacité d'une société de rembourser ses dettes et d'en contracter de nouvelles. Les investisseurs ne doivent pas le considérer comme un substitut des ventes ou du résultat net, ni comme un indicateur des résultats d'exploitation ou des flux de trésorerie, ni comme une mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.

Le BAIIA ajusté comprend certains ajustements qui pourraient avoir une incidence sur la comparabilité des résultats financiers de la Société. Ces ajustements comprennent, entre autres, les frais de restructuration et autres charges, la rémunération à base d'actions, la radiation d'actifs ainsi que le changement d'estimation relatif à l'obsolescence de stocks.

Marge du BAIIA et marge du BAIIA ajusté – La marge du BAIIA est un pourcentage qui correspond au BAIIA divisé par les ventes. La marge du BAIIA ajusté est un pourcentage qui correspond au BAIIA ajusté divisé par les ventes.

BAI, BAI ajusté, résultat ajusté et résultat ajusté par action – La direction utilise le résultat avant impôt « BAI » ajusté, le résultat ajusté ainsi que le résultat ajusté par action pour évaluer le résultat avant impôt, le résultat net et le résultat par action provenant des activités d'exploitation de base, comprenant certains ajustements, nets d'impôt pour le résultat ajusté et le résultat ajusté par action, qui pourraient avoir une incidence sur la comparabilité des résultats financiers de la Société. La direction considère que ces mesures facilitent l'analyse et permettent une meilleure compréhension de la performance des activités de la Société. L'objectif de ces mesures est de fournir de l'information additionnelle.

Ces ajustements comprennent, entre autres, les frais de restructuration et autres, la rémunération à base d'actions, le changement d'estimation relatif à l'obsolescence de stocks, la radiation de frais de financement différés ainsi que l'amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de Parts Alliance (maintenant connue sous le nom de GSF Car Parts). Le fait d'exclure ces éléments ne veut pas dire qu'ils sont non récurrents.

Marge du BAI et marge du BAI ajusté – La marge du BAI est un pourcentage qui correspond au BAI divisé par les ventes. La marge du BAI ajusté est un pourcentage qui correspond au BAI ajusté divisé par les ventes.

Flux de trésorerie disponibles – Cette mesure correspond aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie, ajustés des éléments suivants : les acquisitions nettes d'immobilisations corporelles, les avances nettes aux marchands membres et incitatifs aux clients, ainsi que les acquisitions nettes et développement d'immobilisations incorporelles. Uni-Sélect considère les flux de trésorerie disponibles comme un indicateur de la solidité financière et du rendement des activités, car ils révèlent le montant des fonds disponibles pour gérer la croissance, rembourser la dette, réinvestir dans la Société et profiter des différentes opportunités de marché qui se présentent.

Les flux de trésorerie disponibles ne tiennent pas compte de certains autres fonds générés et utilisés selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie. Par conséquent, ils ne devraient pas être considérés comme un substitut des flux de trésorerie selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie ou comme une mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.

Endettement total net – Cette mesure correspond à la somme de la facilité de crédit renouvelable, des facilités de crédit à terme et des obligations locatives (incluant la portion courante), nette des frais de financement différés et de la trésorerie.

Ratio de l'endettement total net sur le BAIIA ajusté – Ce ratio correspond à l'endettement total net (tel qu'il est défini ci-dessus) divisé par le BAIIA ajusté.

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR (SUITE)

Le tableau suivant présente un rapprochement de la croissance organique.

	Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre		Périodes de douze mois closes les 31 décembre	
	2021	2020	2021	2020
	\$	\$	\$	\$
<i>FinishMaster États-Unis</i>	167 788	154 657	672 124	653 720
<i>Produits automobiles Canada</i>	135 961	124 908	540 879	485 388
<i>GSF Car Parts Royaume-Uni</i>	96 426	86 681	399 797	332 708
Ventes	400 175	366 246	1 612 800	1 471 816
		%		%
Variation des ventes	33 929	9,3	140 984	9,6
Incidence de la conversion du dollar canadien et de la livre sterling	(6 981)	(1,9)	(60 911)	(4,1)
Incidence du nombre de jours de facturation	1 089	0,3	9 023	0,6
Perte de ventes découlant du regroupement de magasins exploités par la Société	—	—	1 185	0,1
Acquisitions	(520)	(0,2)	(2 659)	(0,2)
Croissance organique consolidée	27 517	7,5	87 622	6,0

Le tableau suivant présente un rapprochement du BAIIA et du BAIIA ajusté.

	Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre			Périodes de douze mois closes les 31 décembre		
	2021	2020		2021	2020	
	\$	\$	%	\$	\$	%
Résultat net	9 008	(5 075)		895	(31 531)	
Charge (recouvrement) d'impôt sur le résultat	1 303	2 554		908	(3 773)	
Charges financières nettes	6 595	9 087		30 224	37 350	
Amortissement	14 406	14 891		59 855	62 597	
BAIIA	31 312	21 457	45,9 %	91 882	64 643	42,1 %
<i>Marge du BAIIA</i>	7,8 %	5,9 %		5,7 %	4,4 %	
Changement d'estimation relatif à l'obsolescence de stocks	1 019	—		21 619	—	
Rémunération à base d'actions	5 177	1 525		11 380	3 980	
Éléments spéciaux	(75)	2 443		21 814	24 168	
BAIIA ajusté	37 433	25 425	47,2 %	146 695	92 791	58,1 %
<i>Marge du BAIIA ajusté</i>	9,4 %	6,9 %		9,1 %	6,3 %	

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR (SUITE)

Le tableau suivant présente un rapprochement du BAI et du BAI ajusté.

	Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre			Périodes de douze mois closes les 31 décembre		
	2021	2020		2021	2020	
	\$	\$	%	\$	\$	%
Résultat net	9 008	(5 075)		895	(31 531)	
Charge (recouvrement) d'impôt sur le résultat	1 303	2 554		908	(3 773)	
BAI	10 311	(2 521)	509,0 %	1 803	(35 304)	105,1 %
<i>Marge du BAI</i>	<i>2,6 %</i>	<i>(0,7 %)</i>		<i>0,1 %</i>	<i>(2,4 %)</i>	
Changement d'estimation relatif à l'obsolescence de stocks	1 019	—		21 619	—	
Rémunération à base d'actions	5 177	1 525		11 380	3 980	
Éléments spéciaux	(75)	2 443		21 814	24 168	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de GSF Car Parts	1 089	1 065		4 444	4 146	
Radiation de frais de financement différés	1 688	—		1 688	—	
BAI ajusté	19 209	2 512	664,7 %	62 748	(3 010)	2 184,7 %
<i>Marge du BAI ajusté</i>	<i>4,8 %</i>	<i>0,7 %</i>		<i>3,9 %</i>	<i>(0,2 %)</i>	

Le tableau suivant présente un rapprochement du résultat ajusté.

	Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre			Périodes de douze mois closes les 31 décembre		
	2021	2020		2021	2020	
	\$	\$	%	\$	\$	%
Résultat net	9 008	(5 075)	277,5 %	895	(31 531)	102,8 %
Changement d'estimation relatif à l'obsolescence de stocks, net d'impôt	764	—		16 379	—	
Rémunération à base d'actions, nette d'impôt	3 858	1 116		8 457	2 931	
Éléments spéciaux, nets d'impôt	(79)	2 976		16 285	19 546	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de GSF Car Parts, net d'impôt	882	691		3 630	4 153	
Radiation de frais de financement différés, nette d'impôt	1 245	—		1 245	—	
Incidence fiscale nette des changements de taux d'imposition et de la reprise de provision pour éventualités	—	—		1 994	—	
Résultat ajusté	15 678	(292)	5 469,2 %	48 885	(4 901)	1 097,4 %
Résultat de base par action	0,21	(0,12)	271,8 %	0,02	(0,74)	102,8 %
Changement d'estimation relatif à l'obsolescence de stocks, net d'impôt	0,02	—		0,38	—	
Rémunération à base d'actions, nette d'impôt	0,09	0,03		0,20	0,07	
Éléments spéciaux, nets d'impôt	(0,01)	0,06		0,38	0,45	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de GSF Car Parts, net d'impôt	0,02	0,02		0,08	0,10	
Radiation de frais de financement différés, nette d'impôt	0,03	—		0,03	—	
Incidence fiscale nette des changements de taux d'imposition et de la reprise de provision pour éventualités	—	—		0,05	—	
Résultat ajusté de base par action	0,36	(0,01)	3 756,5 %	1,14	(0,12)	1 021,0 %

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR (SUITE)

Le tableau suivant présente la conciliation des flux de trésorerie disponibles.

En juin 2021, la Société a revu sa définition des flux de trésorerie disponibles afin de mieux refléter le montant des fonds disponibles pour gérer la croissance, rembourser la dette, réinvestir dans la Société et tirer parti des diverses opportunités qui se présentent dans le marché. Par conséquent, les chiffres comparatifs présentés ci-dessous ont été ajustés.

	Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre		Périodes de douze mois closes les 31 décembre	
	2021	2020	2021	2020
	\$	\$	\$	\$
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	28 462	48 341	114 069	132 613
Avances aux marchands membres et incitatifs accordés aux clients	(3 558)	(1 844)	(13 118)	(7 412)
Remboursements d'avances à des marchands membres	520	953	4 897	3 485
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(5 097)	(1 479)	(11 056)	(5 932)
Produit de la disposition d'immobilisations corporelles	283	1 044	1 152	1 813
Acquisitions et développement d'immobilisations incorporelles	(986)	(954)	(4 492)	(2 291)
Flux de trésorerie disponibles	19 624	46 061	91 452	122 276

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS DES RÉSULTATS

(en milliers de \$ US, sauf les données par action)	Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre		Exercices clos les 31 décembre	
	2021 non audités \$	2020 non audités \$	2021 audités \$	2020 audités \$
Ventes	400 175	366 246	1 612 800	1 471 816
Achats, nets de la fluctuation des stocks	271 319	255 859	1 119 303	1 037 741
Marge brute	128 856	110 387	493 497	434 075
Salaires et avantages sociaux	69 090	61 899	268 203	235 996
Autres dépenses d'exploitation	28 529	24 588	111 598	109 268
Éléments spéciaux	(75)	2 443	21 814	24 168
Résultat avant charges financières, amortissement et impôt sur le résultat	31 312	21 457	91 882	64 643
Amortissement	14 406	14 891	59 855	62 597
Charges financières nettes	6 595	9 087	30 224	37 350
Résultat avant impôt sur le résultat	10 311	(2 521)	1 803	(35 304)
Charge (recouvrement) d'impôt sur le résultat	1 303	2 554	908	(3 773)
Résultat net	9 008	(5 075)	895	(31 531)
Résultat par action				
De base	0,21	(0,12)	0,02	(0,74)
Dilué	0,20	(0,12)	0,02	(0,74)
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation (en milliers)				
De base	43 781	42 387	42 904	42 387
Dilué	52 302	42 387	43 064	42 387

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS DU RÉSULTAT GLOBAL

(en milliers de \$ US)	Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre		Exercices clos les 31 décembre	
	2021	2020	2021	2020
	non audités \$	non audités \$	audités \$	audités \$
Résultat net	9 008	(5 075)	895	(31 531)
Autres éléments du résultat global				
Éléments qui seront reclassés ultérieurement au résultat net :				
Portion efficace des variations de la juste valeur des couvertures de flux de trésorerie (nette d'impôt de 45 \$ et 148 \$ pour le trimestre et l'exercice (14 \$ et 191 \$ respectivement en 2020))	126	(38)	134	(530)
Variation nette de la juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme éléments de couvertures de flux de trésorerie transférée au résultat net (nette d'impôt de 11 \$ et 129 \$ pour le trimestre et l'exercice (57 \$ et 158 \$ respectivement en 2020))	38	155	365	437
Gains (pertes) de change latent(e)s sur la conversion des états financiers à la monnaie de présentation	574	7 903	(2 180)	4 104
Gains (pertes) de change latent(e)s sur la conversion de la dette désignée comme couverture des investissements nets dans des filiales étrangères	(752)	4 903	284	1 798
	(140)	12 961	(1 397)	5 809
Éléments qui ne seront pas reclassés ultérieurement au résultat net :				
Réévaluations des obligations au titre des prestations définies à long terme (nettes d'impôt de 570 \$ et 3 299 \$ pour le trimestre et l'exercice (212 \$ et 2 154 \$ respectivement en 2020))	(1 581)	589	9 150	(5 974)
Total des autres éléments du résultat global	(1 595)	13 512	7 753	(165)
Résultat global	7 413	8 437	8 648	(31 696)

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS DES VARIATIONS DE CAPITAUX PROPRES

(en milliers de \$US, audités)	Actions ordinaires	Actions propres	Surplus d'apports	Composante capitaux propres des débetures convertibles	Résultats non distribués	Cumul des autres éléments du résultat global	Total
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Solde au 31 décembre 2019	100 244	—	6 724	8 232	418 624	(26 830)	506 994
Résultat net	—	—	—	—	(31 531)	—	(31 531)
Autres éléments du résultat global	—	—	—	—	(5 974)	5 809	(165)
Résultat global	—	—	—	—	(37 505)	5 809	(31 696)
Contributions et distributions aux actionnaires :							
Dividendes	—	—	—	—	(2 923)	—	(2 923)
Rémunération à base d'actions	—	—	1 680	—	—	—	1 680
	—	—	1 680	—	(2 923)	—	(1 243)
Solde au 31 décembre 2020	100 244	—	8 404	8 232	378 196	(21 021)	474 055
Résultat net	—	—	—	—	895	—	895
Autres éléments du résultat global	—	—	—	—	9 150	(1 397)	7 753
Résultat global	—	—	—	—	10 045	(1 397)	8 648
Contributions et distributions aux actionnaires :							
Conversion de débetures convertibles en actions ordinaires	12 202	—	—	(988)	—	—	11 214
Acquisition d'actions par la Fiducie d'actions	—	(4 169)	—	—	—	—	(4 169)
Émission d'actions ordinaires	2 993	—	—	—	—	—	2 993
Transfert à la suite de l'exercice d'options d'achat d'actions	612	—	(612)	—	—	—	—
Rémunération à base d'actions	—	—	3 224	—	—	—	3 224
	15 807	(4 169)	2 612	(988)	—	—	13 262
Solde au 31 décembre 2021	116 051	(4 169)	11 016	7 244	388 241	(22 418)	495 965

UNI-SÉLECT INC.

TABLEAUX CONSOLIDÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

(en milliers de \$ US)	Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre		Exercices clos les 31 décembre	
	2021	2020	2021	2020
	non audités	non audités	audités	audités
	\$	\$	\$	\$
ACTIVITÉS D'EXPLOITATION				
Résultat net	9 008	(5 075)	895	(31 531)
Ajustements pour :				
Éléments spéciaux et autres	944	2 443	43 433	24 168
Amortissement	14 406	14 891	59 855	62 597
Charges financières nettes	6 595	9 087	30 224	37 350
Charge (recouvrement) d'impôt sur le résultat	1 303	2 554	908	(3 773)
Amortissement et réserves liés aux incitatifs accordés aux clients	3 021	4 021	15 516	18 182
Autres éléments	4 662	1 142	1 703	3 216
Variation des éléments du fonds de roulement	(5 298)	31 093	(8 300)	54 268
Intérêts payés	(5 555)	(12 128)	(26 765)	(30 837)
Impôt sur le résultat recouvert (versé)	(624)	313	(3 400)	(1 027)
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	28 462	48 341	114 069	132 613
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT				
Acquisition d'entreprise	—	(2 987)	(1 501)	(7 662)
Cession d'activité	—	—	—	258
Solde de prix d'achat, montant net	—	112	(613)	112
Trésorerie détenue en mains tierces	—	(1 448)	(214)	(701)
Produit de la vente d'un investissement	—	—	396	—
Avances aux marchands membres et incitatifs accordés aux clients	(3 558)	(1 844)	(13 118)	(7 412)
Remboursements d'avances à des marchands membres	520	953	4 897	3 485
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(5 097)	(1 479)	(11 056)	(5 932)
Produit de la disposition d'immobilisations corporelles	283	1 044	1 152	1 813
Acquisitions et développement d'immobilisations incorporelles	(986)	(954)	(4 492)	(2 291)
Autres provisions payées	(375)	79	(957)	(252)
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(9 213)	(6 524)	(25 506)	(18 582)
ACTIVITÉS DE FINANCEMENT				
Augmentation de la dette à long terme	12 448	11 558	89 916	554 680
Remboursement de la dette à long terme	(22 661)	(18 917)	(202 996)	(645 334)
Augmentation (diminution) nette des dépôts de garantie des marchands membres	47	70	(515)	283
Émission d'actions ordinaires	—	—	2 993	—
Acquisition d'actions par la Fiducie d'actions	—	—	(4 169)	—
Dividendes versés	—	—	—	(5 803)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(10 166)	(7 289)	(114 771)	(96 174)
Incidences des fluctuations des taux de change sur la trésorerie	20	1 249	(15)	814
Augmentation (diminution) nette de la trésorerie	9 103	35 777	(26 223)	18 671
Trésorerie au début de l'exercice	23 222	18 602	54 379	35 708
Trésorerie à la fin de l'exercice	32 325	54 379	28 156	54 379

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

(en milliers de \$ US)	Aux 31 décembre	
	2021 audités \$	2020 audités \$
ACTIFS		
Actifs courants :		
Trésorerie	28 156	54 379
Trésorerie détenue en mains tierces	503	1 475
Débiteurs et autres créances	195 490	188 808
Impôt sur le résultat à recevoir	4 502	2 025
Stocks	343 759	368 992
Frais payés d'avance	6 324	9 520
Instruments financiers dérivés	75	—
Total des actifs courants	578 809	625 199
Investissements, avances aux marchands membres et autres actifs	23 565	27 106
Immobilisations corporelles	147 654	155 071
Immobilisations incorporelles	171 814	186 863
Goodwill	339 910	340 328
Instruments financiers dérivés	223	—
Actifs d'impôt différé	38 842	40 705
TOTAL DES ACTIFS	1 300 817	1 375 272
PASSIFS		
Passifs courants :		
Créditeurs et charges à payer	328 122	313 600
Solde de prix d'achat, montant net	43	1 796
Provision pour les frais de restructuration	1 060	3 246
Impôt sur le résultat à payer	6 872	8 359
Portion courante de la dette à long terme et des dépôts de garantie des marchands membres	27 108	28 406
Instruments financiers dérivés	5	4 579
Total des passifs courants	363 210	359 986
Obligations au titre des prestations définies à long terme	20 360	28 337
Dette à long terme	310 371	396 289
Débentures convertibles	78 327	87 728
Dépôts de garantie des marchands membres	5 492	6 041
Autres provisions	3 092	1 395
Passifs d'impôt différé	24 000	21 441
TOTAL DES PASSIFS	804 852	901 217
TOTAL DES CAPITAUX PROPRES	495 965	474 055
TOTAL DES PASSIFS ET DES CAPITAUX PROPRES	1 300 817	1 375 272